

# mondolinx

14

nessun uomo è ricco in una comunità povera



#LINXNONSIFERMA



# SERISTAMPA



www.seristampa.promo

**AZIENDA SPECIALIZZATA** IN PROMOZIONE PUBBLICITARIA  
TRAMITE **OGGETTI**, PERSONALIZZAZIONE **CAPI DI VESTIARIO**  
E PRODUZIONE DI **MATERIALE GRAFICO**.



## ABBIGLIAMENTO

Veste il tuo business



Ampia gamma di prodotti



Qualità al giusto prezzo



Varietà di stampa e ricamo



## OGGETTISTICA

Fidelizza i tuoi clienti



Promuovere nuovi prodotti



Attirare visite presso stand fieristici o punti vendita



Fidelizzare il cliente



## SICUREZZA

Proteggere i tuoi collaboratori



Gamma specifica per ogni attività



Ampia scelta prezzo / qualità



Consulenza per il dispositivo più idoneo



Personalizzazione su tutti gli articoli



## PUBBLICITÀ

Promuove le tue idee



Arredare stand fieristici o punti vendita



Presentare o lanciare nuovi prodotti



Fidelizzare clienti e fornitori

### CONTATTI

Seristampa S.R.L. a socio unico  
Via Cantoniga, 11 - 22100 Albate/Como  
Telefono 031 590495 - info@seristampa.promo  
P.I. 01677780130

### CI TROVI ANCHE SU



@Seristampa.com



Seristampa Srl Socio Unico

Voglio dedicare lo spazio dell'editoriale di questo numero ad un'analisi straordinaria di una delle principali società di ricerche di mercato italiana che ci fa una fotografia del grande cambiamento che il Covid ha portato e degli effetti ormai consolidati che produrrà nella nostra vita quotidiana. **Imprenditori prendete nota, e utilizzatelo nelle scelte che farete sui vostri investimenti.**

Gianluigi Viganò - CircuitoLinx

# Stiamo cambiando vita e iniziamo a capirlo

Non siamo più quelli di prima e ce ne stiamo anche rendendo conto.

Un po' di tempo è passato da quando ci affacciavamo sui balconi per cantare l'inno nazionale e ci riunivamo per la prima volta su Zoom e oggi, a quasi un mese dalla riapertura, è arrivato il momento di chiedersi cos'è rimasto dello shock collettivo da lockdown.

Ebbene, già dai dati SWG di fine maggio emergevano chiaramente alcune importanti novità, come ad esempio il fatto che il 24% degli italiani dichiarava di aver lavorato da casa per la prima volta (un incremento del 114% rispetto al pre-lockdown), mentre il 18% effettuava il primo acquisto online (+26%).

Sempre dal punto di vista lavorativo, il 25% sosteneva di aver frequentato - rigorosamente per la prima volta - corsi di formazione online, novità importante se si considera l'incremento sbalorditivo di ben 208 punti percentuali rispetto ai primi mesi dell'anno.

Oggi che stiamo riconquistando la libertà di uscire, dobbiamo però capire bene quello che il Paese si lascia alle spalle, proprio perché il mondo non tornerà quello di prima.

Alcune azioni, giorno dopo giorno, sono entrate a far parte della "nuova normalità", che nei sondaggi SWG gli italiani riconoscono come tale, lasciando ben poco spazio all'interpretazione.

Le suggestioni di inizio pandemia infatti si sono trasformate in abitudini consolidate per la stragrande maggioranza degli italiani.

Lo smart working continuerà per il 77% di loro. Il 75% sostituirà i viaggi di lavoro con videoconferenze, mentre il 71% non intende abbandonare bici e monopattini elettrici per spostarsi in città.

Una nuova normalità che non si limita a trasformare la sfera professionale, ma che potrebbe condizionare a lungo la nostra quotidianità, a partire dallo stare insieme.

Distanza di sicurezza, mascherine e notizie di nuovi focolai di COVID-19 frenano ancora gli italiani dal frequentare luoghi affollati, anche se una parte decisamente consistente (il 39%) sostiene che già in questi mesi si tornerà alla condizione pre-COVID.

Insomma, possiamo davvero affermare senza tanti giri di parole che non siamo più quelli di prima, anche se solo il tempo saprà dirci se siamo migliorati o no. Senza dubbio, nonostante i mesi di segregazione in casa, abbiamo fatto diversi passi (in avanti si spera!).



Leggi qui  
l'articolo completo  
con i numeri di SWG

**Roberto Arditti,**  
Presidente Kratesis

**SWG S.p.A.**

MILANO (MI) - Via Gaspare Bugatti, 7/A

Tel: +39 02 43911320

Mail: info@swg.it

www.swg.it

## SOMMARIO

p. 3 **EDITORIALE E SOMMARIO**

p. 4 **BONUS FISCALI**

p. 7 **CASE HISTORY**  
Linx non si ferma

p. 11 **I NOSTRI ESPERTI**  
Massimo Ciprandi  
p. 13 Barbara Bergamaschi

**LE NOSTRE COMMUNITY**

**p. 14 COMMUNITY AREA NORD**  
Milano, Monza, Lecco, Sondrio

**p. 17 COMMUNITY AREA OVEST**  
Como, Novara, Varese, Verbania

**p. 20 COMMUNITY AREA EST**  
Bergamo, Brescia, Cremona, Mantova

**p. 22 COMMUNITY AREA SUD**  
Lodi, Pavia

**p. 25 INTERVISTE AGLI ISCRITTI**  
Alessandro Aleotti

**p. 26 I NUOVI ISCRITTI**

**p. 29 E-COMMERCE IN LINX**

**p. 30 RIFLESSIONI DEL SAGGIO**

**EDITORE**  
Edimen Srl

**DIRETTORE RESPONSABILE**  
Maurizio Penati  
redazione@circuitolinx.net

**EDITING E MARKETING**  
Silvia Bonamici, Andrea Meschieri,  
Francesca Viganò

**RESP. PUBBLICITÀ E COMMERCIALE**  
Alessandro Zacconi

**AMMINISTRAZIONE E ABBONAMENTI**  
Linda Vertemati

**IN REDAZIONE**  
Andrea Aliverti, Stella Binaccioni,  
Caterina Canale, Roberto Gaiba,  
Francesca Marchetti, Valentina Missaglia,  
Giada Sarubbi, Stefania Tonelli.

**HANNO COLLABORATO**  
Giacomo Bettariga, Carlo Bianchi,  
Mauro Ponciroli, Alessandro Brandoni.

**STAMPA**  
**Grafica Novarese** Via Marelli, 2  
San Pietro Mosezzo (Novara)

Mondo è una testata in fase  
di registrazione presso il tribunale di Como

# DECRETO RILANCIO ITALIA - GAZZETTA UFFICIALE

## BONUS DI 600€ PER LE PARTITE IVA

Viene innalzato a 1.000€ per il mese di maggio, ma con dei vincoli: sarà concessa a coloro che sono stati costretti a chiudere l'attività o abbiano subito una riduzione del 33% del fatturato o dei corrispettivi del secondo bimestre 2020 rispetto a quelli del 2019.

## RINVIO SCADENZE FISCALI E CANCELLAZIONE IRAP

Versamenti sospesi nei mesi di marzo, aprile e maggio 2020, slittano al 16 settembre prossimo, nel dettaglio parliamo di ritenute, IVA, contributi INPS e INAIL, atti di accertamento, cartelle esattoriali, avvisi bonari e le rate della rottamazione-ter e del saldo e stralcio.

## CONTRIBUTI A FONDO PERDUTO PER LE PMI

Contributi per PMI, artigiani, commercianti e autonomi con ricavi o compensi fino a 5 milioni di euro, che abbiano avuto calo di ricavi di almeno un terzo ad aprile rispetto all'anno precedente. Contributo minimo 1.000€ per le persone fisiche, 2.000€ per gli altri.

## AZIENDE CON PIÙ DI 5 MILIONI DI FATTURATO

Per le imprese fra 5 e 50 milioni di fatturato arriverà un sostegno alla ricapitalizzazione: lo Stato, dovrebbe intervenire versando somme uguali a quelle versate dai soci, attraverso il cosiddetto schema "pari passu", con fondi gestiti da Invitalia e Cdp

## FONDO INVITALIA PER AUMENTI DI CAPITALE

Sconti fiscali tramite un Fondo Invitalia a questo dedicato, per dare sostegno alle società che opereranno aumenti di capitale. Per accedere agli sconti messi a disposizione dal Fondo occorrerà approvare aumenti di capitale di minimo 250 mila euro.

## CREDITO DI IMPOSTA AL 60% PER GLI AFFITTI

Per le imprese con ricavi nel 2019 non superiori a 5 milioni, è previsto un credito fino al 60% dell'affitto degli immobili non ad uso abitativo. Agli alberghi il credito d'imposta sarà concesso a prescindere dal volume d'affari del 2019.

## SCONTI SULLE BOLLETTE PER LE PMI ITALIANE

Bollette più leggere per tre mesi per le piccole e medie imprese. Il taglio è una rimodulazione delle componenti fisse della bolletta, come costi di trasporto e gestione del contatore e oneri generali, per tutti i clienti non domestici alimentati in bassa tensione.

## INTERVENTI A SOSTEGNO DEI CERTIFICATI BIANCHI

Con riferimento ai Certificati Bianchi per la cogenerazione ad alto rendimento, permetterà di incrementare la liquidità di Certificati immessi sul mercato tramite l'anticipo dell'inizio del periodo di rendicontazione alla data di entrata in esercizio per i nuovi impianti.

## BONUS SANIFICAZIONE AL 60%, FINO A 60.000€

Il credito d'imposta per la sanificazione, per mascherine, gel disinfettanti e DPI aumenta per quel che riguarda la percentuale di rimborso riconosciuta. Basterà un provvedimento dell'Agenzia delle Entrate per dare il via al bonus sanificazione del 60%.

## SOSTEGNO AL SETTORE DELL'AUTOTRASPORTO

Incremento di 20 milioni di euro per l'anno 2020, rispetto all'anno precedente, delle risorse previste per la copertura delle riduzioni compensate dei pedaggi autostradali a favore settore dell'autotrasporto su tutto il territorio italiano.

## SOSPESO AFFITTO IMPIANTI SPORTIVI FINO A LUGLIO

Gli affitti restano sospesi fino al 30.06.20. I versamenti potranno essere effettuati, senza interessi, entro il 31 luglio o attraverso un pagamento a rate (massimo 4) da luglio. I concessionari di impianti sportivi pubblici potranno concordare una riduzione del canone.

## PROROGA CASSA INTEGRAZIONE (OTTOBRE)

Viene prorogata per ulteriori nove settimane, da poter richiedere fino al 31.10.20. Il datore di lavoro potrà rivolgersi direttamente all'Inps (senza doppio canale-Inps-Regioni), che, in 15 giorni dall'istanza, erogherà un anticipo dell'assegno del 40%.

## STOP AI LICENZIAMENTI PER GIUSTA CAUSA

Esteso fino al 18.08.2020 il divieto di licenziare per giusta causa i propri dipendenti. Sospese anche procedure di licenziamento collettivo e individuale per motivo oggettivo in corso. I datori di lavoro possono revocare il licenziamento per giustificato motivo.

## CONGEDO PARENTALE STRAORDINARIO

Dal 5.3.20 e fino al 31.7.20, per un periodo comunque non superiore a 30 giorni, i genitori lavoratori dipendenti del settore privato con figli di età fino a 12 anni, hanno diritto a un congedo, per cui è riconosciuta una indennità pari al 50% della retribuzione.

## SMART WORKING: IL DIRITTO AL LAVORO AGILE

Fino alla cessazione dello stato di emergenza, i genitori lavoratori dipendenti del settore privato che hanno almeno un figlio minore di anni 14, hanno diritto a svolgere la prestazione di lavoro in modalità agile. Per approfondimenti, vedi articolo a pagina 13.

## FINANZIAMENTO DEI CENTRI ESTIVI 2020

Incremento del fondo per le politiche della famiglia per un importo di 150 milioni di euro, in parte destinati ai comuni, per finanziare iniziative come potenziamento dei centri estivi diurni, centri con funzione educativa e progetti volti a contrastare la povertà educativa.

## REDDITO DI EMERGENZA

Sostegno al reddito per chi non percepisce altri sussidi economici: 400€ mensili per i single che può arrivare fino a 800€ per le famiglie. Requisiti: residenza in Italia, reddito aprile sotto una soglia, patrimonio 2019 sotto i 10 mila euro, ISEE familiare sotto i 15 mila.

## BONUS BICICLETTE E MONOPATTINI ELETTRICI

Bonus pari al 60% dell'importo speso (fino ad un massimo di 500€) per acquisto di biciclette, e veicoli elettrici come monopattini, segway e hoverboard, e per fruire di servizi di sharing. Per maggiorenni residenti in città con più di 50mila abitanti.

# DECRETO RILANCIO ITALIA - GAZZETTA UFFICIALE

## PROROGA NASPI PER LA DISOCCUPAZIONE

Prorogata di due mesi l'erogazione della nuova prestazione di Assicurazione Sociale per l'Impiego dell'Indennità di disoccupazione per lavoratori con rapporto di collaborazione coordinata e continuativa nel periodo tra l'1/2/2020 e il 30/4/2020.

## BONUS PER COLF E BADANTI

Viene previsto un bonus per i lavoratori domestici (colf e badanti) che rispettino determinati requisiti. L'indennità sarà corrisposta per i mesi di aprile e di maggio, con un importo pari a 500 euro per ciascuno dei due mesi.

## LEGGE 104, PROROGA PERMESSI EXTRA

Si aggiungono ulteriori 12 giorni di permesso retribuito coperto da contribuzione figurativa in favore dei disabili e dei loro familiari complessivamente fruibili nei mesi di maggio e giugno 2020 (ordinariamente i permessi sono di 3 giorni al mese – cd. Legge 104).

## SOVVENZIONI STIPENDI

Previste sovvenzioni concesse dagli enti locali per far fronte al pagamento di salari, stipendi e compensi ai lavoratori autonomi, in modo da evitare licenziamenti e contrazioni occupazionali. Le sovvenzioni non potranno superare i 12 mesi dalla domanda.

## TAX CREDIT PER LE VACANZE

Fondo da 30 milioni di euro per la promozione del turismo in Italia: finanzia un Bonus vacanze del valore di 500 euro per ogni nucleo familiare (con reddito ISEE fino a 40mila euro), che si riduce a 300 euro per i nuclei familiari di 2 persone e a 150 euro per i single.

## BONUS 600 EURO LAVORATORI STAGIONALI

Indennità di 600€ mensili ad aprile e maggio 2020 ai lavoratori stagionali del turismo, stabilimenti termali, parchi di divertimento, parchi e giardini zoologici, con almeno 15 contributi giornalieri anche non consecutivi versati all'INPS nel 2019 e nel primo trimestre 2020.

## FONDI PER IL TURISMO PER 50 MILIONI DI EURO

Fondo con dotazione di 50milioni di euro per il 2020, in favore di imprese turistico ricettive, aziende termali e stabilimenti balneari, per concorrere alle spese di sanificazione di ambienti e strumenti di lavoro e di adeguamento degli spazi.

## ABOLIZIONE DELLA PRIMA RATA DELL'IMU

Soppressa la prima rata IMU in scadenza al 16/06/2020 per alberghi e pensioni, a condizione che i possessori degli stessi siano anche gestori delle attività ricettive. Stesso provvedimento per gli stabilimenti balneari, marittimi, lacuali e fluviali.

## ECOBONUS 110% RISTRUTTURAZIONI

Detrazione al 110% per gli interventi di efficienza energetica negli edifici, per spese documentate e sostenute dal 01.07.20 al 31.12.21. Consentiti isolamento termico facciate, sostituzione impianti termici e a gasolio, colonnine ricarica di veicoli elettrici.

## SISMABONUS AL 120%

Anche il Sisma-bonus prevede un innalzamento della detraibilità della spesa fino al 120%. Gli interventi, per dare diritto al beneficio, devono comportare una riduzione del rischio sismico portandolo ad una classe inferiore.

## BONUS BABYSITTER

È consentito cumulare il Bonus Baby Sitter da 600€, che diventa così pari a 1.200€, per chi non l'ha ancora ottenuto. Valido, in alternativa al congedo parentale, per servizi di baby sitting e per l'iscrizione ai centri estivi, per figli di età inferiore ai 12 anni.

## STOP A 30 MILIONI DI ATTI E CARTELLE

Vengono rinviate al 1.09.2020 le notifiche di 22 milioni di nuove cartelle esattoriali e all'anno 2021 la consegna di 8,5 milioni di atti di accertamento. Per le notifiche di questi ultimi ci sarà tempo dal 01.01.2021 al 31.12.2021 del prossimo anno.

## MISURE DI SOSTEGNO PER I PENDOLARI

Rimborso per i mesi di mancato utilizzo dell'abbonamento ai mezzi pubblici stipulato prima del lockdown, mediante l'emissione di un voucher di pari importo da fruire entro un anno oppure, a scelta, corrispondente proroga della durata dell'abbonamento.

## ECOBONUS AUTO

Potrebbe arrivare un incremento dei fondi disponibili per il sistema già attivo degli Ecobonus auto, per coprire tutte le richieste del 2020 e 2021. Riguarda veicoli con emissioni fino a 70 g/km (totalmente elettrici o ibridi) e prezzo di listino fino a 50mila €.

*Le norme indicate sono aggiornate  
alla data del 30.06.2020*



**Tiziano Beneggi**  
Dottore Commercialista

**Beneggi & Associati**  
Studio Commercialista

Tel: 0362 1731370  
Mail: [info@beneggiassociati.com](mailto:info@beneggiassociati.com)



# CASARI

IMPIANTI DAL 1972

IL **DECRETO RILANCIO** HA INTRODOTTO IMPORTANTI NOVITÀ CHE DANNO LA POSSIBILITÀ DI **RISTRUTTURARE CASA** UTILIZZANDO INTERAMENTE I **CREDITI FISCALI PER PAGARE** I LAVORI EFFETTUATI, IL CHE SIGNIFICA NON SBORSARE ALCUN EURO, A PATTO CHE LA DITTA CHE REALIZZA I LAVORI ACCETTI QUESTA FORMA DI PAGAMENTO.

**CI PROPONIAMO COME GENERAL CONTRACTOR ACCOGLIENDO QUESTA NUOVA FORMULA DI PAGAMENTO.**

**VUOI SAPERE SE I LAVORI DI CASA, O DEL CONDOMINIO CHE AMMINISTRI, POSSONO ESSERE PAGATI INTERAMENTE IN QUESTO MODO INNOVATIVO?**

**HAI UN ATTIVITÀ CHE OPERA NEL SETTORE EDILE E TI INTERESSA TROVARE UN PARTNER PER GESTIRE LA CESSIONE DEL CREDITO/SCONTO IN FATTURA?**

MANDA UNA MAIL DI RICHIESTA INFORMAZIONI A QUESTO INDIRIZZO:

**[SUPERBONUS@INTERBUILDINGS.COM](mailto:SUPERBONUS@INTERBUILDINGS.COM)**

CASARI  
IMPIANTI DAL 1972

VIA FONTANILE 2A, APPIANO GENTILE CO. 031932208  
AZIENDA FAMILIARE SERIA FONDATA NEL 1972, CERTIFICATA ISO 9001.

## Un potenziale spreco diventa invece una buona azione: i piatti pronti vengono donati per sfamare i senzatetto

Un centinaio di piatti pronti, messi sottovuoto con ozono, destinati ai bar e agli uffici. Che però chiudono i battenti con il lockdown per l'emergenza Covid.

Un invenduto che, per un iscritto al Circuito, rischiava di trasformarsi in uno spreco. Dolorosissimo per diverse ragioni, anche perché non si vorrebbe mai buttare via il cibo.

**La soluzione?** È nel CircuitoLinx.

Appena venuto a sapere dai broker di questa situazione, il Circuito si è caricato dell'acquisto dei piatti pronti, per poi donarli in beneficenza ad una comunità di suore di Monza, che ogni giorno si occupa di sfamare circa 50 senzatetto e persone in difficoltà economica. E lo spreco si è trasformato in una buona azione.



Il team di Roscoff Meal consegna i piatti pronti alla comunità di suore di Monza

# #LINXnonsiferma #tuttixLINX

## #LINXnonsiferma: una pagina sul sito dove gli iscritti al Circuito hanno proposto prodotti e servizi al 100% Linx



Nel periodo del lockdown non solo il Circuito non si è fermato, ma soprattutto gli imprenditori iscritti a Linx sono rimasti attivi nella rete, e hanno saputo sfruttarla come protezione contro la crisi e lo stallo.

Perché la soluzione è nel CircuitoLinx. Sul sito web istituzionale è stata creata una "landing page" (una pagina dedicata raggiungibile) che, dietro allo slogan **#LINXnonsiferma**, ha raccolto tutte le offerte promosse dagli iscritti durante il lockdown.

Una semplice azione di marketing, che però ha scoperchiato il grande attivismo degli iscritti al Circuito nel periodo più difficile dell'emergenza, dando loro voce e visibilità.

Per non fermarsi.

Francesca Viganò  
responsabile marketing Linx

## #TuttixLINX: il Circuito affronta la crisi con condizioni più favorevoli per nuovi iscritti e più agevolazioni per i vecchi

Fare rete con la comunità del proprio territorio, accedere rapidamente al credito e senza interessi, risparmiare preziosa liquidità euro e trovare nuovi clienti: gli anticorpi contro il "virus" dell'emergenza economica sono tutti nei principi costituenti

del CircuitoLinx.

È la community dell'economia reale la vera soluzione alla crisi: ecco perché CircuitoLinx ha lanciato un'iniziativa straordinaria per rinsaldare la rete e aprirne le porte nei difficili mesi del lockdown.

Offrendo condizioni favorevoli: accesso al network immediato e gratuito per tre mesi, allungamento dei tempi di rimborso di tutte le linee di credito e abbonamento gratuito per i dipendenti delle imprese iscritte e neo-iscritte.

## Proteggere se stessi e aiutare gli altri: ecco tutti i totem igienizzanti e le visiere anti-covid "griffate" CircuitoLinx

Il Circuito ha messo a disposizione degli iscritti totem con gel igienizzante e dispositivi di protezione individuale

Per preparare le riaperture, il CircuitoLinx si è attivato per dare una mano agli iscritti nel reperire i dispositivi di protezione necessari dai decreti governativi.

Sono stati realizzati totem brandizzati con gel igienizzante incluso, da posizionare nei propri locali e uffici, e visiere protettive con la banda verde del Circuito.

Una parte del ricavato delle vendite è stato devoluto in beneficenza da parte di CircuitoLinx per aiutare a fronteggiare l'emergenza causata dal Covid-19.



AGRIPIEMONTE



SAB CONCESSIONARIA



CREATIVITY ASSOCIATI



LA SORGENTE DELLA BELLEZZA\*



ALL'ASTA TUTTO



CASCINA GARZAGA



NATURALMENTE IN BORGO



LA SORGENTE DELLA BELLEZZA

# GRAZIE A TUTTI VOI che avete voluto contribuire alla causa



RISTÒ



CASCINA SAN ZAGO



SIF CENTRO CLIMA



LE VISIERE DI IMPRIMART DONATE AD UN GRUPPO DI MEDICI



SEMPLICEDENTE



SANVITO ABBIGLIAMENTO



# CONTO RINNOVABILI

## INCENTIVO PER LO SVILUPPO DELL'ENERGIA RINNOVABILE IN ITALIA

Conto Rinnovabili è la prima iniziativa privata dedicata al fotovoltaico, nata per sostenere lo sviluppo dell'energia rinnovabile in Italia.

### LE TARIFFE INCENTIVANTI VENGONO RICONOSCIUTE SU TUTTA L'ENERGIA PRODOTTA

Potenza Nominale Impianto	Tariffa Incentivante	Durata tariffa incentivante
kWp	€/mwh	Anni
15 < P ≤ 25	46	4
25 < P ≤ 50	43	4
50 < P ≤ 100	35	4
100 < P ≤ 200	31	4
200 < P ≤ 500	27	4

Per ricevere maggiori informazioni su Conto  
Rinnovabili

 800 960 200

ufficio.relazioni@contorinnovabili.it  
www.contorinnovabili.it



**Conto Rinnovabili aderisce a Linx**

### I BENEFICIARI

Possono beneficiare delle tariffe incentivanti i seguenti soggetti:

- persone giuridiche
- persone fisiche
- soggetti pubblici
- condomini
- società sportive
- enti
- associazioni

Per impianti fotovoltaici di nuova costruzione da 15 a 500 kWp



### COME

Attraverso società installatrici accreditate a Conto Rinnovabili

### COSA

Tutta l'energia elettrica generata dall'impianto fotovoltaico



**MASSIMO CIPRANDI** di AEGIS INTERMEDIA

**Mail:** massimo.ciprandi@aegisintermedia.it

**Tel:** 02 84161364 – **Web:** aegisintermedia.it

## Trasporto merci: le responsabilità del vettore?

**Una giungla di norme che si incrociano disciplina il trasporto di merci via terra, mare e aereo. Facciamo un po' di chiarezza.**

Uno degli argomenti più spinosi nell'ambito della vendita delle merci è da sempre il rischio che i beni vengano smarriti, danneggiati o sottratti durante il trasporto. Ad una legislazione articolata si aggiunge l'ulteriore difficoltà di stabilire chi abbia l'effettiva proprietà dei beni e di conseguenza sia in possesso dei titoli per chiederne l'indennizzo. Inizieremo andando ad identificare chi ed a quale titolo sia legittimato a richiedere l'indennizzo per la perdita o il danneggiamento dei beni.

Le convenzioni internazionali hanno demandato la determinazione della proprietà di un bene ai cosiddetti termini di resa "Incoterms" che disciplinano di fatto la proprietà e quindi l'interesse ad assicurare la merce durante il trasferimento. I più famosi ed utilizzati sono questi:

- **EXW: Ex Works** (Franco fabbrica – la proprietà viene trasferita al Compratore nel momento in cui i beni lasciano il magazzino del Venditore)
- **FAS: Free Alongside Ship** (Libero alla banchina – proprietà trasferita al Terminal Marittimo)
- **FOB: Free On Board** (Libero a bordo – proprietà trasferita quando la merce viene caricata sulla nave)
- **CIF: Cost, Insurance and Freight** (Costo, assicurazione e nolo – Proprietà trasferita al magazzino di destino)
- **CIP: Carriage and Insurance Paid to** (Costo, assicurazione e nolo fino a – Proprietà trasferita al punto designato)
- **DAP: Delivery At Place** (Consegnato – proprietà trasferita alla consegna)
- **DDP: Delivered Duty Paid** (Consegnato sdoganato – proprietà trasferita alla consegna)

Tali termini stabiliscono su chi gravi l'onere e l'interesse di assicurare la merce ed è quindi fondamentale accertarsi per prima cosa quale sia il termine di resa pattuito con il Venditore per le merci che abbiamo acquistato.

Il vettore ha l'obbligo di riconsegna delle merci al destinatario "nel luogo, nel termine e con le modalità indicati dal contratto o, in mancanza, dagli usi".

Il luogo di riconsegna è, normalmente, il domicilio del destinatario ed il termine entro il quale le cose trasportate vengono messe a disposizione del destinatario è lasciato alla libera scelta delle parti.

Il legislatore ha predisposto una apposita disciplina a seconda che si tratti di impedimenti e di ritardi nell'esecuzione del trasporto o di impedimenti alla riconsegna o, infine, di perdita o avaria del bene trasportato.

Nella prima ipotesi la norma prescrive al vettore di tenere dei comportamenti particolari mentre nell'ipotesi che il destinatario sia irreperibile, rifiuti o ritardi nel chiedere la riconsegna delle cose trasportate, il vettore deve domandare immediatamente istruzioni al mittente. Ed ora la responsabilità del vettore in caso di perdita o avaria delle cose.

Ai sensi dell'art.1693, co.1 c.c. "Il vettore è responsabile della perdita o dell'avaria delle cose consegnategli per il trasporto, dal momento in cui le riceve a quello in cui le riconsegna al destinatario, se non prova che la perdita o l'avaria è derivata da caso fortuito, dalla natura o dai vizi delle cose stesse o del loro imballaggio, o dal fatto del mittente o da quello del destinatario".

Nel concetto di "perdita" si fanno rientrare concetti di varia natura come riconsegna delle cose a chi non ne ha diritto, distruzione delle cose, spedizione in un luogo diverso, riconsegna di cosa diversa. La perdita, poi, può essere totale o parziale.

In ogni caso, fatto salvo il caso di dolo oppure di colpa grave, la responsabilità del Vettore è limitata per i trasporti Nazionali a mezzo autocarro ad 1 € per ogni chilogrammo di merce trasportata come previsto dall'art.1696 del CC che recita "Il risarcimento dovuto dal vettore non può essere superiore a un euro per ogni chilogrammo di peso lordo della merce perduta o avariata nei trasporti nazionali ed all'importo di cui all'articolo 23, comma 3, della Convenzione per il trasporto stradale di merci, ratificata con legge 6 dicembre 1960, n. 1621, e successive modificazioni, nei trasporti internazionali" e "Il vettore non può avvalersi della limitazione della responsabilità prevista a suo favore dal presente articolo ove sia fornita la prova che la perdita o l'avaria della merce sono stati determinati da dolo o colpa grave del vettore o dei suoi dipendenti e preposti, ovvero di ogni altro soggetto di cui egli si sia avvalso per l'esecuzione del trasporto, quando tali soggetti abbiano agito nell'esercizio delle loro funzioni."

Nei trasporti internazionali sempre a mezzo autocarro la responsabilità è determinata dalla cosiddetta convenzione CMR che sancisce una responsabilità pari a 8,33 DSP (diritti speciali di prelievo) unità il cui valore è verificabile giornalmente sul web e che, alla data di oggi, corrisponde grossomodo ad una decina di euro.

Allo stesso tempo la legge impone che le eventuali riserve o contestazioni per danni alla merce siano elevate direttamente allo scarico o alla consegna e stabilisce un termine perentorio per la contestazione dei cosiddetti "danni occulti" di 8 giorni per i trasporti a mezzo autocarro nazionali e di 7 per quelli internazionali.



Scopri tutte le altre proposte di Autopavia!  
**COMPENSAZIONE LINX FINO AL 50% SU VETTURE USATE E AZIENDALI!**





**BARBARA BERGAMASCHI** di **DCS&PARTNER**

**Mail:** barbara.bergamaschi@dcspartner.com

**Tel:** 02 72605550 – **Web:** dcspartner.com

## Smart working, responsabilità del datore di lavoro per l'infortunio da Covid 19 e DPI

**Smart working, responsabilità del datore di lavoro per l'infortunio da Covid - 19 e DPI**

Lo **smart working**, regolato dalla Legge n. 81 del 2017, è stato sin dal 23 febbraio 2020 modificato al fine di consentire ai datori di lavoro di applicare automaticamente ad ogni rapporto di lavoro subordinato anche in assenza degli accordi individuali previsti, divenendo così il lavoro agile la principale forma, da preferire ove possibile, per lo svolgimento delle attività lavorative in quanto utile strumento di prevenzione, ferma la necessità del datore di lavoro di garantire adeguate condizioni di supporto al lavoratore e alla sua attività (assistenza nell'uso delle apparecchiature, modulazione dei tempi di lavoro e delle pause). È rimasto fondamentale il tema della sicurezza con obbligo del datore di lavoro di assolvere agli obblighi di informativa in via telematica e, ad avviso di chi scrive rimane ancora centrale, seppur non sia necessario l'accordo, redigere un documento che chiarisca tra le parti le modalità ed i tempi di connessione disconnessione.

Con il decreto Rilancio e fino alla cessazione dello stato di emergenza epidemiologica Covid - 19, i **genitori lavoratori dipendenti del settore privato che hanno almeno un figlio minore di anni 14**, a condizione che non vi sia già nel nucleo familiare altro genitore che goda di strumenti di sostegno al reddito, hanno diritto a svolgere la prestazione di lavoro in maniera agile anche in assenza di accordi individuali, a condizione che tale modalità sia

compatibile con le caratteristiche della prestazione.

Il ricorso allo smart working è, altresì, un **diritto dei lavoratori disabili**, ovvero dei soggetti che abbiano nel nucleo familiare un lavoratore disabile, a condizione lavorativa sia compatibile con le caratteristiche della prestazione; è altresì preferibile il ricorso al lavoro agile per i **lavoratori affetti da gravi e comprovate patologie** con ridotta capacità lavorativa.

Quanto, invece, all'**infortunio da Covid-19**, con il d.l. n. 18 del 2020, convertito con Legge n 27 del 2020, è stato sin da subito chiarito che le infezioni da agenti biologici, se contratte in occasione di lavoro, sono **tutelate dall'INAIL** appunto quale infortunio e ciò anche nella situazione eccezionale di pandemia.

La qualificazione quale infortunio solleva importanti questioni in ordine alla **responsabilità penale e civile del datore di lavoro** a causa della possibile contestazione dei reati di lesioni colpose oppure di omicidio colposo, in caso di decesso, ove il lavoratore subisca un'infezione da Covid-19 in occasione di lavoro a **causa dell'omessa adozione delle cautele**, reati, peraltro, che possono ritenersi aggravati dalla violazione delle disposizioni del testo unico sicurezza sui luoghi di lavoro.

Il ricorrere alle prestazioni assicurazione dell'INAIL in conseguenza dell'infortunio non determinerebbe un'automata responsabilità penale e civile in capo al datore di lavoro essendo demandati alla dimostrazione, da parte del dipendente, della sussistenza del nesso di causalità tra evento e condotta datoriale. L'INAIL è intervenuta sul tema con alcune circolari "chiarificatrici" evidenziando che **la responsabilità del datore di lavoro sarebbe configurabile soltanto in caso di violazione della legge o di obblighi** derivanti dalle conoscenze sperimentali o tecniche che possono rinvenirsi nei protocolli e nelle linee guida governative e regionali.

Quanto, invece, all'attivazione dell'azione di regresso – presupponendo l'imputabilità a titolo, quantomeno, di colpa del datore di lavoro, delle misure di contenimento del rischio di contagio - la circolare n. 22 del 2020 dell'INAIL sembrerebbe considerare difficile la possibilità di dimostrare la colpa del datore di lavoro ed al fine di garantire un trattamento omogeneo della trattazione della questione e dell'invio delle diffide, è stata prevista la centralizzazione della gestione delle pratiche riguardanti possibili azioni di regresso nei casi di infortunio sul lavoro da Covid - 19, accompagnate da una breve relazione in ordine alla ricorrenza dei presupposti richiesti.

Le circolari dell'INAIL – non avendo forza di legge – non risolvono il problema giuridico del preciso e puntuale inquadramento della responsabilità in caso di contagio del dipendente sul luogo di lavoro.

A tal fine, è **nodale per il datore di lavoro**, nella valutazione della sussistenza di una possibile responsabilità o meno in caso di infortunio, **adottare tutte le misure di sicurezza necessarie alla tutela della salute del lavoratore, avendo evidenze documentali**. Dovrà essere svolta un'informazione e formazione dei lavoratori in merito alle nuove cautele personali da adottare, dovranno essere messe in atto misure di sorveglianza sanitaria eccezionali e dovranno essere poste in essere misure di controllo apposite per vigilare scrupolosamente sul rispetto delle direttive da parte del lavoratore, con attenzione particolare all'aggiornamento dei documenti di valutazione dei rischi, compresi i documenti unici di valutazione di rischi di interferenze, e delle procedure previste dal modello 231.

## Resilienza e fiducia: c'è molto di più dietro ad una fornitura di mascherine

**Durante il lockdown, Mag Moda ha convertito la produzione interna di abbigliamento in mascherine protettive, rifornendo i suoi clienti storici**

La resilienza è una di quelle caratteristiche che consentono ad un'impresa di durare nel tempo, superando le difficoltà e trovando sempre nuovo slancio, anche nei momenti di crisi. Nel periodo del lockdown e dell'emergenza Covid, soprattutto in Lombardia, c'è voluta tanta resilienza, oltre a coraggio e visione, per poter attuare il colpo di una crisi che, soprattutto in certi settori come quello dell'abbigliamento-moda, rischia di avere conseguenze molto pesanti. Ma nel settore ci sono tante aziende che non si sono fatte sopraffare dagli eventi, e hanno avuto la forza e la capacità di reagire. È il caso di **Mag Moda**, (nel tondo **Alberto Manganini**) noto marchio di abbigliamento Made in Italy di Biassono, in provincia di Monza e Brianza, con quasi cinquant'anni di storia nel settore. Con lo stop delle attività, il mercato ha messo sul tavolo due sole opzioni: chiudere e aspettare che passasse l'emergenza, oppure riconvertire, e continuare a produrre. Ma siccome la clientela premeva e le richieste erano tante, la produzione nello stabilimento di Biassono è



stata riavviata, per realizzare le mascherine anti-contagio, che in quel momento erano richiestissime. Anche nel CircuitoLinx ha immediatamente trovato clienti. O meglio sono gli stessi clienti affezionati che hanno cercato il nuovo prodotto, conoscendo la qualità Made in Italy e l'affidabilità del loro fornitore. «Ma Mag Moda fa le mascherine in questo periodo?» la domanda che un'altra azienda iscritta al Circuito, **Zani Viaggi** di Bergamo (per ovvie ragioni particolarmente sensibile in tema di prevenzione Covid), ha rivolto al broker di zona alla vigilia delle riaperture dopo il lockdown. La storica agenzia viaggi bergamasca infatti ha già un rapporto di collaborazione consolidato con Mag Moda, che realizza le divise personalizzate per Zani. Così è stato naturale e spontaneo rivolgersi al suo fornitore di fiducia anche per le mascherine: dopo aver scoperto questa riconversione, Zani Viaggi ha fatto a Mag Moda un maxi-ordine da ben 3000 Linx per acquistare uno stock di mascherine personalizzate. Perché la fiducia è alla base di ogni relazione nel CircuitoLinx. A maggior ragione in momenti così particolari.

vicini di attività, ancor più vicini per fronteggiare le conseguenze dell'emergenza Covid. Succede a Maccagno, dove una struttura ricettiva, **Golfo Gabella Lake Resort** (nel tondo sopra **Stefano Sist**), e un ristorante, **Acquadulza** (nel tondo sotto **Daniele Lucchini**) hanno stretto un'alleanza per proporre pacchetti turistici completi ai loro clienti. I broker di zona hanno facilitato questa collaborazione, che consentirà ad entrambe le realtà di affrontare l'estate più difficile per il turismo con una prospettiva diversa. Soprattutto sulla sponda lombarda del Lago Maggiore, dove la maggior parte della clientela turistica fino allo scorso anno arrivava dai Paesi del Nord Europa. Golfo Gabella ad esempio ha lanciato i GoGa Bond, pacchetti turistici prepagati sotto forma di voucher (i primi 100 compensati al 100% in Linx), venduti a prezzi da bassa stagione e spendibili tutto l'anno.



## L'unione fa la forza, sempre! Insieme per superare la crisi

Golfo Gabella ad esempio ha lanciato i GoGa Bond, pacchetti turistici prepagati sotto forma di voucher (i primi 100 compensati al 100% in Linx), venduti a prezzi da bassa stagione e spendibili tutto l'anno.

Golfo Gabella ad esempio ha lanciato i GoGa Bond, pacchetti turistici prepagati sotto forma di voucher (i primi 100 compensati al 100% in Linx), venduti a prezzi da bassa stagione e spendibili tutto l'anno.

## Per far decollare un nuovo ambizioso progetto gli amici del Circuito diventano i partner ideali

**Il credito circolare è il miglior volano per sostenere l'avvio e il lancio delle startup**

A maggior ragione in un periodo in cui la liquidità rappresenta un problema per tutti.

Così quando **Alessandro Mazza**, titolare di **MT Consulting** di Lecco, con cui è già iscritto al Circuito, ha deciso di lanciare un nuovo ambizioso progetto di ristorazione, a Onno sul lago di Como, rivolgersi alla rete di Linx è stato naturale. Ha contattato il suo broker di zona e ha valutato le opportunità che il Circuito poteva offrire. Tantissime. Collaborazioni che si sono concretizzate: con **Syrax** per pulizie generali dei locali, con **Orbica Safety** per la consulenza sui protocolli HACCP, con **IPM Multiservice** (nel tondo a destra **Kevin Castelli**) per intervento di pest control, con **RL Solution** per intervento sull'impianto elettrico ed infine **SO.GE.PR.IN** per la manutenzione degli estintori. E il nuovo ristorante **Autentico Pool & Restaurant** con le compensazioni in Linx ha alleggerito il budget di avvio attività.



La location di Autentico Pool & Restaurant e nel tondo a sinistra il titolare di Syrax Nader Elgazar

## La leva di Linx per investire e ripartire senza paura Il Circuito è una vera rete di protezione per gli iscritti

Re Fasà Events aveva già pianificato prima del lockdown di trasferire la propria sede operativa da Molteno a Erba: un cambiamento reso possibile grazie alle numerosi collaborazioni in Linx, dal registratore di cassa alle nuove insegne



Un allestimento di Fabia e Sabrina Redaelli (Re Fasà Events)

Da Molteno, in provincia di Lecco, a Erba, in provincia di Como, per avvicinarsi alle location esclusive degli eventi e dei matrimoni sul Lario, che rappresentano il "core business" della loro attività. La scelta di **Re Fasà Events** di trasferire la sede della propria attività, un negozio di bomboniere e decorazioni specializzato nell'allestimento di eventi e nel wedding planning, si è rivelata una sfida doppiamente probante ai tempi dell'emergenza Covid. Perché il settore degli eventi è stato tra quelli in assoluto più colpiti dalla pandemia, con lo stop prolungato alle manifestazioni pubbliche, ai meeting e alle fiere e le restrizioni su tutti gli eventi in generale, come i matrimoni.

Ma le sorelle **Fabia e Sabrina Redaelli**, titolari e fondatrici di Re Fasà Events, possono contare sulla "rete" di protezione del CircuitoLinx. Lo hanno sperimentato nella fase di trasferimento del negozio da Molteno a Erba, affidandosi già prima del periodo del

lockdown ad un pool di aziende e di professionisti iscritti al Circuito per le forniture necessarie, approfittando delle compensazioni in Linx per rendere più sostenibile e meno impattante il costo complessivo dell'operazione. Il nuovo registratore di cassa per il negozio di Erba è stato acquistato da **Vanoncini**,



iscritto di Bergamo specializzato nelle soluzioni per l'informatica e l'ufficio. La nuova insegna è stata commissionata a **Merlo Pubblicità**, azienda iscritta di Besana Brianza. Anche le esigenze extra,

imposte dall'emergenza Covid, hanno trovato una risposta tempestiva tra gli iscritti al Circuito. La sanificazione degli ambienti del negozio è stata affidata a **Diefte Multiservice** (nel tondo a sinistra **Ettore D'angelo**), cooperativa di Olgiate Molgora che copre un ampio ventaglio di attività dalla pulizia alle manutenzioni al facchinaggio,

mentre per la revisione della contrattualistica, resasi necessaria ad esempio per l'inserimento delle clausole di forza maggiore legate all'emergenza Covid, è stato coinvolto

lo **Studio Legale Mapelli e Nicolini** (nel tondo a destra **Marco Nicolini**) di Bergamo, specializzato in contrattualistica e diritto del lavoro. La leva del CircuitoLinx, e la disponibilità delle aziende iscritte, è stata quindi un fattore decisivo ed essenziale per poter reagire in un momento, come quello del lockdown, in cui l'intero settore è

rimasto a secco di liquidità. Una spinta importante per continuare ad investire, sorretti dalla forza di squadra del Circuito. La riapertura del nuovo negozio è stata così portata a termine con successo, ed è una sfida ambiziosa che proietterà l'azienda delle sorelle Redaelli in una nuova dimensione del proprio lavoro. Un salto di qualità che, con tutto quello che è successo in questi mesi, diventa ancor più strategico per farsi trovare pronti per la ripresa. Ma l'appartenenza al Circuito ha rappresentato anche un'occasione concreta per poter ripartire di slancio e andare oltre la crisi nel periodo post-lockdown, acquisendo nuove commesse per riprendere a lavorare.

È proprio grazie al Circuito, e al supporto dei broker di zona, che Re Fasà Events ha potuto ottenere un nuovo ordine per l'allestimento di un evento da parte della **Foresteria La Torretta**, struttura ricettiva di Fino Mornasco in provincia di Como.

## Agripiemonte e Domino insieme per le consegne a domicilio

Lanciato prima del Covid, il nuovo servizio di consegne è stato intensificato per soddisfare le numerose richieste arrivate durante il periodo di restrizioni

La consegna a domicilio della spesa, nel periodo del lockdown, è diventata un'abitudine per molte famiglie, per evitare i rischi e i disagi legati alle restrizioni alla mobilità imposte dai decreti governativi.

Non una novità: una comodità che già molti utilizzavano, soprattutto per farsi portare direttamente a casa prodotti di qualità che non si trovano nelle catene della grande distribuzione. Nel CircuitoLinx infatti, era già attiva una sinergia tra **Agripiemonte**, azienda agricola di Carmagnola (Torino) specializzata soprattutto nella produzione e vendita di carne e salumi artigianali, e **Domino Trasporti**, azienda di spedizioni di Rovellasca (Como) specializzata nei tra-

sporti di alimenti refrigerati. Prima dell'emergenza, Domino effettuava una volta al mese le consegne a domicilio nelle province di Monza Brianza, Lecco e Como per conto di Agripiemonte, in sicurezza e utilizzando veicoli a temperatura controllata.

Con il lockdown le richieste si sono moltiplicate, e l'intesa tra le due aziende iscritte si è potuta consolidare, intensificando i giri di consegna a domicilio alle famiglie degli iscritti a Linx. Così, da una volta al mese, la distribuzione è aumentata ad una volta alla settimana. Uno sforzo che ha riscosso grande apprezzamento tra gli iscritti, che hanno potuto trovare sulle loro tavole carne e salumi di qualità.



Severino e Simone Canton di Domino Trasporti insieme a Bartolomeo Cravero di Agripiemonte

# OPTIC STORE

## VEDIAMOCI SOLIDALI

QUI PUOI PAGARE

# 100% LINX



Michele De Bortoli

## LOCALE SANIFICATO GIORNALMENTE



- OCCHIALI DA VISTA ● OCCHIALI DA SOLE ● CONTATTOLOGIA
- CONTROLLO DELLA VISTA ● OCCHIALI IN 30 MINUTI CON LENTI STANDARD

VIA VITTORIO EMANUELE II, 16 - CORSICO TEL. 02 45861267 - 339 195 1018

## Il catalogo delle vacanze: belle, italiane e... in Linx!

L'agenzia viaggi **Stopover** non ha perso un solo giorno e si è posta l'obiettivo di ripartire al meglio.

Tra i settori colpiti al cuore dal lockdown, sicuramente il turismo è tra quelli che più hanno sofferto. Ma reagire si può. Lo dimostra il caso dell'agenzia di viaggi Stopover di Novara, che ha approfittato dello stop per realizzare, finalmente, un progetto che aveva nel cassetto da tempo: un catalogo vacanze nuovo di zecca.

Rimboccandosi le maniche e mettendosi al lavoro, rigorosamente in smart working, in un periodo di quarantena senza le incombenze quotidiane, per evitare che il progetto, ambizioso e impegnativo, rimanesse solo nel libro dei sogni.

Così lo staff dell'agenzia Stopover ha preso in mano il telefono e la lista delle strutture ricettive presenti in Sardegna, Umbria e altre regioni italiane e ha iniziato a selezionare e contattare quelle che facevano al caso loro.

Hotel, bed&breakfast, residence, agriturismo, di varie regioni d'Italia, tutte collegate alla rete Linx tramite l'intercambio.

Il risultato? Un bellissimo catalogo per le prossime vacanze in Italia, con prevalenza di strutture collegate al Circuito.

Così l'intuizione di Stopover diventa un'opportunità per tutti gli iscritti al Circuito, che potranno prenotare le proprie vacanze, quest'anno auspicabilmente nel Bel Paese, sostenendo le strutture ricettive del territorio e sfruttando il vantaggio di pagare in Linx. In più, con l'assistenza attenta e professionale di Stopover a garanzia del buon esito del viaggio.



In foto Sabrina Maccagnan e Antonella Coser

## Mai perdere fiducia nel futuro, anche con la crisi CircuitoLinx ti sostiene

**Alessandro Possemato che ha visto fermarsi le sue due attività causa Covid19, ha trovato tempestivamente nel CircuitoLinx i presupposti per la ripartenza**



In foto Alessandro Possemato, titolare della Foresteria La Torretta e Azienda Agricola La Concordia

«Spero che il Circuito riesca a far ripartire almeno la Nostra economia». Firmato **Alessandro Possemato**, imprenditore iscritto alla "rete" di Linx con due sue attività di Fino Mornasco, l'albergo **Foresteria La Torretta** e l'**azienda agricola Concordia**. Non solo una frase ad effetto, come i tanti hashtag #andràtuttobene che ci hanno accompagnato nel lungo periodo del lockdown, ma un gesto concreto ed emblematico, quello di Alessandro, che ha scritto quelle parole in una mail a marzo, annunciando che aveva regolarmente pagato il canone di iscrizione al CircuitoLinx per l'anno 2020.

Sì, proprio nel momento più duro e complicato di questo "annus horribilis" dell'emergenza Covid, soprattutto per i settori di attività in cui opera, vale a dire il turismo e la ristorazione, Alessandro Possemato ha onorato il suo impegno annuale con il Circuito senza battere ciglio, e senza cercare, come peraltro sarebbe stato del tutto legittimo e comprensibile da parte sua, di rimandare a tempi migliori. L'imprenditore ha compiuto un gesto semplice ma estremamente significativo. Perché ha mostrato di avere fiducia nel Circuito. E la fiducia, lo sappiamo tutti, è il vero ed essenziale carburante che alimenta il motore del credito circolare di Linx.

Ed è a maggior ragione fondamentale e vitale per l'economia, quando si hanno due attività ferme per l'emergenza Covid, e con prospettive aleatorie di ripresa. Ma è proprio la fiducia che ha spinto Alessandro Possemato e il suo broker di zona, **Francesca Marchetti** (nel tondo in basso), a non mollare neanche nel momento di maggiore incertezza. La prima mossa da compiere è stata individuare una possibile via d'uscita, e la produzione limitata e di qualità

dell'azienda agricola Concordia, che ha un ettaro di giovani viti a Socco, frazione di Fino Mornasco, è sembrato subito l'asset su cui puntare per rimettersi in moto.

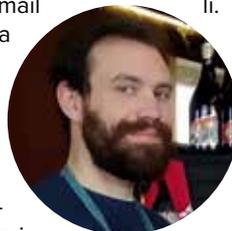
La prima fornitura è arrivata da **Cibo Vivo** (nel tondo in alto **Francesco Setti**), bottega di Seregno che seleziona i migliori prodotti artigianali del territorio per una spesa consapevole, e che ha trovato nelle etichette IGT Terre Lariane della Concordia un ottimo prodotto da mettere sugli scaffali.

Sono seguite poi alcune vendite private tra gli iscritti al Circuito. Una vera e propria iniezione di fiducia e di crediti Linx, che ha convinto Alessandro Possemato ad aprire un nuovo capitolo, quello dei progetti futuri, pur in un momento in cui le prospettive di ripartenza del turismo e della ristorazione erano ancora tutt'altro che solide e definite. «Se incasso solo Linx, progetto solo con iscritti Linx» il ragionamento dell'imprenditore comasco, che ha trovato nel Circuito le motivazioni e la voglia per mettere a punto la "Fase 2" della Foresteria

La Torretta e dell'azienda agricola Concordia. Ma soprattutto ha trovato i fornitori a cui rivolgersi, facendo circolare quei crediti che era riuscito a riscuotere in un momento così complicato. Così ha acquistato una nuova autoclave da **Casari Impianti**, delle colonnine gel da **Carpenteria Argentero**, una settimana di vacanza al 100% Linx presso **Golfo Gabella** e ha fatto sanificare le camere da **Energicamente** in vista della riapertura.

Ha potuto fare, insomma, quello che ogni imprenditore farebbe prima di riavviare le proprie attività. E se ha potuto farlo, è stato grazie al Circuito.

Ma soprattutto grazie alla "benzina" della fiducia. Che lui stesso aveva alimentato.



manuten&clean

manuten&clean  
DERATTIZZAZIONE e DISINFESTAZIONE



**PULIZIE CONDOMINI E UFFICI**  
**MANUTENZIONE AREE VERDI**  
**DERATTIZZAZIONE e**  
**DISINFESTAZIONE**  
**SANIFICAZIONI AMBIENTALI**

**Via Pastonchi, 4 • COMO • Tel. 031 5378020**  
**[www.manutenclean.com](http://www.manutenclean.com)**

## Sugli scaffali i prodotti del territorio: uno sbocco al tempo del lockdown

**Aglietti è la catena di supermercati locali che in poco tempo è diventata un punto di riferimento importante per gli iscritti e dipendenti del Circuito**



In foto Federico Aglietti insieme a Tiziano Milan di Associazione Nuvolando

Nel periodo del lockdown, le attività del settore alimentare sono state tra le poche a poter rimanere aperte. E sono diventate, come non mai, un punto di riferimento importante anche per l'economia circolare che ruota attorno al CircuitoLinx. È il caso di **Aglietti**, piccola catena di supermercati locali di Biella iscritta al Circuito. Nel momento dell'emergenza ha dimostrato grande attaccamento al territorio e un'ammirevole disponibilità a sostenere le aziende che erano state messe in difficoltà dal lockdown. Un esempio di impresa che nel valore del Circuito ci crede veramente, e lo dimostra con fatti concreti.

Come quando, a soli due giorni dalla festa di Pasqua, ha deciso di acquistare ben 60 uova di Pasqua dall'associazione **Nuvolando** di Cerano (Novara), una no profit che si prende cura di bambini con disabilità. L'associazione, come ogni anno, aveva acquistato un notevole quantitativo di uova di Pasqua da vendere per benefi-



cenza nei mercatini che normalmente venivano messi in campo nelle settimane precedenti alla ricorrenza. Quest'anno però, a causa dell'emergenza Covid, l'annullamento di tutte le manifestazioni pubbliche in cui venivano realizzati i banchetti ha provocato un calo delle vendite, con il rischio che quelle 60 uova avrebbero creato un ammanco nelle casse dell'associazione.

Contattato dai broker di zona, **Federico Aglietti** ha deciso di ritirare l'intero stock di uova avanzate per poi provare a rivenderle pur in tempi strettissimi.

Ma i supermercati Aglietti hanno mostrato grande disponibilità anche nei confronti dei produttori del territorio iscritti al CircuitoLinx, nel momento in cui il lockdown ha causato per tutti una contrazione delle vendite.

Così, sempre con la regia dei broker di zona, il market è stato messo in contatto con una serie di piccoli produttori di qualità che hanno potuto attivare un nuovo cana-

## Con il pagamento in Linx migliora la liquidità in euro

La possibilità di pagare in crediti Linx in momenti di crisi generalizzata, in cui circola poca liquidità in euro, è da sempre uno dei punti di forza del credito circolare su cui si basa il Circuito. Un'opportunità che, quando il lockdown ha costretto le imprese a chiudere, azzerando così improvvisamente il flusso di cassa in entrata, si è rivelata essenziale come alternativa al pagamento in euro. Ed è in fondo il principio per cui storicamente nascono le "monete complementari". In questi casi, Linx è la soluzione "win-win" che soddisfa entrambe le parti. Come nel caso di una transazione tra **Catrans**, azienda di trasporto di Magenta, e **Crespi Gomme**, catena di officine di gommista di Busto Arsizio. I due titolari **Oscar Campana** (nel tondo e titolare di Catrans) e **Maurizio Bonfanti** (Crespi) si sono parlati e hanno deciso di compensare un pagamento al 100% in Linx. Il che ha significato, per Oscar la possibilità di trattenere maggior liquidità euro in un momento complicato, e per Maurizio una maggior disponibilità di spesa in Linx, oltre al consolidamento di un cliente.



le di vendita nel settore della distribuzione alimentare. Dai vini dell'**azienda agricola Patrone** ai formaggi di capra di **Marisa Cottini**, dai salumi del **Salumificio Divin Porcello** ai formaggi vaccini dell'**azienda agricola della Piazza**, fino alla **carpenteria Argentero** (nel tondo **Cristina Argentero**). Un bouquet di eccellenze che hanno potuto trovare, anche nel lockdown, uno sbocco importante tra gli scaffali di Aglietti.

## Sanificazioni e barriere protettive: nessun problema con Linx

Sanificazioni e adeguamenti anti-contagio sono stati una costante per le attività che si sono messe in moto per ripartire dopo il lockdown. Per molti iscritti, trovare nel Circuito dei partner affidabili e veloci che offrono questi servizi è stato fondamentale per poter riaprire senza fare i salti mortali.

A Como l'impresa di pulizie **Manuten&Clean** era già partner continuativo di molte aziende iscritte al Circuito: così in previsione della fine del lockdown, avendo le opportune certificazioni per le opere di sanificazione, ha offerto ai propri clienti della provincia di Como e della Brianza questo servizio essenziale con la compensazione in Linx. Tra i clienti storici **Rivauto**, **F.lli Clerici** e **La Sorgente della Bellezza**,

ma anche un nuovo iscritto come **Studio Bianchi Terapie Olistiche**, che grazie al Circuito ha potuto usufruire della sanificazione e dei DPI, un aiuto importante per riaprire. Un altro esempio è **PXXL**, azienda di Novara specializzata nell'uso del plexiglas, che ha fornito le barriere anti-droplet al 100% in Linx agli iscritti al Circuito (**Pe-**

**ter Car, Legatoria C&G, Notaio Beluffi, Steb, SIF centro clima, Garage Centrale, Brianza Gomme, Grafica Novarese, BGS**) durante tutto il periodo di emergenza, consentendo la riapertura in sicurezza senza che le incombenze necessarie fossero un peso dal punto di vista economico in tempi di difficoltà nel reperire la liquidità in euro.



In foto il team al completo di Manuten&Clean durante una sanificazione

## Totem griffato per Pagus: pensa a tutto Edimen

Il totem del CircuitoLinx per l'emergenza Covid? Meglio se "brandizzato".

È la scelta che ha fatto il **Birrificio Pagus**, quando si è trattato di acquistare il totem con il gel igienizzante messo a punto dal Circuito per la ripartenza in sicurezza delle attività dopo il lockdown. Perché oltre all'utilità e alla funzionalità, il totem può diventare anche un mezzo per pubblicizzare il proprio marchio.

Ad occuparsi di questa esigenza extra è stata **Edimen**, l'agenzia di comunicazione del CircuitoLinx, che ha realizzato la grafica personalizzata del totem e ha mandato in produzione la colonnina dotata di gel igienizzante. Un piccolo tocco di originalità che permette a Pagus di legare proprio logo ad un gesto di sicurezza personale di ogni cliente e collaboratore.



Il totem di Gabriele e Stefano di Birrificio Pagus

## Un volano di opportunità con le transazioni in Linx

Per innescare la catena delle transazioni in Linx basta una scintilla. Come quando **Carlo Briguglio** (nel tondo), imprenditore molto attivo nel CircuitoLinx con le sue due ragioni sociali (l'azienda di gadget e articoli promozionali **Europence** di Ciserano e il bed&breakfast **Like Home** di Azzano San Paolo) ha avuto bisogno di eseguire dei lavori edili di manutenzione nei suoi capannoni e ha trovato nel Circuito l'opportunità di conoscere la **Cooperativa Cascina Nuova Dell'Agro** di Ponteranica, realtà artigianale che si occupa di piccoli lavori edili come manutenzioni, imbiancature, lavori semplici di muratura, sgomberi.

I crediti incassati grazie ai lavori effettuati sono stati un volano per nuove transazioni per l'acquisizione di materiale indispensabile per le altre attività della Cooperativa, come ad esempio un impianto di irrigazione, fornito da **Boldarino**

(catena di materiali per l'edilizia e l'impiantistica), e una rete anti-grandine dal colorificio **Della Torre Colori** di Como.



## Caccia ai fornitori di DPI per riaprire: la soluzione? Si trova nel Circuito!

**Mascherine e termoscanner, sanificazioni e barriere: la rete di credito circolare è stata il paracadute ideale nel momento di maggior incertezza**

Dispositivi di protezione individuale, gel igienizzante, ma anche barriere in plexiglas, termoscanner, sanificazioni e disinfezioni di ambienti.

L'emergenza Covid ha abituato chi fa impresa, a tutti i livelli, ad avere a che fare con questo tipo di strumenti e di iniziative, che fino a prima del lockdown erano riservate a settori molto di nicchia. Nei giorni di maggior incertezza delle restrizioni imposte dai decreti governativi, munirsi di questo tipo di dispositivi, per alcuni imprenditori, faceva la differenza tra poter tenere aperte le loro attività oppure essere costretti a stare fermi. Ed è proprio in quei giorni, in cui nel sistema economico lombardo è scattata la "caccia", a volte disperata, al fornitore in grado di dare risposte su tutti questi fronti, che si è riscoperta, e riaffermata come non mai, l'importanza di far parte di una rete di economia circolare come il CircuitoLinx, all'interno del quale si possono trovare dei fornitori pronti al caso di ciascun iscritto, grazie alla preziosa opera di mediazione dei broker. Anche perché, in momenti di difficoltà generalizzata sul fronte della liquidità, trovare dei partner che compensano il lavoro in parte in Linx per molte imprese ha voluto dire poter tirare un grosso sospiro di sollievo alla vigilia della fase decisiva della riapertura.

Nell'ambito delle igienizzazioni e delle sanificazioni, necessarie per poter riaprire le attività dopo il lockdown, la **Puntoservice**, impresa di pulizie di Brescia, è stata un punto di riferimento per diversi clienti del territorio bresciano, come **Creativity Associati**, **Borgofer** e **Steb**. Quest'ultima azienda iscritta ha trovato nel Circuito anche le barriere parafiate, rifornite da **PXXL**, e i termoscanner e dispositivi di protezione da **Pharmahappy**. Il gruppo editoriale **Dmedia**, con sede

a Merate (Lecco) ha trovato in **NFA Group**, (nel tondo in alto **Luciano Lanzini**) consulente e fornitore per l'antincendio e l'antinfortunistica, un nuovo partner in grado di garantire i DPI necessari a 360 gradi, dal gel igienizzante alle barriere parafiate e ai guanti. A sua volta, NFA, che ha rifornito i DPI anche a **Progetto Duerre**, si è affidato a **NRG**, corriere espresso di Brescia, per le spedizioni, e ha potuto così rimettere in circolo i crediti incassati. Un altro strumento ricercatissimo nei giorni del lockdown erano i termoscanner:

grazie a **Tecnoprint**, iscritto bresciano di Villanuova sul Clisi, il Circuito è potuto entrare in contatto con **Metodica**, (nel tondo in mezzo **Andrea Rovetta**) azienda di Dello (Brescia), che si è iscritta e ha trovato subito importanti riscontri di vendita con diversi iscritti, anche in territori non proprio vicini, come **Legatoria C&G** di Arluno (Milano), **Gruppo Sfera** di Barzanò (Lecco) e **Centro polispecialistico Villa Romanò** di Inverigo (Como). Sempre in provincia di Brescia, ad Alfianello, l'azienda chimica **VPM Group** ha riconvertito parte della produzione per mettere sul mercato spray igienizzante, che ha fornito ad **Agrifer**, negozio di ferramenta, il quale a sua volta ha trovato

in **Brianza Gomme** (a Robbiate, Lecco) il primo cliente nel Circuito. Ma sono state numerosissime le transazioni avvenute nel Circuito per questo tipo di esigenze. Da **Alpori Festa** che si è rifornita di barriere in plexiglas da **Linea Vita Group** a **Ristò** che ha acquistato i calpestabili da **4+4**, oltre alle barriere in plexiglas da **PXXL**. Da **Zani** che si è rifornito di igienizzanti da **Inclean** fino a **Tecnocarrelli** che si è affidata a **Seristampa** per acquisire le colonnine di gel igienizzante con la fotocellula. E ancora, **Boldarino** ha usufruito di un corso di formazione a distanza grazie ad **Orion**.



Alpori Festa con i plexiglass acquistati da Linea Vita Group di Monolo Roberto (nel tondo in basso)

## C'è una nuova vita "online" anche per gli artigiani e le PMI La scelta obbligata dal Covid, ma grazie a Linx si può fare

La storia dell'impresa bergamasca Ceramiche Bonetti è emblematica. A causa del lockdown ha dovuto "buttarsi" nel mondo digitale, ma con l'aiuto del Circuito questa impresa è risultata davvero molto semplice e da subito redditizia

**Ceramiche Bonetti**, azienda iscritta di Gorlago, specializzata nella vendita e posa di piastrelle, con negozio, è la classica "bottega" artigianale abituata da sempre a vivere totalmente "offline", con la sua clientela consolidata, che Emiliano Bonetti ha ereditato dal padre insieme all'attività.

Poi è arrivato il Covid che ha stravolto tutte le consuetudini. Soprattutto per chi, come gli artigiani, ha sempre fatto dell'interazione diretta e fisica uno dei propri punti di forza, un vero valore distintivo rispetto all'impersonalità che caratterizza molti settori dell'economia contemporanea.

Così anche **Emiliano Bonetti** ha pensato che fosse giunto il momento di esplorare quel mondo digitale che aveva sempre sottovalutato. Come fare? Nel CircuitoLinx la soluzione si trova sempre.

Grazie all'aiuto del broker l'azienda di Gorlago è entrata in contatto con **MT Consulting**, agenzia di comunicazione di Lecco, dotata di tutto il know-how necessario per indirizzare Bonetti verso la soluzione più consona per debuttare nel mondo digitale con la propria attività.

Grazie alla compensazione al 100% in Linx, infatti, Emiliano ha potuto lanciarsi in rete con un sito web nuovo di zecca senza dover anticipare un euro, in un momento in cui lo stop alle attività aveva inevitabilmente creato difficoltà nel reperire la liquidità per un investimento con un orizzonte non immediato. Non solo, la relazione instaurata con MT Consulting è stata anche l'occasione per farsi conoscere da un cliente che in precedenza sarebbe stato difficilmente accessibile, visto che si trova in un'altra provincia. Il titolare dell'agenzia di comunicazione, **Alessandro Mazza**, infatti, aveva

bisogno di ordinare delle piastrelle per le proprie esigenze personali.

L'incontro con Ceramiche Bonetti è stato providenziale, e alla fine le due aziende iscritte si sono aiutate a vicenda, perché MT Consulting ha acquistato le piastrelle dal negozio di Gorlago compensando in Linx, come già aveva consentito di fare alla sua controparte. Così il salto in rete è stato più sostenibile, e per Bonetti può prospettare un salto nel futuro, fatto di altre opportunità.



In foto Emiliano Bonetti mentre posa delle piastrelle e nel tondo Alessandro Mazza di MT Consulting

## La primavera dei carrelli elevatori è più forte del lockdown



In foto Francesco Cara e Mauro Albertini di Eurocar e nel tondo in alto Nadia Colino di Tecnocarrelli

Il lockdown risparmia il settore dei carrelli elevatori, che grazie al CircuitoLinx ha visto un aumento delle vendite effettuate nel periodo delle chiusure.

**Tecnocarrelli**, azienda di Pozzo d'Adda iscritta al Circuito, non ha rinunciato a mettere in Circuito la newsletter dedicata che aveva già pianificato prima del lockdown.

Grazie ad una serie di offerte promozionali mirate messe a disposizione degli iscritti con alte percentuali di compensazione, Tecnocarrelli ha potuto concludere diverse vendite, nonostante il periodo di restrizioni e chiusure.

Diversi i modelli di transpallet manuale ed elettrico, da quelli più economici a quelli

più grandi e performanti, che sono stati forniti agli iscritti al Circuito, tra cui uno manuale all'impresa di giardinaggio di **Francesco Carugati** (di Rovellasca, in provincia di Como) che è stato consegnato affidandosi a sua volta ad un'azienda iscritta, la **Transpotek** di Como, per il trasporto (con compensazione in Linx), grazie alla mediazione del broker di zona.

Gli altri mezzi sono stati venduti alla **Syrax**, azienda di facility management di Cesano Boscone, in provincia di Milano (due manuali), alla **Tucano Service** di Villadossola (Vercelli) e alla **Vinicola Negri** di Lecco, mentre hanno acquistato un modello di transpallet elettrico l'azienda **Linea Grafica** di Cura Carpignano (Pavia) e la **Tecno Agri** di Conselice.

Ma anche **Eurocar**, azienda di Travagliato specializzata nel settore dei carrelli elevatori, fresca di iscrizione al Circuito, è riuscita subito a piazzare un mezzo al 100% in Linx ad **Acquaviva** (nel tondo in basso **Riccardo Marchini**), a Travagliato.

## Quando la sinergia è perfetta, i vantaggi sono per tutti Un'opportunità unica lavorare e investire al 100% Linx

**Impianto antincendio per Dg Pneus e flotta aziendale per C&B Tecnoimpianti. Con Linx è tutta un'altra storia**

Flotta di mezzi sanificata e come nuova per la **C&B Tecnoimpianti** di San Martino Siccomario che, grazie a un'ottima sinergia con **DG Pneus**, è riuscita, a sua volta, a portare a termine un'importante attività di revisione di tutti gli impianti antincendio. "Avevamo un impianto di rilevamento fumi ormai obsoleto - spiega **Stefano Dallerà** (nel tondo in basso) di DG Pneus - e dovevamo rinnovare la pratica antincendio.

L'adeguamento dell'impianto non era più procrastinabile, dovevamo venire incontro alle nuove esigenze dell'azienda, vista la quantità di pneumatici che custodiamo nei nostri magazzini e nelle nostre officine. La normativa prevede un rinnovo quinquennale dell'autorizzazione da parte dei Vigili del fuoco". Un intervento utile oltreché, ovviamente, imposto per legge.

Ma, da imprenditore, che deve necessariamente tenere d'occhio i conti della propria azienda, specie in un periodo delicato come quello del lockdown, Stefano

non fa mistero del fatto che una spesa così ingente (si parla di oltre 10mila euro di intervento), non si fa mai a cuor leggero. E comunque "quando arriva il momento di fare il bonifico - dice tra il serio e il faceto - lo fai, certo, ma non si può dire che sia la tua giornata...migliore. Questa volta, invece, è stato diverso, questo bonifico l'ho fatto, non so come dire, molto volentieri.

Perché con **Paolo Bazzoni** (nel tondo in alto e titolare di C&B Tecnoimpianti), professionista preparatissimo, si è creata subito un'intesa e una condivisione. Oltre ad aver svolto un lavoro a regola d'arte, si è detto subito disponibile ad accettare una pagamento 100% linx. È una cosa nient'affatto banale, visto l'importo in gioco. In passato spesso mi sono sentito porre una serie di obiezioni, legittime, s'intende, quando si parlava di compensazione totale della fattura. Per me invece è sempre

stato importante dare 'ossigeno' al Circuito, in cui credo molto, e ho sempre accettato di buon grado tutti i linx che mi venivano proposti. Questa transazione è stata un po' un'apoteosi della "linking economy", con scambio totale in entrambe le direzioni. Anche se, devo ammetterlo, lui ha fatto molto più di me in termini di volume. È stato un grande piacere lavorare con Paolo!". Una fiducia e una stima ricambiata dal titolare di C&B Tecnoimpianti, che tiene a sottolineare come la pulizia e la sanificazione dei suoi 8 furgoni sia stata eseguita da DG Pneus in modo perfetto. "Sono diventati come nuovi - spiega Paolo Bazzoni

a Mondolinx - non me l'aspettavo! Quella attività con Stefano è stata davvero un'ottima collaborazione!". Oltre al lavaggio degli interni di tutta la flotta aziendale, DG Pneus si è dedicata anche alla sua specialità: la cura degli pneumatici, con controlli, verifica convergenze e sostituzione.

C&B Tecnoimpianti, da parte sua, ha messo al servizio dell'azienda vogherese tutta l'esperienza maturata in più di trent'anni di lavoro. "Oltre all'impianto di rilevazione fumo (sensori ottici che ne rilevano l'eventuale presenza e allertano i centri deputati alle emergenze), abbiamo adeguato tutti gli impianti elettrici per predisporli alle autorizzazioni dei vigili del fuoco". C&B Tecnoimpianti, ha sede a San Martino Siccomario e, oltre ai titolari, può contare oggi su

14 dipendenti.



In foto la sede di DGPneus a Voghera dove sono stati svolti i lavori da parte di C&B Tecnoimpianti



## Oltrepo Marmi risparmia energia grazie alla nuova caldaia

"Da tempo il CircuitoLinx mi incuriosiva, avevo letto diverse notizie e cercato informazioni, soprattutto in rete.

Avevo scritto per averne di nuove e, quando sono stato ricontattato, ho colto la palla al balzo e mi sono iscritto. Credo che sia una buona opportunità per allargare il giro di lavoro". **Francesco Vaccari** (nel tondo), titolare della **Italtechnology** di Castelnuovo Scrivia (AL), come diverse altre imprese, è entrato nel mondo linx in pieno lockdown e, dopo pochi giorni, aveva già ottenuto la sua prima commessa: la sostituzione della caldaia dell'associato **Pietro Dallerà** (Oltrepo Marmi di Cornale e Bastida).

"Abbiamo optato per una caldaia a condensazione, che permette un risparmio energetico grazie a un nuovo sistema di

ricircolo dei fumi. Francesco, titolare di una Srls con quattro dipendenti, si occupa di un ampio ventaglio di interventi. Se il suo core-business sono gli impianti idraulici ed elettrici, non lo spaventano tutte le attività collegate in ambito civile e industriale come automazioni e impianti d'allarme. Oggi, per lui come per molte altre aziende attive nel settore della tecnologia al servizio dell'ambiente, c'è molta attesa per i nuovi incentivi statali che promettono un super bonus del 110%. "Le premesse sono buone - spiega - vedremo come andrà. Intanto, può essere utile ricordare che già oggi esistono detrazioni del 50 e del 65% in base ai lavori che vengono eseguiti".



In foto la famiglia di Pietro Dallerà

## Il fabbro, la Smart, le mascherine: come gira il Circuito, anche in lockdown

Catena tra Fabbro Verdolino, Colorificio Guasconi, Gic Moda e Autoriparazioni RS



In foto il team al completo di Fabbro Verdolino con alcune delle loro realizzazioni e lavori

Un motore per la serranda del garage, una fornitura di mascherine lavabili, un tagliando completo per una Smart, una colonnina in ferro su misura per contenere guanti e gel disinfettanti. Cos'hanno in comune questi prodotti? Nulla in apparenza, ma nel loro insieme ci raccontano una storia, o meglio, "la" storia della linkin' economy che, forse mai come in questo periodo di lockdown e post-lockdown ha fatto capire a molti il proprio valore e il proprio potenziale.

Questa piccola storia inizia a Binasco, pochi chilometri fuori dal Pavese. È qui che ha sede una ditta artigiana, **Fabbro Verdolino**, guidata da **Massimo** e dalla sorella **Marianna**. Per provare a smuovere le acque, davvero troppo quiete, del periodo di lockdown, i due titolari decidono di aderire al Circuito: "vorremmo riuscire ad ampliare un po' il nostro giro di affari", spiega Marianna. E così, grazie ai broker che riescono a far incontrare domanda e offerta, il nostro fabbro trova subito un paio di commesse. Niente di enorme, si intende, ma come inizio non c'è male. Al **Colorificio Guasconi** di Pavia occorre una piantana in ferro per mettere a disposizione di clienti e operatori guanti e gel disinfettante. Detto, fatto. Mentre, subito dopo, arriva la chiamata di **Silvia Bonacina di Gic Moda** (nel tondo in alto), a cui serve un intervento di sostituzione del motore della serranda del garage. Ecco un'altra specialità di Fabbro Verdolino che, così, riesce a raggranellare i primi linx a poche settimane dall'ingresso nel Circuito. Silvia Bonacina in que-



sti mesi riceve molti ordini, in particolare con le mascherine in cotone personalizzate che propone agli associati. E mentre Fabbro Verdolino, vista la pregevole fattura, ne acquista una ventina, lei si accorge che la sua Smart avrebbe proprio bisogno di una bella sistemata. Ecco che le viene in soccorso un altro nuovo iscritto, le **Autoriparazioni R.S.** di Pavia. Silvia si rivolge all'officina per il tagliando, ma l'auto sembra avere qualche altro problemino. **Mario Rivelli** (nel tondo in basso) è pronto ad occuparsene. "Abbiamo fatto un tagliando completo, l'auto ne aveva proprio bisogno" - spiega Mario che, un paio d'anni fa, ha fondato questa nuova officina con il socio Matteo Fusetto. "Ma c'era anche un problema ai freni. Si pensava che fosse colpa delle pastiglie da sostituire, ma il difetto era nella pompa generale".

Già che c'era, consigliata dall'esperto meccanico, Silvia decide di sostituire anche gli pneumatici usurati. "È il nostro primo intervento nel Circuito, ma ne abbiamo in programma un altro a breve, su una Renault Laguna. - continua - Anche in questo caso un tagliando, ma la nostra specialità sono i cambi automatici. Siamo tra i pochi in zona ad occuparcene a 360°. Questo tipo di trasmissione è sempre più diffusa e per una manutenzione ad hoc sono necessari macchinari e apparecchiature specifiche e anche piuttosto costose. Ma non ci spaventa nessun tipo di lavoro - conclude Mario, con una punta di orgoglio - perché ormai non siamo più semplici meccanici, siamo meccatronici".

## La sicurezza in azienda ai tempi del Covid 19

"Quando abbiamo riaperto eravamo disorientati e non sapevamo esattamente cosa fare per lavorare in sicurezza, **Mauro Prandi** (nel tondo) di **Marp** è stato molto esaustivo: dopo le sue indicazioni, siamo stati più tranquilli". A parlare è **Silvia Magliozzi**, di **Sif Centro Clima**, azienda pavese specializzata in sistemi di raffrescamento e climatizzazione. Il tema è, ovviamente, quello dei protocolli di sicurezza contro il Covid-19. "Mi ha parlato della possibilità di certificarci con protocolli volontari e ci siamo adeguati: si certifica per esempio che si mantengono determinate distanze e si dispone dei Dpi opportuni per lavorare in sicurezza".

Nel caso Coronavirus si parla di una serie di attenzioni che si deve dimostrare di aver adottato. Tutto ciò può essere su base volontaria, autocertificato o certificato da terze parti.

Oggi si parla di sanità, ma il processo di controllo e certificazione si applica in realtà a tutti i settori, dall'ambiente alla produzione agroalimentare. Perché non basta lavorare bene, bisogna anche entrare nell'ottica di poterlo dimostrare nero su bianco".



## Come ti fotografo il team

Ritratti su misura e foto di gruppo del personale della brianzola **Connecting Italia**, azienda specializzata nella fornitura di connettività alle imprese. Ad occuparsene è stato il fotografo pavese **Flavio Chiesa**. "Mi è stata richiesta una foto per il profilo di tutto il personale. Io ne ho fatte diverse per ogni soggetto. Poi, ognuno ha scelto la propria preferita che è stata leggermente migliorata in post-produzione.

La difficoltà di questo tipo di lavori è trovare angolazioni diverse per dare a ognuna un tocco di originalità". Per il suo lavoro da Connecting Italia, Flavio ha passato un po' di tempo presso la sede dell'azienda ad Albiate (MB), allestendo un piccolo set composto da flash da studio e un ombrello per ottenere una luce più morbida. Un professionista di lungo corso come lui non ha avuto alcuna difficoltà a portare a termine una commessa simile, anche se, ad oggi, la sua principale attività all'interno del Circuito è quella dei "tour virtuali". "È un servizio molto richiesto al momento ne ho in programma un paio, al ristorante **Post Eat** e presso l'**Ottica Garibaldi** di Pavia".



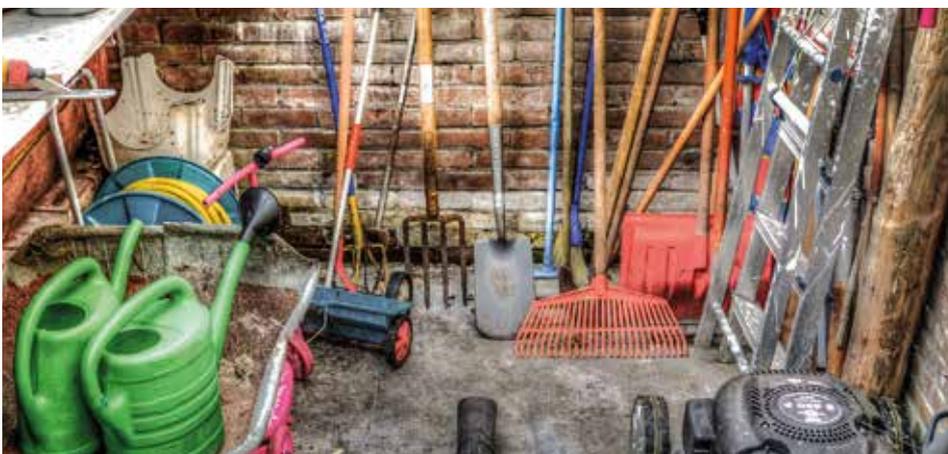
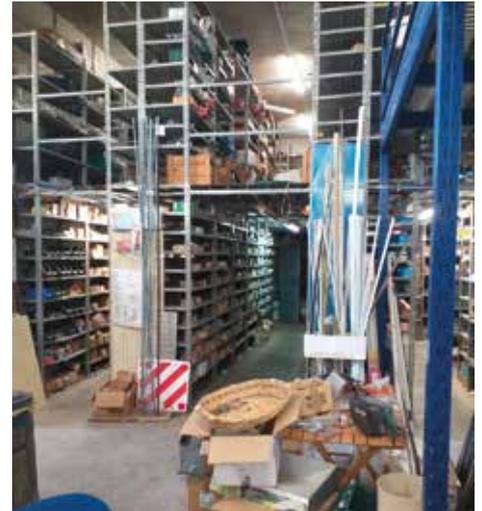


# AGRI. FER. UTENSIL

## Ferramenta con grande assortimento in attrezzature per:

- CARPENTIERI
- SERRATURE
- OFFICINE MECCANICHE
- AGRICOLTORI
- VITERIA NERA, ZINCATA, INOX
- PNEUMATICA
- CINGHIE E CUSCINETTI
- IMBALLAGGIO
- SPRAY TECNICI

anche per settore alimentare con certificazione



**TUTTO  
IL MATERIALE  
NECESSARIO  
ALLA TUA  
ATTIVITÀ  
LAVORATIVA**

**Agri. Fer. Utensil. S.N.C. di Giaccherello Massimo**

Via Giovanni Falcone 62 - Oleggio (NO) - Tel: 0321 992708 - Email: [agriferutensil@gmail.com](mailto:agriferutensil@gmail.com)

# Con il Brera Calcio il Circuito va in gol: «Esperienza di successo»



## ALESSANDRO ALEOTTI di FDC BRERA CALCIO

**Mail:** presidente@breracalcio.it

**Tel:** 02 55013325 - **Web:** brerafc.com

**Il presidente della terza squadra di Milano (oggi in serie D), Alessandro Aleotti, consiglia alle società sportive l'iscrizione alla rete di economia circolare.**

Calcio e Linx, un matrimonio che s'ha da fare. Lo pensa, e lo consiglia, il presidente del FCD Brera Calcio Alessandro Aleotti, che dopo tre anni di iscrizione al Circuito promuove a pieni voti l'esperienza nella rete di economia circolare di Linx. «Nel Circuito si sviluppano relazioni e si valorizzano sinergie che vanno oltre a quelle della semplice sponsorizzazione sportiva» ammette il "patron" e fondatore della terza squadra di calcio di Milano, che in passato è stata allenata anche da Walter Zenga.

Già all'avanguardia fin da quando il club è nato, nel 2000, prendendo il nome dallo storico quartiere degli artisti, il Brera Calcio oggi gioca all'Arena Civica, l'antico stadio nel cuore della città al parco Sempione, e fa, orgogliosamente, da «apripista» allo

sport nel CircuitoLinx. Un'opportunità per coniugare la passione con le esigenze di bilancio delle società calcistiche.

Già sperimentata con successo nell'operazione che ha portato alla realizzazione della nuova sede del club neroverde nel Brera Football Village, creato negli spazi del centro sportivo di Linate a Peschiera Borromeo. In quell'occasione, all'interno del CircuitoLinx la società del presidente Aleotti riuscì a trovare un fornitore per reperire, in parte in compensazione, i materiali edili utilizzati per i lavori di ristrutturazione. Un esempio concreto di quelle sinergie positive che il circuito di economia circolare può generare, anche in un ambito particolare come quello dello sport dilettantistico.

### Perché avete deciso di entrare a far parte del CircuitoLinx e quali sono i vantaggi che avete ottenuto?

La squadra è particolarmente conosciuta per l'originalità delle proprie iniziative. Tra queste, ad esempio, il Brera Calcio è stato il primo club calcistico in Lombardia ad aderire a CircuitoLinx e quindi a questa idea di economia circolare che il circuito cerca di sviluppare nella comunità economica lombarda.

Noi siamo iscritti al Circuito da 3 anni con molto successo, nel senso che abbiamo potuto sviluppare in Linx diverse attività in sostituzione ad alcuni nostri costi in euro e abbiamo trovato anche nuovi partner che si sono avvicinati al Brera calcio proprio attraverso la piattaforma Linx.

### Un'esperienza che consiglierebbe ad altre società sportive?

Certamente. Non posso far altro che consigliare al tessuto sportivo, oltre che a quello professionistico e dilettantistico, di avvicinarsi a questo Circuito che ben riesce a sviluppare una serie di relazioni e meccanismi che, talvolta, la semplice sponsorizzazione economica in euro riesce difficilmente a soddisfare.

Quindi siamo molto felici di questa esperienza e siamo orgogliosi soprattutto di essere stati, così come in tante altre occasioni, degli apripista di una strada che speriamo molti percorreranno in futuro.

## LE SPESE DI BRERA CALCIO NEL 2019



## VIENI A CONOSCERE alcuni degli ultimi iscritti al CircuitoLinx

Per conoscere tutti gli iscritti che sono entrati nel Circuito ricordati di consultare la newsletter settimanale ogni giovedì!

Non dimenticarti di visitare i nostri profili social ufficiali su Facebook, Instagram, LinkedIn e Youtube e ricordati di taggarci con **#Circuitolinx** quando pubblichi sulle tue pagine, saremo felici di condividere i tuoi post!



**STUDIO BIANCHI  
TERAPIE OLISTICHE**  
LOMAZZO (CO)

Studio che offre terapie olistiche e bionaturali.

**CONTATTI**  
3288755091  
info.paolobianchi@gmail.com



**CIBO VIVO**  
SEREGNO (MB)

Minimarket alimentare di alta qualità e a kmzero. Ampia offerta di prodotti sfusi e bio.

**CONTATTI**  
3519629707  
francesco@biologico.milano.it

**SE.AV.IM.**  
SERVIZI AVANZATI D'IMPRESA

**SE.AV.IM.**  
SAN PAOLO D'ARGON (BG)

Studio di consulenza per imprese specializzati in materia fiscale, finanziaria e strategica.

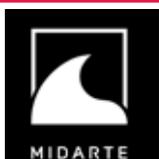
**CONTATTI**  
035958408  
info@seavim.it



**LA NUOVA FRONTIERA  
DELLA BELLEZZA**  
VILLANTERIO (PV)

Dermopigmentista specializzata in trattamenti estetici di nuova generazione.

**CONTATTI**  
3402370562  
lorenza.biagii@gmail.com



**MIDARTE**  
LISSONE (MB)

Azienda di progettazione e produzione di arredi con design curvo.

**CONTATTI**  
039461023  
davide@midarte.com



**BRESCIA RUOTE**  
CASTEL MELLA (BS)

Commercio gomme piene, gommista e rivestimenti in poliuretano.

**CONTATTI**  
0303580602  
info@bresciar ruote.it



**ANTICA HOSTERIA  
CASTELLO**  
VALEGGIO (PV)

Ristorante-pizzeria gourmet situato nel cuore di Valeggio.

**CONTATTI**  
0384323013  
mirko.zoccheddu@glozo.it



**LAKE OF DIGITAL**  
COMO (CO)

Agenzia di digital marketing e comunicazione.

**CONTATTI**  
3475969901  
info@eriksenesi.com



**TOSETTI DAL 1927**  
COMO (CO)

Atelier storico di abiti da sposa sito nel centro di Como.

**CONTATTI**  
031272396  
monica.gabetta@gmail.com



**CENTRO PIANTE  
SCARLATTA**  
BIELLA (BI)

Garden e vivaio con un notevole assortimento di piante e accessori per esigenza.

**CONTATTI**  
3488563701  
scarlattadavide@gmail.com



**MARP**  
NEIVE (CN)

Certificazioni di qualità volontarie, pratiche di finanza agevolata 4.0

**CONTATTI**  
3281333766  
mauroprandi@hotmail.com



**METODICA**  
DELLO (BS)

Azienda che si occupa di integrazione sistemi.

**CONTATTI**  
0309770871  
info@metodica.srl

## VIENI A CONOSCERE alcuni degli ultimi iscritti al CircuitoLinx

Per conoscere tutti gli iscritti che sono entrati nel Circuito ricordati di consultare la newsletter settimanale ogni giovedì!

Non dimenticarti di visitare i nostri profili social ufficiali su Facebook, Instagram, LinkedIn e Youtube e ricordati di taggarci con #Circuitolinx quando pubblichi sulle tue pagine, saremo felici di condividere i tuoi post!



### AD NOTAI MILANO (MI)

Studio Notarile con sede a Milano, Bergamo e Cologno al Serio.

**CONTATTI**  
0250041614  
notaio.aloisi@adnotai.it



### EFFECORTA MILANO (MI)

Minimarket alimentare di alta qualità e a kmzero. Ampia offerta di prodotti sfusi e bio.

**CONTATTI**  
0239430497  
milano@effecorta.it



### EUROCAR TRAVAGLIATO (BS)

Azienda che si occupa del commercio e manutenzione di carrelli elevatori.

**CONTATTI**  
0303731973  
info@eurocarcarrelli.com



### TECNOLIVING LINEEVITA VIGEVANO (PV)

Azienda che offre linee vita, punti di ancoraggio, parapetti e reti di protezione

**CONTATTI**  
3299626860  
info@tecnolivingpavia.com



### AM PARTNERS LEGNANO (MI)

Web agency con 13 anni di esperienza.

**CONTATTI**  
3492346324  
info@ampartners.info



### VEGOIL BORGOCARBONARA (MN)

Azienda che si occupa di produzione, commercio e logistica di oli vegetali puri.

**CONTATTI**  
0386633000  
vegoilsrl@gmail.com



### ITALTECNOLOGY CASTELNUOVO SCRIVIA (AL)

Impiantista elettrico ed idraulico.

**CONTATTI**  
3389987475  
vaccari.italtecnology@gmail.com



### SUPERMERCATI AGLIETTI COSSATO (BI)

Tre supermercati con macelleria e banco del fresco con prodotti locali ed eccellenze.

**CONTATTI**  
01593612  
amministratore@aglietti.it

### Bruniera Chauffeur

### BRUNIERA CHAUFFEUR BIELLA (BI)

Servizio di noleggio con conducente presente sul territorio da 20 anni

**CONTATTI**  
3358024373  
info@bruniera.it



### LEGATORIA C&G ARLUNO (MI)

Legatoria in grado di gestire un'ampia gamma di prodotti di altissimo livello

**CONTATTI**  
0290377651  
info@legatoriaceg.it



### FABBRO VERDOLINO BINASCO (MI)

Azienda specializzata in telai, carpenteria, lattoneria, grate di sicurezza e zanzariere

**CONTATTI**  
0258100352  
fabbroverdolino@outlook.it



### CANTINA VAL SAN MARTINO PONTIDA (BG)

Cantina specializzata nella produzione del DOC Valcalepio e altri particolari vini IGT

**CONTATTI**  
035795035  
commerciale@oikoscoop.it



# THINK SAFETY

## BGS

[www.bgssrl.com](http://www.bgssrl.com)

BGS srl propone, con il proposito di essere sempre al fianco delle aziende, la stesura del **PROTOCOLLO DI GESTIONE DELL'EMERGENZA DERIVANTE DA "COVID 19"** che si rende necessario implementare ai documenti istituzionali già operativi presso la vostra attività, secondo le direttive ministeriali.

La redazione del documento è **PERSONALIZZATO PER LA VOSTRA AZIENDA**, comprendente di tutte le attività, procedure da seguire e azioni operative, messe e da mettere in atto in base ai vari livelli di emergenza e **REGOLAMENTA LE MISURE DI CONTRASTO E DI CONTENIMENTO** della diffusione da adottare.



# BGS

Fornitura e manutenzione antincendio  
Prevenzione incendi - Antinfortunistica  
Consulenza 81/08 - Medicina del lavoro

CONTATTACI PER MAGGIORI INFORMAZIONI

**BGS S.r.l.**

Via Novara, 506

28078 Romagnano Sesia (NO)

P.iva 02353120039 - Tel. 0163/411706

## E-COMMERCE che accettano pagamenti in Linx



### IMPRIMART

Cancelleria, prodotti per l'ufficio, DPI



### LUX&RELAX

Ferramenta e Casalinghi



### CIESSE CAFFE'

Macchinette del caffè, Cialde, Capsule



### GIC MODA

Lana, Cotone, Stoffe e prodotti hobbistica



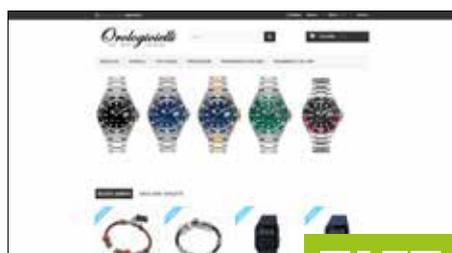
### HIERBA BUENA

Prodotti naturali per la cura della persona e della casa



### LA MODERNA

Lavanderia a domicilio



### LUISA GIOIELLI

Gioielleria e orologi



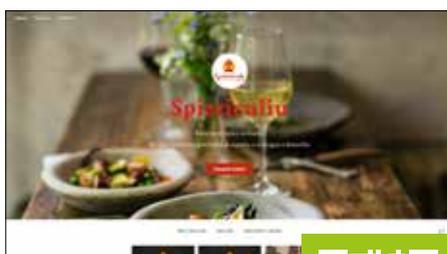
### CASCINA MADONNINA

Prodotti alimentari e cosmetici a base d'oca



### CRALINX

E-commerce di prodotti 100% in Linx



### SPIZZICULIU

Ristorante tipico siciliano



**CONTATTA**  
il tuo broker  
per aggiungere  
sul tuo e-commerce  
il pagamento in linx



## Mario Romano Negri

dedica alla ricerca della saggezza il tempo, l'attenzione e le energie di cui dispone seguendo le religioni, le dottrine e le filosofie conosciute

# Il cammino verso l'essenza dell'Importanza

Sino a quando non sappiamo cosa è importante per una persona, di quella persona non sappiamo niente: non sappiamo chi è e non sappiamo quali valori conducono il suo comportamento. **Perché indagare su ciò che è veramente importante per una persona?**

La vita di ciascuno di noi è immersa in un sociale, che è rappresentato dal contatto e la frequentazione di altre persone. In questi tanti e quotidiani contatti il nostro corpo, che è un contenitore, dispensa messaggi e li comunica con la parola, con i gesti e con l'azione che diviene il nostro comportamento.

La domanda allora diviene: come e che cosa esterna? Quello che esterna è la nostra importanza o la sua assenza. **Cosa può essere definito Importante? Ciò che richiama attenzione, stima e rispetto.** Esaminiamo l'attenzione come riflesso di ciò che è importante: si dà attenzione, quando siamo svegli, a una molteplicità di situazioni legate alla vita che nel dettaglio possono essere ricondotte a tipologie comuni a tutti gli esseri umani: la cura e i bisogni del corpo, i doveri assunti, la famiglia di provenienza e il sociale.

E poi, se rimane, c'è del tempo libero e in quel tempo dove collochiamo la nostra attenzione? dove riteniamo ci sia qualcosa che consideriamo importante. Tra una pluralità di possibilità, di volta in volta, ne scegliamo una e in questa scelta emerge il nostro progetto di vita, la nostra saggezza o la nostra ignoranza.

**Se diamo importanza a ciò che importante non è,**

**sbagliamo non solo l'uso del tempo, ma sbagliamo il senso della vita, cioè il sentiero che porta alla pace interiore: unico obiettivo della vita.** Questa pace si ottiene quando siamo padroni del nostro tempo, un tempo che è sia nei doveri, che non siano vissuti come fatica, sia nel tempo libero; un tempo che contenga un messaggio di conoscenza come riflesso della sapienza che rappresenta l'essenza di ciò che è importante.

Quando il nostro comportamento è guidato da questa sapienza è bene accertarsi che sia la nostra, cioè quella che abbiamo compreso e risvegliato attraverso il nostro percorso di comprensione e non un'imitazione di qualcosa compreso da altri.

**La sapienza contenuta nelle religioni, nelle filosofie, nei sapienti debbono considerarsi solo degli stimoli** e degli aiuti per realizzare il nostro viaggio verso la comprensione della nostra saggezza; saggezza che è presente, ma dormiente, in ogni essere umano.

Ecco il motivo per cui si parla di risveglio; Buddha significa "Il risvegliato". Tutti siamo Buddha. **Il risveglio della nostra sapienza ci porta alla consapevolezza** di quello che facciamo in ogni momento del quotidiano ed è questa consapevolezza **che ci fa padroni del tempo.**

Il nemico della sapienza è l'ignoranza che fa credere che attaccamenti, denaro, possesso, desideri disarmonici, ira, rabbia, violenza, menzogna, odio siano importanti; a differenza dei figli della Sapienza che non cercano niente tranne la comprensione, la gentilezza, l'attenzione, l'assenza di giudizio, l'assenza di ricerca di vantaggi...

Ritornando ai **doveri assunti, anche questi possono dare gioia** a condizione che vengano eseguiti con il massimo impegno, guidati solo dalla ferma intenzione di svolgere correttamente, come proiezione dell'armonia, il dovere assunto. Solo eseguiti in questo modo abbiamo la certezza di contribuire in modo significativo alla costruzione della nostra calma interiore o pace interiore. Tuttavia i doveri sovente nascondono un pericolo.

Ad esempio: il denaro.

È necessario provvedere alle proprie necessità primarie e secondarie, ma l'accumulo eccessivo di denaro che utilizzato necessariamente del tempo non è un buon uso di questo tempo.

In sostanza i doveri assunti, **come suggerisce questo saggio indù, Nisargadatta Maharaj,** non devono essere troppi. Dice **"termina di eseguire i doveri assunti e non assumerne di nuovi"**. Perché? Perché il tempo, soprattutto quello libero, serve per capire e se il nostro tempo è preso tutto o quasi tutto dai doveri allora l'attenzione, che è il mezzo per capire, è preso dai doveri e ne rimane poco per capire cosa è importante, cioè come si perviene all'azione armonica e come ci si allontana da ciò che è disarmonico.

L'essenza di ciò che è importante è qui. **Ci viene data la vita per capire** e questa comprensione è personale non può essere presa da altri che capiscono per noi. Spinoza dice: **non serve piangere o ridere, serve capire.**

Capire cosa è veramente importante e praticarlo nell'azione di tutti i giorni senza cercare il consenso di nessuno. Al saggio non interessa essere considerato saggio: gli interessa, invece, praticare la saggezza come necessità personale per creare gioia a se stesso e di riflesso ad altri.

# OFFERTE LAST MINUTE



## ROLL-UP

**PORTA IL TUO BRAND A CASA TUA**

IDEALE PER LO SMART WORKING

PERSONALIZZAZIONE A 4 COLORI

Dimensioni Cm 150x200, fornito con struttura di supporto avvolgibile e piedini di appoggio

**99.00 LNX**



### BUSTINA GEL MONODOSE

Igiene sempre a portata  
di mano

Detergente 3ml alcool al 65%,  
personalizzazione a 1 colore, dimensioni  
mm. 60 x 80 hl. Quantità minima 5.000 pezzi.

**0.18 LNX CAD**

Fino a esaurimento scorte.  
I prodotti gel indicati godono del credito d'imposta  
I prezzi sono iva e trasporti esclusi

### FLACONCINI GEL

Ideale come gadget

Detergente 80 ml alcool al 65%  
24 confezioni con etichetta  
personalizzata

24 confezioni con etichette neutre:  
**69.00 LNX**



**89.00 LNX**

**GRAFICA NOVARESE**



# TecnoCarrelli

**ASSISTENZA - VENDITA - NOLEGGIO - CARRELLI ELEVATORI**



**RIPARAZIONE**



**NOLEGGIO**



**VENDITA**



**NUOVA SEDE A  
POZZO D'ADDA**

**VAPRIO D'ADDA  
TEL: 02 909 656 63**

[tecnocarrelli@tecnocarrelli.com](mailto:tecnocarrelli@tecnocarrelli.com)  
[tecnocarrelli.com](http://tecnocarrelli.com)