

Linux  
NO STOP

STOP  
€CONOMY

WOLF 21

THE SKETCHY DUDE



# SERISTAMPA



www.seristampa.promo

**AZIENDA SPECIALIZZATA** IN PROMOZIONE PUBBLICITARIA  
TRAMITE **OGGETTI**, PERSONALIZZAZIONE **CAPI DI VESTIARIO**  
E PRODUZIONE DI **MATERIALE GRAFICO**.



## ABBIGLIAMENTO

Veste il tuo business



Ampla gamma di prodotti



Qualità al giusto prezzo



Varietà di stampa e ricamo



## OGGETTISTICA

Fidelizza i tuoi clienti



Promuovere nuovi prodotti



Attrarre visite presso stand fieristici o punti vendita



Fidelizzare il cliente



## SICUREZZA

Protegge i tuoi collaboratori



Gamma specifica per ogni attività



Ampla scelta prezzo / qualità



Consulenza per il dispositivo più idoneo



Personalizzazione su tutti gli articoli



## PUBBLICITÀ

Promuove le tue idee



Arredare stand fieristici e punti vendita



Presentare o lanciare nuovi prodotti



Fidelizzare clienti e fornitori

### CONTATTI

Seristampa S.R.L. a socio unico  
Via Cantoniga, 11 - 22100 Albate/Como  
Telefono 031 590495 - info@seristampa.promo  
P.I. 01677780130

### CI TROVI ANCHE SU

@Seristampa.com

Seristampa Srl Socio Unico



**Gianluigi Viganò,**  
Amministratore Delegato  
di CircuitoLinx.

# Innoviamo e lasciamo perdere le nostre paure e i freni di chi ci sta intorno

Eccoci alla terza ondata; un mare agitato e nero rende il nostro navigare terribile. E come sempre nel cuore della notte profonda i nostri spettri, ingigantiti dalla nostra paura del futuro, ci fanno temere il peggio. Ma non dobbiamo scoraggiarci. Sappiamo infatti che quando la notte è più buia significa che l'alba è vicina.

**Quindi amici Linx serriamo le fila, teniamoci virtualmente per mano, e, con anche un po' di spavalderia guardiamo dritto il futuro. Senza voltarci, sapendo che solo la razza che si adatta al cambiamento sopravvive.**

In questi prime settimane del nuovo anno ho voluto fare moltissimi incontri con i miei broker e Cta insieme a molti di Voi. Vi dico che quello che ho visto e sentito mi ha molto "caricato". **Vi ho visti determinati e soprattutto tesi nel processo innovativo della vostra azienda, dei vostri prodotti, dei vostri servizi.**

Trovo che questa sia la formula giusta. Rimettere in discussione il nostro lavoro adattandolo alle nuove esigenze dei clienti e "inserendolo" nel nuovo mondo. Mondo in cui, molto è obsoleto, ma moltissimo di nuovo è richiesto.

In questo contesto vi chiedo di coinvolgerci affinché il vostro cammino sia meno faticoso. La nostra rete, soprattutto in questi frangenti sta dimostrando la sua forza. Per fare cosa? Per agire insieme a Voi sulle tre direttrici: più vendite; migliori fornitori; più credito; più relazioni.

Ho sentito troppe volte in questi incontri la frase: "non sapevo che Linx poteva aiutarmi anche in questo modo"... vuol dire che anche **noi gestori della rete dobbiamo aumentare l'energia, la qualità e anche la quantità.** Ho chiesto espressamente a tutti i miei straordinari (consentitemelo) collaboratori di metterci ancora di più la faccia. Di aumentare i contatti

fisici e in call, di insistere con la massima determinazione sulle possibilità della rete. Quindi preparatevi perchè **non accetteremo un NO determinato semplicemente dall'abitudine nel fare le cose come sempre.** Saremo persuasivi al limite dello sfinimento nel ricordarvi che attraverso la rete potete trovare la soluzione ai vostri problemi, la risposta ai vostri dubbi, l'indicazione della strada giusta, la parola di sostegno alle vostre preoccupazioni.

Per concludere voglio dirVi che in questi momenti dovremo anche avere la "crudeltà" nel **non seguire coloro che presi dalla loro staticità ci stanno trascinando verso il baratro.**

Non dovrete avere paura di mettere di fronte alla responsabilità del momento anche i vostri fornitori e i vostri collaboratori. Per alcuni nascondersi dietro alla frase: "ho sempre fatto così" è un mantra pericoloso. Attenti a non farsi contagiare.

Vi anticipo inoltre che **anche noi seguiamo la regola dell'innovazione e quindi dal mese di aprile avremo la nuova piattaforma digitale Cyclos.**

Con questa piattaforma avrete la possibilità di **poter pagare con app geolocalizzata** e avrete una **maggiore facilità nell'utilizzo del portale.** E questo è solo l'inizio di un rinnovamento dei nostri processi per consentirVi di poter sfruttare al massimo gli iscritti Linx, ma anche tutti gli altri iscritti in Italia nei Circuiti amici di Sardex.



## SOMMARIO

p. 5	<b>NATALE 2020 IN LINX</b>
	<b>PAROLA ALL'ESPERTO</b>
p. 7	La pandemia nella nostra vita
p. 8	<b>COMPRA CASA IN LINX</b>
	<b>PAROLA ALL'ESPERTO</b>
p. 11	Medicina quantistica
	<b>LE ASSOCIAZIONI</b>
p. 13	Linx è la strada giusta
p. 14	#Linxnonsiferma
p. 17	<b>COMMUNITY AREA CENTRO</b>
p. 21	<b>COMMUNITY AREA EST</b>
p. 25	<b>COMMUNITY AREA OVEST</b>
	<b>DIMMI COME SCRIVI E...</b>
p. 29	L'analisi della grafologa
	<b>PAROLA ALL'ESPERTO</b>
p. 31	Gli sprechi aziendali
p. 32	<b>I NUOVI ISCRITTI</b>
	<b>RIFLESSIONI DEL SAGGIO</b>
p. 34	La paura

**EDITORE** Edimen Srl

**DIRETTORE RESPONSABILE**

Maurizio Penati  
redazione@circuitolinx.net

**EDITING E MARKETING**

Silvia Bonamici, Andrea Meschiari,  
Francesca Viganò

**RESP. PUBBLICITÀ E COMMERCIALE**

Alessandro Zacconi

**AMMINISTRAZIONE E ABBONAMENTI**

Linda Vertemati

**IN REDAZIONE**

Andrea Aliverti, Stella Binaccioni,  
Roberto Gaiba, Francesca Marchetti,  
Valentina Missaglia, Matteo Penati,  
Stefania Tonelli, Stefano Viganò.

**HANNO COLLABORATO**

Giacomo Bettariga, Carlo Bianchi,  
Mauro Ponciroli, Alessandro Brandoni,  
Federica Donzelli, Elisa Pellegrini

**STAMPA**

**Grafica Novarese**

Via Marelli, 2 San Pietro Mosezzo (NO)

Mondo è una testata registrata

Presso il Tribunale di Como

n.5/2020 in data 08/07/2020

**Noleggio di strutture da esterno**

**Fino al 30%**  
**dell'importo in LINX**

Il resto a rate personalizzabili

**Noleggio operativo da 2 a 5 anni**  
**con possibilità di riscatto finale**



# Tra regali, cesti e donazioni, tra viaggi e pranzi al ristorante Grande successo di partecipazione al "Natale in Linx" 2020

Davvero tante le aziende affiliate coinvolte nella iniziativa proposta dal Circuito in occasione delle recenti festività

Il 2020 è stato un anno che difficilmente verrà incorniciato o inserito con cura nel libro dei ricordi.

Tali e tante le situazioni di disagio che si sono venute a creare sotto ogni profilo: da quello sanitario a quello sociale senza trascurare l'emergenza economica che ha coinvolto ogni settore produttivo.

Un anno che il CircuitoLinx ha cercato di rendere il meno traumatico possibile a tutte le aziende affiliate, creando costantemente, grazie alla preziosa figura del broker, un fondamentale filo diretto con le opportunità che la rete offre.

Allo stesso modo, CircuitoLinx ha voluto che la difficile situazione non incidesse sulle tradizioni che, da sempre, appartengono alla nostra quotidianità.

Come le festività natalizie, ad esempio, foriere di belle speranze e buoni auspici. Il segnale tangibile di questa intenzione è stata la riproposizione dell'iniziativa "Natale in Linx" che ha riscosso grande successo di partecipazione. Tante le aziende che si sono messe all'opera proponendo regali per ogni età, ricchi e gustosissimi cesti natalizi, occasioni per pranzi e cene con menù sopraffini e ricercati. O, ancora, sug-

gerendo viaggi verso le mete più ricercate ma anche in incantevoli luoghi che, magari, sono lì, dietro l'angolo.

O, infine, assicurando donazioni ad associazioni benefiche e meritevoli. Tutto questo rigorosamente in Linx. Un rapporto diretto tra le aziende iscritte ma, allo stesso tempo, l'occasione per allargare gli orizzonti della filosofia che fa capo al CircuitoLinx, ovvero la tendenza a "spendere" trasformata in una nuova visione di collaborazione che si "sposa" benissimo col periodo natalizio ma che, a ben pensarci, è adatta ad ogni stagione dell'anno.



## LA CASA DEL TORTELLINO HA COLTO L'ATTIMO

La **Casa del Tortellino** è l'esempio di come la collaborazione tra fornitori iscritti al Circuito, porta a grandi risultati.

Specializzati nella composizione di cesti personalizzati e non certo standard, come primo passo, Francesca, Matteo e la loro azienda hanno ricevuto le richieste di cesti dai broker.

Una volta ricevute le diverse richieste, l'azienda ha acquistato prodotti come vino e

panettoni dagli iscritti al Circuito.

Questo ha permesso alla "Casa del Tortellino" di creare composizioni di prima qualità, grazie appunto agli ingredienti scelti, fatti con la solita cura e dedizione.

Ciliegina su questa squisita torta, è stata la scelta, rivelatasi apprezzata, di rivendere all'interno del Circuito al 100% in Linx, riservando così un'ottima idea regalo a tutti gli iscritti.



## EUROPENCE, QUANDO L'UNIONE FA LA FORZA

**Europence**, in questo Natale, ha pienamente compreso il potenziale del Circuito e del concetto più generale di economia circolare.

Carlo e i suoi dipendenti per comporre i loro cesti hanno sfruttato non solo i prodotti proposti all'interno di CircuitoLinx, ma si sono affidati anche a Sardex (Circuito di credito commerciale sardo) inserendo nelle loro composizioni prodotti tipici che

hanno portato ulteriore qualità e varietà ai cesti.

Dai "collegli" sardi sono arrivati miele, pecorino, salmone e bottarga, che "mixati" con parmigiano, salame, funghi, sott'oli e altri prodotti arrivati da Linx, ha permesso a Europence di proporre cesti di ottima qualità.

Un esempio significativo di come sfruttare al meglio le potenzialità dei circuiti.



## GROTTO LA DISPENSA GUARDA AL FUTURO

Durante le festività di Natale, i cesti creati grazie ai contatti nati all'interno del Circuito, hanno creato opportunità agli iscritti.

Alcuni hanno acquistato nel Circuito e rivenduto fuori. Altri hanno scelto prodotti da fornitori iscritti e non, per poi comporre dei cesti di qualità, sfruttando oltretutto l'occasione per porre le basi di possibili collaborazioni future.

È il caso di **Grotto la Dispensa**, che, su ri-

chiesta dei broker, ha composto cesti per **Marp**, che a sua volta si è proposto per una possibile collaborazione.

**Mauro Prandi**, proprietario di Marp, ha anche un'azienda di famiglia, **Agricola Sandri**, che produce vino.

Trascorso il tempo della vendemmia, tra le due aziende potrà fortificarsi la collaborazione nata con gli squisiti cesti, composti con un formaggio di ottima qualità.



## FOTOVOLTAICO

L'energia del sole: pulita,  
economica e autosufficiente.



## ILLUMINAZIONE LED

Valorizza i tuoi ambienti  
con un'illuminazione efficiente.



## SMALTIMENTO AMIANTO

Coperture fuori norma?  
Smaltimento facile e senza pensieri!



## EFFICIENZA ENERGETICA

Soluzioni integrate per risparmiare  
con un occhio al green.



Dottoressa **GIULIA CAVALLI**  
 Mail: [gcavalli7@gmail.com](mailto:gcavalli7@gmail.com) - Tel: 338 4472635

## I diversi impatti della pandemia sulla nostra vita

È sotto gli occhi – e nel cuore – di tutti noi l'effetto della pandemia di Covid, dei ripetuti lockdown, delle perdite di persone, di relazioni, di lavori e, in fin dei conti, della perdita di certezze. Il tutto aggravato da comunicazioni allarmistiche e contraddittorie, che hanno toccato le corde profonde della paura. Non a caso sono aumentati i disturbi d'ansia (già molto presenti nella nostra società ipercontrollante), che possono andare da uno stato di tensione pervasivo (per la paura di essere contagiati, di contagiare, di non riuscire a far fronte alle condizioni attuali di vita e così via) a veri e propri attacchi di panico, alle fobie, a disturbi del sonno o dell'alimentazione, alla chiusura in se stessi o, al contrario, all'aggressività verso gli altri.

**La paura, infatti, da un lato può portare a deprimerci nell'impotenza, dall'altro può sfociare per reazione in comportamenti di attacco verso ciò che è considerato "nemico" e fuori controllo.** Sono aumentati anche i disturbi depressivi, non solo in personalità che già avevano caratteristiche di ritiro e depressione, ma anche in chi è più estroverso, perché – venendo a meno il contatto con gli altri – ha perso la sua fonte di "ricarica" e scambio vitale, vivendo una profonda solitudine.

Così come, al contrario, chi era abituato ad avere spazi propri si è ritrovato chiuso in casa con altre persone per lungo tempo, dovendo gestire lo smart working e il resto della famiglia, senza avere spazi intimi in cui recuperare energie. **Quando il nostro cervello è attivato da situazioni basilari per la sopravvivenza, è facile perdere il contatto con se stessi e non avere la lucidità mentale per ragionare in maniera critica e obiettiva.** Questo vale tanto per le singole persone, quanto per le aziende. Potersi fermare e accorgersi di come si sta, senza paura, ma semplicemente osservando e accogliendo, è il primo passo

per creare quell'ascolto di sé e degli altri utile a cogliere le risorse da cui ripartire. Altrimenti il rischio è quello di agire – o meglio re-agire (reazione) – sulla base della paura.

**Una famosa teoria sullo sviluppo cerebrale, elaborata da MacLean, suddivide il cervello in tre strati:** quello più antico detto "rettiliano" che agisce per garantire la nostra sopravvivenza, quello "mammifero" funzionale per sostenere le relazioni del gruppo e la cura reciproca e lo strato più recente, della neocorteccia, che ci consente ragionamenti complessi di pianificazione e problem solving.

**Il cervello rettiliano è quello che gioca un ruolo importante quando c'è la paura e prende il sopravvento sulle altre nostre competenze** date dalle funzioni più avanzate del cervello. Nello specifico questo cervello ragiona nei termini di attacco, fuga o paralisi. In questo momento di incertezza è facile cadere in comportamenti di questo tipo e, quindi, arrabbiarsi senza progettare, chiudersi senza vedere futuro o bloccarsi del tutto. **La nostra bussola per orientarci può venire solo dal recupero delle capacità insite nel cervello mammifero e nella neocorteccia, specialmente all'interno dei luoghi di lavoro.**

Ogni persona ha vissuto e sta vivendo questo periodo con sfumature differenti, possiamo allora incuriosirci di noi stessi, del nostro modo di affrontare il presente, di guardare al passato ed ipotizzare il futuro. **I luoghi di lavoro possono diventare luoghi di sostegno del benessere, anche se vissuti "online", se consentono di fermarsi per ascoltarsi e conoscersi nelle proprie risorse.**

L'ostacolo maggiore è che, in genere, non siamo abituati a farlo: è molto più facile ascoltare ciò che proviene fuori da noi; per esempio consultiamo "dr. Google" per avere risposte, che in realtà non sono altro che ricette preconfezionate, che ci evitano di soffermarci a sentire come stiamo e cogliere qual è la nostra strada per affrontare la vita, una strada che è unica e – quando la si inizia a percorrere – meravigliosa, anche nelle difficoltà.

**Le aziende che, accogliendo la paura senza farsene sopraffare e senza ingabbiarsi in maniera meccanica e spaventata in procedure anti-Covid, hanno saputo accogliere le emozioni di questo periodo e aiutare le persone a vedere le proprie risorse, sono quelle che hanno continuato a lavorare bene, a guardare al futuro e innovarsi, nonostante tutto.**

Diventando, a volte, l'unico posto di benessere per molte persone che, a causa del lockdown, hanno visto svanire ogni forma di svago e piacere. Il posto di lavoro può anche essere un luogo di piacere e di scoperta del proprio valore, anche e soprattutto nelle sfide di oggi.

### IL PROFILO DI GIULIA CAVALLI

Giulia Cavalli è psicologa psicoterapeuta, psicoanalista, ipnologa, dottore di ricerca. Specializzata nel lavoro con adulti, bambini, adolescenti, coppie e famiglie. Formatore aziendale. Socio ordinario della Società Italiana di Psicoanalisi della Relazione. Membro del consiglio direttivo e responsabile scientifico di NINA, Società delle Neuroscienze Applicate all'azienda [www.assonina.it](http://www.assonina.it). Docente universitario presso diversi atenei lombardi. Supervisore in ambito delle organizzazioni e clinico. Direttrice della rivista "Educare06" [www.educare06.it](http://www.educare06.it). Membro del comitato scientifico e curatore della rubrica "Ben-Essere al lavoro" della rivista sulla sicurezza al lavoro "S news". Fondatrice e referente del Centro di Psicologia di Gessate [www.psicologiagessate.it](http://www.psicologiagessate.it). Fondatrice e responsabile della formazione di Psicovideocorsi.com

## La casa dei tuoi sogni pagata in Linx: adesso è una realtà

Vi proponiamo in queste pagine alcune occasioni immobiliari che prevedono una compensazione parziale o totale in Linx

Calano le compravendite, aumentano i prezzi... Ai tempi dell'emergenza sanitaria dovuta al virus che ha sconvolto il 2020, portando in scia (per ora) i primi mesi del 2021, è questo il concetto comune espresso da tutti gli operatori del mercato immobiliare.

In soldoni, secondo i dati pubblicati dall'istat, si concludono meno affari (dal -27% di aprile-giugno si è risaliti ma solo sino al -7% dei trimestri successivi), mentre quelli che sono stati condotti in porto hanno registrato un aumento del prezzo poco superiore al 3%.

Tutto ciò nella prospettiva che "l'onda lunga" della crisi non si sia ancora esaurita, tutt'altro...

Sempre molto attento a quanto succede

"fuori dalla finestra", CircuitoLinx ha provato a verificare se il mercato immobiliare fosse una prateria da cavalcare o, meglio, una nuova opportunità al servizio degli iscritti.

Strada facendo ci si è resi conto del gradimento incontrato nel proporre la compensazione del prezzo stabilito, parte in euro e parte in Linx. Non è mancato chi ha addirittura optato per una totale compensazione in Linx.

È stata, questa, la concreta dimostrazione che il Circuito ha nuovamente "guardato oltre" e può ora proporre una nuova frontiera alle aziende associate.

Il modus operandi è quello già conosciuto ed apprezzato in questi anni: il broker è la

figura di riferimento cui rivolgersi per far presente la necessità di vendere, o comprare, un immobile.

L'incontro tra la domanda e l'offerta avviene così in modo naturale: il broker prende nota di ogni minimo dettaglio sull'immobile, sulla dislocazione geografica, sulla compensazione gradita da chi vende e, successivamente, valuta se esiste l'opportunità di incrociare due esigenze.

In queste pagine abbiamo "messo in vetrina" alcuni degli immobili che potranno eventualmente essere frutto di un accordo. L'invito è quello di tener in debita considerazione questa nuova opportunità messa a disposizione da CircuitoLinx: affidatevi al vostro broker. E se son rose...



### Trilocale affacciato sul lago di Abbadia Lariana (LC)

Trilocale composto da ampio soggiorno con cucina, bagno, due camere e locale sotterraneo con ampio camino. Originali pavimenti in pietra e soffitto con travi in legno a vista. L'appartamento si affaccia sul lago e ha facile accesso attraverso una scala in pietra alla spiaggia di Abbadia Lariana.

**PREZZO: 250.000**

**Compensazione: 200.000 euro + 50.000 Linx**  
**Informazioni: broker@CircuitoLinx.net**



### Immobile Carcegna, Lago D'Orta (VCO)

440 mq di immobile da ristrutturazione suddiviso in piano piano terra con cortile, primo piano con balcone, secondo piano con balcone e cantina seminterrata.

Vista sul lago d'Orta e a 1km dal centro del paese.

**PREZZO: 100.000**

**Compensazione: 80.000 euro + 20.000 Linx**  
**Informazioni: alessandro.zacconi@gmail.com**



### Ex frantoio in Toscana (LU)

Ex frantoio situato a Massarosa, Camaiore (LU) a pochi km da Forte dei Marmi e Viareggio.

Totalmente da ristrutturare, con più di 1.500 mq di terreno ed eventuale area boschiva di 15.000 mq.

**PREZZO: 95.000**

**Compensazione: 100% Linx**  
**Informazioni: Claudio Gualdi gualdi@devonsrl.com**



### Bar a Gorgonzola (MI)

Bar di 100mq più cantina.  
Situato a Gorgonzola in provincia di Milano, si vende  
comprensivo di arredi.

**PREZZO: 294.000**

**Compensazione: 58.800 euro + 235.000 Linx**  
**Informazioni: tonni.danilo@autovalle.it**



### Capannone a Guidizzolo (MN)

Capannone in affitto a uso commerciale in zona indu-  
striale

850 mq in affitto in provincia di Mantova

**PREZZO: 3.050 al mese**

**Compensazione: 1.525 euro + 1.525 Linx**  
**Informazioni: tonni.danilo@autovalle.it**



### Appartamenti a Cala Gonone - Dorgali (NU)

Il fabbricato, al centro del paese e a pochi passi dalla  
spiaggia principale, è composto da 9 appartamenti al  
primo e al secondo piano e 4 attici.

**PREZZO A PARTIRE DA: 110.000**

**Compensazione: 82.500 euro + 27.500 Linx**  
**Informazioni: broker@CircuitoLinx.net**



### Villette a Baia Sant'anna - Budoni (OT)

Eleganti villette in contesto residenziale caratterizzate  
da dettagli di architettura sarda e moderne linee co-  
struttive con la spiaggia a 80m.

Disponibili ville bilocali, trilocali, quadrilocali con ampi  
open space interni e giardini privati.

**PREZZO A PARTIRE DA: 189.000**

**Compensazione: Da definire**  
**Informazioni: broker@CircuitoLinx.net**



**È in arrivo il nuovo portale Linx  
con app per il pagamento  
e geolocalizzazione!**

Un modo nuovo per stupire i tuoi clienti

# Hello

## IL BLISTER INNOVATIVO MONODOSE

### Basta un gesto

Un contenitore simpatico, sicuro,  
versatile, tascabile.

Puó contenere creme, oli, gel  
igienizzante, ma anche miele, crema al  
cioccolato e molto altro.

Perfetto per le aziende che vogliono  
avere un gadget diverso dal solito, un  
nuovo articolo da mettere a catalogo  
o semplicemente un modo nuovo per  
veicolare la vostra immagine.

- COMPLETAMENTE PERSONALIZZABILI
- ANCHE PICCOLI QUANTITATIVI



# V-DROP

BASTA UN GESTO

FOOD · BEAUTY · MEDICAL

[www.vdrop.it](http://www.vdrop.it) - [info@vdrop.it](mailto:info@vdrop.it)

V-DROP è un marchio registrato di V-Drop s.p.a. - Via del Verità, 27 - 25032 Chiari (Bs)



Qui Pago

linx

[www.circuitolinx.net](http://www.circuitolinx.net)



Dottor **ALBERTO UGO CADDEO**  
di **STUDIO MEDICO CADDEO**

Via Romili 20/8 Milano - Tel.

Web: [www.studiomedicocaddeo.it](http://www.studiomedicocaddeo.it) - Tel: 0257406450

## Medicina Quantistica e Terapia Cellulare: le nuove frontiere

Il nostro organismo è programmato per stare in salute. È un sistema molto complesso, dove ogni organo ed ogni cellula è in "rete", cioè collegato con tutto il resto del corpo e tutto funziona secondo un programma informativo governato dal cervello.

Le comunicazioni viaggiano attraverso il sistema nervoso e l'acqua del corpo, e lavorano a monte dei miliardi di reazioni chimiche, che avvengono ogni secondo nei miliardi di cellule di cui è composto l'organismo.

**Quando gli stimoli sono ok, il corpo è in salute. È solo quando gli input sono alterati, che si forma la malattia.**

È vero che può esserci un contagio dall'esterno, una condizione anomala, uno stress, o altro a cui imputiamo l'insorgere di una malattia ma è pur vero che l'occasione del contagio c'è sempre e l'organismo di regola si adatta, resiste e vince. Perde solo quando, a monte, il sistema informativo va in tilt.

### LA BIOCHIMICA

In caso di malattia la medicina tradizionale interviene con i farmaci di natura chimica per correggere gli errori avvenuti nelle cellule, che non sono riuscite a mantenere il comportamento proprio della salute. Nell'ultimo secolo, la medicina ha fatto passi da gigante, realizzando farmaci eccezionali che hanno prolungato la vita media dell'uomo e lo hanno fatto vivere molto meglio che in passato ma la chimica sta esaurendo le sue risorse e non trova più molecole significative. **Ci sono gravi malattie che non hanno ancora una cura efficace e risolutiva. Ecco allora che la ricerca scientifica ha trovato altre strade.**

### LA BIOFISICA

La fisica delle telecomunicazioni ha imparato tanto dalla Natura, che da sempre utilizza le onde elettromagnetiche

per le comunicazioni in rete tra organi e cellule. Oggi sta emergendo il Nuovo Paradigma della Medicina.

Di fronte ad una malattia si può intervenire a valle coi farmaci, ma, con la nuova cultura nel campo della biofisica, possiamo anche intervenire a monte, correggendo gli errori delle comunicazioni che circolano in rete e che governano il comportamento delle cellule. Solo pochi anni fa questo era un mondo sconosciuto. Per la diagnosi siamo infatti abituati da tempo ad utilizzare le radiografie, la Tac, la Risonanza magnetica nucleare, l'Elettrocardiogramma, l'Elettroencefalogramma, l'Ecografia, ecc.. Nessuna meraviglia... È un mondo accettato. **È ancora in evoluzione l'idea che le onde elettromagnetiche possano affiancarsi ai farmaci per fare terapia, infatti senza la pillola o la fiala, sembra che non ci sia terapia.** Oggi abbiamo scoperto invece che la fisica può essere una meravigliosa risorsa anche terapeutica e non solo diagnostica.

La via biofisica è composta da elementi fotonici, che sono particelle di luce che trasportano l'informazione, che agisce direttamente sulla struttura molecolare del corpo per riportare le cellule alterate ad una normalizzazione, utilizzando il campo elettromagnetico.

La branca della medicina che si occupa di studiare e di interagire in termini bio-fisici col nostro "Campo Vitale" è la Medicina Quantistica.

La patologia che si manifesta, in prima istanza, con un'anomalia della struttura molecolare del corpo, rimanda, in seconda istanza, ad un disturbo della rete elettromagnetica di controllo del traffico molecolare. Lo spazio di intervento manipolabile, al fine della cura, sta nel campo elettromagnetico che è il **campo vibrazionale quantistico terapeutico**. Quindi, lo scenario terapeutico ove si sviluppano e prendono forma le modifiche frequenziali quantistiche, adibite a modificare le informazioni biofisiche per riportare le cellule alterate ad una normalizzazione, si trova nel campo elettromagnetico.

In prima istanza vi è la fase diagnostica, dove **in pochi minuti l'apparecchio percepisce tutte le frequenze alterate, "stonate", delle cellule che sono perciò patologiche**. Ottenuto il quadro patologico. Lo strumento, sotto la direzione e la decisione del medico terapeuta, può essere gestito in tre modi differenti:

**1.** Lo strumento può emanare frequenze esattamente complementari ma di direzione opposta delle onde di forma, delle frequenze emanate dai corpi estranei che hanno invaso l'organismo. **Si trattano così batteri, virus, funghi, parassiti, provocando la loro inattivazione o la loro morte.**

**2.** Lo strumento ha in memoria tutte le frequenze vibrazionali dei principi attivi terapeutici, quindi ha in memoria le onde di forma, e può fornire le frequenze quantiche informazionali dei principi terapeutici senza fornirne la struttura chimica, in modo che non si subiscano il sovraccarico farmacologico e le controindicazioni dei principi attivi, ma si ottenga esclusivamente l'informazione terapeutica, quindi correttiva e curativa per la cellula alterata.

**3.** La funzione più nobile e fine è quest'ultima, si tratta di modificare l'individuazione delle cellule e correggere la loro struttura informazionale, inserendo la vibrazione quantica ottimale nella cellula stessa, modificando le informazioni patologiche direttamente, senza passare per la mediazione dei principi attivi.

Detto tutto questo, pare evidente che **la Medicina Quantistica non ha limiti di applicazioni terapeutiche. Può essere applicata nelle patologie più lievi e nella prevenzione, così come nelle patologie più gravi:** dalle sindromi neurodegenerative (Parkinson, SLA, Alzheimer, Sclerosi) alle malattie con cellule degenerate e metaplasiche, alle infiammazioni e alle patologie cardiache.



**crc**  
EST. MILANO 1949

SHOP|DESIGN|MANUFACTURER

**Un produttore storico di arredamenti  
di oltre 70 anni di attività, che offre  
soluzioni modulari e su misura.**

Progettazione, innovazione, allestimento e produzione  
dell'arredamento di negozi e spazi commerciali in Italia e in tutto il mondo.

Forte sintonia di collaborazione con partner italiani ed esteri per lo sviluppo di  
concept rivoluzionari per difendere la qualità del design  
made in Italy in tutto il mondo.



**crc**  
EST. MILANO 1949

SHOP|DESIGN|MANUFACTURER



[www.crc.it](http://www.crc.it)

NUMERO VERDE  
800.685.584





**CARLO GUGLIELMINOTTI BIANCO**  
di ASSOCIAZIONE SEMPLICE  
Mail: [cgbianco@tiscali.it](mailto:cgbianco@tiscali.it) - Tel: 3398020654

## Linx, opportunità per le associazioni: «La strada giusta»

**L'emergenza sanitaria non ha risparmiato nessuno e, tantomeno, il mondo delle associazioni, la cui quotidianità era collegata a valori sociali che, giocoforza, sono venuti meno a causa di restrizioni, divieti, situazioni di disagio create dalle emergenze "parallele", quella economica in primis.**

Ne è ben consapevole **Carlo Guglielminotti Bianco** che da oltre trent'anni segue da vicino, quotidianamente, un settore di vitale importanza.

«La doverosa premessa - specifica il nostro cordiale interlocutore - è che occorre dividere il mondo dell'associazionismo in tre "macro-famiglie". Da una parte ci sono le associazioni impegnate ad affrontare situazioni di disagio, psicologico, fisico, economico e via discorrendo... Per loro la pandemia non ha cambiato nulla. Anzi: hanno svolto un ruolo ancora più determinante, avendo avuto maggior richiesta d'intervento».

«Il secondo gruppo è quello dell'**associazionismo sportivo che ha evidenziato la necessità di dover cambiare rotta**. Anche alla luce - sottolinea Carlo Guglielminotti Bianco - di alcune scelte fatte in passato e che, oggi, sono fonte di disagio. Pesa soprattutto l'essersi dati una fisionomia che, oggi, non comprendono questo settore tra quelli meritevoli di alcune agevolazioni.

Si è puntato molto sul concetto di agonismo, di specializzazione... Paradossalmente, è diventato complicato pensare ad un'attività sportiva organizzata all'aperto, come si era soliti fare negli anni Ottanta. In questo particolare periodo, però, aver validi supporto nel mondo politico ed istituzionale, ha permesso di limitare i danni».

«Restano le associazioni che hanno uno scopo culturale, legato all'arte, al teatro, alla musica. Associazioni il cui operare è saldamente unito ai alti valori degli ideali e della passione. È indubbiamente questo il settore che più di tutti ha risentito della difficoltà del momento, perché non ha contrattare e questo rende molto più problematica la situazione».

### Come se esce?

«Tornando al passato... Oggi le persone non vedono l'ora di riscoprire il piacere di ritrovarsi. Basterebbero anche quattro mura per confrontarsi sul momento, per cantare, per fare musica... **Oggi è indispensabile tornare al concetto di attività sportiva "a chilometro zero"**, dove l'agonismo non è predominante o, comunque, non deve esserlo rispetto al benessere personale. Se il punto di partenza è questo - spiega Guglielminotti Bianco - l'ostacolo da superare resta solo quello degli spostamenti, delle trasferte oggi disciplinate dalle ordinanze e dai decreti».

### Le associazioni lamentano soprattutto riscaldate risorse economiche a disposizione, un pesante freno a mano per la loro attività...

«La carenza di liquidità è sotto gli occhi di tutti, ma questo non può e non deve essere il pretesto per stare alla finestra in attesa che succeda qualcosa. Una più attenta analisi di ciò che ci sta attorno, permette sempre di cogliere opportunità».

### CircuitoLinx può essere una di queste?

«Assolutamente sì. Il concetto di proporre beni e servizi in un costruttivo rapporto di collaborazione, se ci pensiamo, è uno dei capisaldi dell'associazionismo. Il primo passo - suggerisce Guglielminotti Bianco - è quello di capire su quali basi si può costruire tale rapporto.

Se penso ai costi vivi che incidono sulla vita di una associazione, immagino che poco o nulla si possa fare, ad esempio, sul fronte delle utenze di gas, luce, acqua e via discorrendo. Diverso è, invece, proporre uno scambio avente come oggetto l'abbigliamento, l'attrezzistica, l'acquisto di prodotti farmaceutici per il primo soccorso...

**La domanda è: cosa può proporre, in cambio, una associazione?** Può, ad esempio, mettere a disposizione spazi per la promozione dei servizi e dei prodotti dell'eventuale interlocutore: dal logo applicato su borse e maglie sino allo spazio pubblicitario nell'impianto di gioco.

L'associazione può anche mettere a disposizione la professionalità di alcuni ruoli specifici (preparatore atletico, fisioterapista, medico...) o semplicemente della manodopera. Se spostiamo l'obiettivo sulle associazioni culturali, oggetto dello scambio di beni e servizi potrebbe essere l'organizzazione di un evento creato ad hoc per l'azienda (mostra, concerto, spettacolo teatrale...) o l'organizzazione di corsi rivolti al personale dell'azienda stessa.

**Tutto ciò che "fa scuola", insomma, potrebbe essere messo a disposizione».**

### E, quindi una strada da seguire...

«In un momento delicato come quello attuale la filosofia di **CircuitoLinx** e quello delle associazioni hanno diversi punti d'incontro. Una strada da seguire che - conclude Carlo Guglielminotti Bianco - su basi chiare e solide, può portare benefici a tutti»

# CircuitoLinx è sempre più vicino al mondo delle associazioni

Giorni difficili, quelli che abbiamo passato nel 2020... L'incalzare di preoccupanti notizie derivanti dall'espandersi del contagio, ha cambiato la quotidianità di tutti noi. Per intere settimane, anche le abitudini più semplici hanno cozzato contro divieti, limitazioni, chiusure... Figuriamoci, poi, il devastante effetto che il lock down ha avuto nelle buone intenzioni di chi non ha mai perso l'occasione di scendere in piazza, per dare spessore a quel concetto di solidarietà espresso con i fatti. CircuitoLinx, sin dalla fondazione, ha sempre tenuto in grande considerazione spirito di iniziativa, felici intuizione, capacità di organizzarsi, condivisione di obiettivi, ovvero le fondamenta su cui operano le associazioni, quelle "no profit" in primis.

È proprio facendo focus su quel mondo,

che CircuitoLinx ha realizzato, giorno dopo giorno, un mosaico dalla gradevole immagine finale. Nei giorni del virus, è stato realizzato un totem personalizzato su cui poggiava una confezione di gel igienizzante. A tutti gli iscritti, è stata proposta anche la visiera, altro "strumento" di indispensabile importanza nel quotidiano rispetto delle regole previste da protocolli e Dpcm vari.

Due prodotti di sicura utilità con un "valore aggiunto": per ogni totem o visiera venduti, CircuitoLinx ha riservato una quota (nello specifico 10 Linx ogni totem, e il 10% sul costo di ogni visiera) da devolvere alle associazioni "No profit" legate al Circuito stesso. Grazie ad una più che discreta quota di Linx raccolti, sono state possibili diverse donazioni. Gratificanti momenti accentuati anche dal "grazie" arrivato dalle associazio-

ni che hanno ricevuto un semplice ma importante contributo alla loro attività (in queste pagine trovate alcuni dei messaggi che abbiamo ricevuto).

Sui titoli di coda, quindi, appare a chiare lettere la soddisfazione per aver "fatto centro" puntando sui valori che CircuitoLinx, ha condiviso con un settore unico nel suo genere. La strada è stata tracciata, ora bisognerà solo percorrerla, anche in futuro, nella giusta direzione.



*Vi ringraziamo di quanto state facendo e dell'impegno delle aziende. Anche il vostro contributo ci aiuta a sostenere le famiglie soprattutto in questo periodo di grande difficoltà economica. Grazie ancora!*

Sonia Bianchi, Presidente

## Banco di solidarietà di Como

Como - 0314141046 - info@bdscomo.it

Il Banco di Solidarietà di Como propone gesti di solidarietà semplici e concreti a supporto delle famiglie in difficoltà. Attraverso il semplice gesto di consegna del "pacchetto viveri", il Banco di Solidarietà intende porsi in ascolto delle tante e diverse problematiche della famiglia assistita.



*Grazie mille a tutti gli iscritti Linx che hanno contribuito a questa donazione che servirà a sostenere la nostra missione!*

## Casa Bossi

Novara - 3482513977 - info@casabossinovara.com

Casa Bossi è una residenza ottocentesca all'interno della quale vengono organizzati diversi progetti. Grazie alla sua qualità monumentale, si presenta come un luogo d'incontro e spazio pro-attivo di Educational Context attraverso lezioni partecipate, corsi, cicli formativi, workshop e seminari.



## La Gemma Rara

Varese - 0332393007 - segreteria@lagemmarara.org

La gemma rara è un'associazione di volontariato che si propone di aiutare le persone affette da malattie genetiche rare. La sua attività è volta a favorire lo studio, la ricerca per la diagnosi, la prevenzione di tali malattie e ad attenuare i problemi di disagio sanitario e sociale dei pazienti e le loro famiglie.



## Nuvolando

Cerano (NO) - 351865626 - info@nuvolando.org

Nuvolando è un ambulatorio che fornisce trattamenti riabilitativi a bambini con problemi neurologici e di altra natura grazie ad una équipe di liberi professionisti che effettuano trattamenti nei seguenti ambiti: fisioterapia, psicomotricità, logopedia, pet therapy, osteopatia, pedagogia e musicoterapia.

## Ecco tutte quelle iscritte alla rete a cui donare!



*Sapere che sul nostro territorio ci sono realtà come la Vostra, che non restano insensibili a quello che sta succedendo intorno a noi, che ci sostiene, è un motivo in più per spronarci ad andare avanti, per continuare il nostro servizio a chi ne ha davvero bisogno in questo momento.*

*In qualità di Presidente dell'Associazione che rappresento, il VAN di Nuvolento, e di tutti i miei Volontari vorrei davvero esprimere i miei più sinceri ringraziamenti per il sostegno che ci viene riconosciuto. Torneremo a sorridere.....ne siamo certi e come dicono sempre i miei ragazzi..... "ANDRA' TUTTO BENE".*

*Giordano Forgioli, Presidente*

### Ambulanza nuvolento (Van Onlus)

Nuvolento (BS) - 0306898733 - info@ambulanzanuvolento.org

L'Associazione dei Volontari Ambulanza Nuvolento svolge il servizio di emergenza sanitaria 24 ore al giorno grazie ai volontari certificati soccorritori-esecutori. Inoltre l'associazione presta servizi di assistenza a manifestazioni ed eventi sportivi.



### Piccolo Chiostro

Pavia - 3293545759 - dfrancotassone@cdg.it

L'Associazione Piccolo Chiostro San Mauro Onlus nasce per perseguire il bene comune della comunità e lo fa anche attraverso il sostegno delle opere di carità a favore dei poveri e delle persone più fragili e lo sviluppo di iniziative per la comunità come il centro di formazione per restauratori.



*Ringraziamo CircuitoLinx e tutti gli iscritti che hanno permesso questa donazione. Useremo i Linx per acquistare il materiale di cancelleria che ci serve nella sede dell'associazione. Grazie mille!*

### Terra d'europa

Pedrengo (BG) - 3465894096 - info@terradeuropa.eu

Terra d'Europa è un'associazione nata con lo scopo di favorire, attraverso dei progetti mirati, l'integrazione di persone diversamente abili. Le attività svolte sono molte, come ad esempio laboratori, giochi in piazza, attività con l'oratorio o il progetto teatro.



*Grazie di cuore a tutti gli iscritti CircuitoLinx e allo staff per questo graditissimo gesto di solidarietà! Auguriamo a tutti un sereno lavoro.*

### Eitw Onlus

Biella - info@enricointotheworld.org

Enrico Into The World Onlus è un'associazione che nasce dal progetto di Enrico Gremmo di compiere un viaggio intorno alla Terra con lo scopo di aiutare i meno fortunati. L'organizzazione è il canale collettore di gesti caritatevoli a favore di iniziative solidaristiche segnalate e/o vissute sul campo.



### Lo Sportello Donna

Bresso (MI) - 0261455370 - mittatron@virgilio.it

Lo Sportello Donna è un centro di aiuto, ascolto e accoglienza per donne vittime di violenza. Il progetto associativo si fonda sulla convinzione che la donna abbia dentro di sé la capacità per uscire dalla violenza e affrontando questo percorso insieme ad altre donne può essere più facile.

# **OPTIC STORE**

## **VEDIAMOCI SOLIDALI**



**È MEGLIO  
CHE CI  
VEDIAMO!**



**02 45 861 267**

**Via V. Emanuele II, 16 - Corsico**

## Klinmak ha allargato i confini grazie alla sinergia con Translation Agency

Con il prezioso intervento dell'azienda mantovana specializzata nelle traduzioni è stato possibile realizzare manuali e cataloghi nelle principali lingue europee

Una delle funzionalità del Circuito è quella di creare opportunità lavorative favorevoli agli iscritti, che possano portare alla creazione di sinergie inaspettate e proficue per le parti coinvolte.

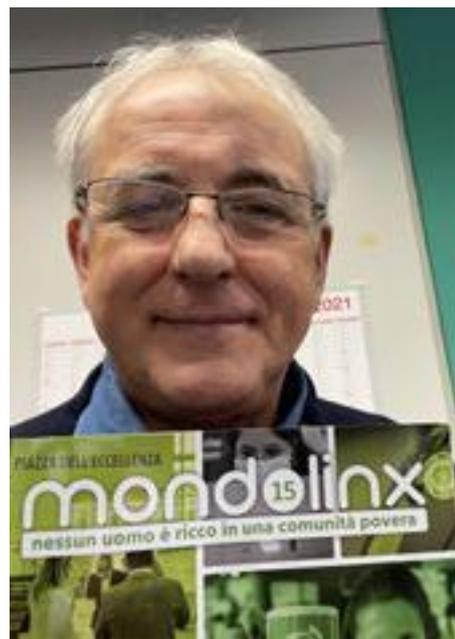
È ciò che è avvenuto tra **Translation Agency**, azienda specializzata nel settore delle traduzioni e dei servizi linguistici, alla quale, verso la fine dell'anno scorso, è stato richiesto di svolgere un'attività di traduzione dei manuali e dei cataloghi di Klinmak, impresa di produzione e distribuzione di macchinari e dispositivi per la pulizia industriale. **Klinmak**, azienda da anni impegnata nel settore e che aveva già collaborato con **Tipografia Rusconi**, attività nata nel 1926 situata a Meda specializzata nella stampa offset, di-



gitale e nella produzione tipografica e personalizzata di prodotti promozionali, per la realizzazione di brochure informative e pubblicitarie, ha richiesto i servizi di Translation Agency a seguito dei suoi obiettivi riguardanti l'implementazione e la distribuzione dei suoi innovativi macchinari nel mercato estero, che hanno imposto la traduzione dei manuali e dei cataloghi informativi e di vendita in inglese, francese, tedesco e spagnolo.

**Carlo Gualazzi** (nel tondo), responsabile di Translation Agency, si è detto soddisfatto dell'opportunità creata grazie alle potenzialità del Circuito: "la collaborazione con Translation Agency, che ha richiesto i nostri servizi tra ottobre e novembre 2020 è stata proficua per entrambe le parti, e ha contribuito ad avviare un rapporto di collaborazione multidimensionale". Translation Agency aveva in passato collaborato anche con un'altra azienda iscritta al circuito: **Company Advice**, impresa lombarda specializzata nella consulenza e nella formazione delle piccole e medie imprese italiane che, grazie al servizio di Translation Agency, è riuscita ad estendere il suo campo d'azione.

Carlo Gualazzi si è poi espresso positivamente rispetto all'operato della rete circolare: "Il circuito rappresenta uno strumento utile alle aziende che stanno vivendo un momento difficile, e che hanno, ora più che mai, bisogno di nuove opportunità lavorative". La collaborazione tra le due imprese lombarde, evidenzia in maniera chiara le potenzialità del circuito, sia per quanto riguarda la creazione di nuove opportunità lavorative all'interno dell'economia locale, sia per la costruzione di rapporti lavorativi duraturi, proficui, vantaggiosi, forgiati sulla fiducia e la cooperazione interdipendente.



Eugenio Cagna, titolare dell'azienda Klinmak



Simone De Nardi, titolare della Tipografia Rusconi con sede a Meda (MB)

## Prodotti sani, gusti autentici: la bella storia di Nexo Chocolate

Tra gli iscritti al Circuito, si possono individuare realtà lavorative con storie formidabili da raccontare. Una di queste è sicuramente **Nexo Chocolate**, azienda familiare specializzata nella produzione artigianale di cioccolato.

La formula adottata da Nexo Chocolate è quella che loro sintetizzano nell'espressione "Bean to Bar" o, analogamente, "Tree to bar" ossia la possibilità di far conoscere il gusto e la qualità del cioccolato artigianale prodotto con le fave importate direttamente dal Perù, dove **Dyck** (fratello di **Keyla**, la titolare di Nexo Chocolate, nel tondo) possiede un terreno già da diversi anni e nel quale riconosce un salario dignitoso ai coltivatori di cacao locali che contribuiscono al progetto. «Il mio negozio nasce con lo scopo di offrire prodotti sani, originali, dal gusto autentico e di altissima qualità ai nostri consumatori, dando anche la possibilità ai clienti interessati di scoprire come si produce il cioccolato artigianale attraverso un laboratorio visibile a tutti» spiega Keyla nella presentazione del suo progetto.

L'ingresso di Nexo Chocolate è stato recepito positivamente dalle imprese associate e dalla rete e rappresenta un tassello in più alla sua già variegata ed eterogenea composizione. Il Circuito si è mostrato infatti entusiasta dell'adesione di Nexo Chocolate, e in pochissimo tempo sono state realizzate diverse collaborazioni proficue tra la cioccolateria e gli altri iscritti.

Ad esempio, la **Casa del Tortellino**, pastificio artigianale associato che ha richiesto una fornitura di cioccolato da Nexo Chocolate, così come la **Sorgente della Bellezza**, parrucchiere situato a Lissone, che ha deciso di richiedere alla cioccolateria una serie di cesti a tema natalizio da regalare ai propri clienti, o ancora **Euro-pence**, azienda specializzata nella vendita di gadget promozionali e cataloghi, che ha acquistato le materie prime dall'attività di Keyla e **Stampa No Problem**, impresa monzese che offre prodotti tipografici e servizi di stampa che ha vantaggiosamente collaborato con l'attività. Nexo Chocolate è solo una delle moltissime realtà economiche facenti parte della grande famiglia di CircuitoLinx, ma la sua storia, così come quella di moltissimi altri iscritti è davvero unica, e destinata a regalare emozioni ai cuori e ai palati dei suoi affezionati clienti.



## «Risolto il rebus dei registratori di cassa: grazie Circuito»

L'intervento del broker e di PC Shop ha permesso a La Moderna di allinearsi con le direttive dell'Agenzia delle Entrate

Capita sempre più spesso che, nel dinamico e spesso imprevedibile panorama economico odierno, sopravvengano delle delicate problematiche commerciali, tecniche o giuridiche, che necessitano di un intervento tempestivo e professionale per essere risolte senza conseguenze per le imprese interessate.

Le nuove direttive economiche hanno imposto, a partire dal 1 gennaio 2021, il collegamento dei registratori di cassa di tutti i negozi al dettaglio ai software gestionali dell'Agenzia delle Entrate, con lo scopo di snellire i processi finanziari di riscossione e amministrazione del bilancio statale. La decisione ha costretto moltissime realtà commerciali e lavorative ad adeguarsi in tempi brevissimi alle nuove indicazioni fornite dalle istituzioni, investendo denaro e risorse in dispositivi congrui ai regolamenti.

Imprese del territorio come **La Moderna**, azienda che da 15 anni opera nel settore della lavanderia e del lavaggio a secco, si sono ritrovate con la necessità di aggiornare, e talvolta rivoluzionare interamente, il proprio sistema di registratori. Fortunatamente, grazie al tempestivo intervento del broker di zona **Roberto Gai-**



Simonetta Cavalera e Francesca Ulmini di "La Moderna", sorridenti con la loro copia di Mondolinx

**ba** (nel tondo sotto), l'azienda è stata messa in contatto con **PC Shop** (nel tondo sopra **Nicola Nicolai**) società di rivendita e programmazione informatica in ambito hardware e software, che ha fornito e installato una serie di ottimali dispositivi di registrazione di cassa nei tre esercizi commerciali di La Moderna, che fossero adeguati alle nuove disposizioni di legge e proponendo una compensazione al 70% in

LNx. «Roberto e il Circuito hanno dimostrato grandissima professionalità, e ci hanno aiutato a risolvere il problema dei registratori di cassa, che ha interessato le imprese italiane a partire dal Gennaio di quest'anno, in tempi brevissimi - ha raccontato **Salvatore Francese**, titolare de La Moderna - la rete circolare si è rivelata uno strumento utile e funzionale, che ha soddisfatto i nostri bisogni e ci ha permesso di avviare una collaborazione proficua per entrambe le parti».

## Mar.Ca: pochi mesi nel Circuito e la musica è già cambiata



Le sorelle Letizia e Vittoria Mariani

All'interno della rete circolare sono moltissime le piccole e medie realtà imprenditoriali, lavorative e commerciali che

agiscono sul territorio da tempo per migliorare il benessere della comunità e dei loro clienti, offrendo sempre il massimo della disponibilità e della professionalità.

Il circuito ha come obiettivo primario infatti, quello di consentire sia alle piccole realtà d'impresa emergenti sia alle aziende e agli esercizi già avviati e consolidati nella comunità di usufruire di servizi innovativi, unici e favorevoli e di permettere loro di sfruttare opportunità altrimenti difficilmente configurabili senza l'ausilio degli strumenti messi a disposizione dal Circuito.

Una di queste realtà è sicuramente **Mar.Ca**, attività di produzione di sacchetti ed accessori in carta con annesso negozio di vendita al dettaglio e all'ingrosso di articoli per l'imballaggio e il confezionamento nonché di una enorme quantità di prodotti per le feste e le ricorrenze tra cui palloncini, addobbi, nastri, confezioni e carta regalo, che a causa delle recenti disposizioni di legge riguardanti la prevenzione della

diffusione del Coronavirus ha anche incrementato la vendita di prodotti per i ristoranti quali contenitori per l'asporto alimentare e il take-away.

**Vittoria Mariani**, la titolare del negozio, si è detta soddisfatta dell'adesione al Circuito e dei vantaggi a cui ha portato: «Siamo entrati da pochi mesi a far parte della rete e abbiamo già guadagnato diversi clienti che si sono mostrati interessati ai nostri prodotti e che hanno conosciuto il nostro negozio tramite CircuitoLinx e altri che già ci conoscevano ma a seguito della nostra adesione si sono mostrati entusiasti della possibilità di utilizzare i Linx che avevano guadagnato da altri iscritti per acquistare i nostri articoli» ha spiegato Vittoria, che ha anche speso parole di soddisfazione per il broker alla quale la sua attività è stata associata: «**Roberto Gaiba** si è dimostrato fin da subito molto disponibile e gentile, e si è sempre rivelato un alleato affidabile quando abbiamo avuto bisogno di lui».

## Auto nuova di zecca per Marco Vastola «Comfort, servizio, Linx: tutto perfetto»

Le dinamiche che CircuitoLinx mette in atto, non riguardano solo gli scambi e le collaborazioni lavorative tra imprese in un'ottica *Business to Business* destinata alla creazione di rapporti fiduciari tra le attività coinvolte, ma si estendono anche alla creazione di opportunità commerciali a favore dei clienti che hanno aderito alla rete circolare, in una favorevole dimensione *Business to Consumer*. Sono ormai innumerevoli i feedback positivi espressi dai protagonisti delle storie di opportunità che il Circuito propone e mette a disposizione.

Uno di questi è **Marco Vastola** (nel tondo sopra), titolare di **ASF Group**, Azienda specializzata nel commercio all'ingrosso di estintori e prodotti antinfortunistici, nonché nei servizi di consulenza in materia di sicurezza sul lavoro e corsi di formazione sulla prevenzione degli infortuni. Marco ha avuto la necessità di acquistare un'automobile nuova e, motivato dall'ottima esperienza avuta dall'adesione al circuito, ha deciso di contattare il proprio broker di fiducia, **Stefania Tonelli** (nel tondo in mezzo), che si è subito attivata per selezionare delle attività commerciali e di rivendita automobilistica adeguate alle richieste di Marco. Dopo pochissimo tempo, è stato messo in contatto con **Recor Cortella**, concessionaria operante nel settore da oltre 40 anni, specializzata nel commercio di vetture nuove, km0 e aziendali dei migliori marchi.

«È stato svolto tutto in maniera molto professionale ed efficiente, Stefania ha saputo indirizzarmi verso una concessionaria che fosse in grado di rispondere alle mie esigenze, e che mi ha proposto un pagamento parziale in LNX molto favorevole. Mi hanno convinto quasi immediatamente a

concludere l'affare e non potrei essere più soddisfatto di così!» ha spiegato Marco che prosegue: «ho scelto una vettura di Dr Automobiles, e sono rimasto incredibilmente soddisfatto, sia per i comfort e la maneggevolezza, sia per la compensazione in LNX con la quale ho acquistato l'auto, che non mi hanno fatto dubitare neanche per un secondo della mia scelta. Il Circuito si è rivelato ancora una volta uno strumento incredibilmente utile e attento alle esigenze degli iscritti, sia grazie all'operato dei broker, sempre disponibili e comprensivi, sia per le favorevoli opportunità economiche e commerciali che si presentano in numero elevatissimo e con pochissimo sforzo».

Marco, così come moltissimi altri iscritti, ha potuto utilizzare gli strumenti forniti da CircuitoLinx per eseguire una transazione favorevole e **Recor Cortella** (nel tondo in basso **Alberto Cortella**) ha avuto la possibilità di estendere il suo raggio d'azione, trovando nuove opportunità di vendita, e un nuovo cliente soddisfatto dei suoi servizi. In questo senso, è evidente come la possibilità di creare rapporti interazionali a lungo termine rappresenta uno dei punti di forza più significativi della rete circolare, che si presenta come uno strumento in grado di sopperire ai bisogni del sistema economico locale che, ora più che mai, necessita di vigore, dinamismo e vitalità, per far fronte ad una crisi generalizzata che priva violentemente le aziende delle loro potenzialità e della loro utilità. In un periodo nel quale le prospettive economiche sono poco rassicuranti per tutti i soggetti del territorio, infatti, l'ingrediente segreto per lo sviluppo e la sostenibilità che il circuito fornisce a grandissime dosi è uno solo: la fiducia.

«Per me soltanto vantaggi sin dal primo giorno...»

**Lorenza Biagi**: «Il Circuito mi ha dato l'opportunità di creare collaborazioni che hanno originato proficue sinergie»



Laura Cicerale con la pagina web creata

All'interno del Circuito sono moltissime le realtà lavorative che si sono dette soddisfatte di Linx e che hanno tratto diversi benefici dalla rete circolare, sfruttandone i servizi e trovando professionisti preparati e pronti a rispondere alle esigenze e ai bisogni degli iscritti.

Tra le centinaia di iscritti, **Lorenza Biagi** (nel tondo), professionista nel campo della dermopigmentazione e dei trattamenti estetici e di bellezza ha espresso un giudizio favorevole sulla sua esperienza all'interno di CircuitoLinx.

«Fin dall'adesione del Circuito ho potuto trarre diversi vantaggi dalle opportunità che mi sono state presentate - ha raccontato Lorenza - ho collaborato per un pò di tempo con **Laura Cicerale** che ha gestito e organizzato i miei social networks e con diverse aziende che mi sono risultate utilissime». Tra le altre, Lorenza si è appoggiata a **Linea Grafica**, azienda consolidata che da oltre 30 anni opera nel settore della comunicazione visiva, della stampa digitale, e nel settore pubblicitario e multimediale, per la realizzazione di brochure informative e presentative della sua attività professionale.

«Stefania è sempre stata molto disponibile e gentile fin dall'inizio, credo che la figura del broker sia utilissima e funzionale perchè agisce come mediatore tra le attività e il Circuito, e consente alle aziende di trovare nuove opportunità collaborative e di creare sinergie destinate molto spesso a durare nel tempo».





**FABRIC DESIGN**



## Dehor chiavi in mano alte compensazioni Linx garantite

Amplia il tuo spazio o rinnova l'esterno con soluzioni moderne e di qualità.  
Dalla progettazione all'arredo utilizziamo tutta la filiera Linx!



**FABRIC DESIGN**

**FABRIC DESIGN**

via del Commercio, 2 Desio (MB)  
Mail: [info@fabricdesignitalia.it](mailto:info@fabricdesignitalia.it)  
Tel: 3357843924

**VISITA IL NOSTRO SITO  
E SCOPRI TUTTI  
I NOSTRI SERVIZI**  
[www.fabricdesignitalia.it](http://www.fabricdesignitalia.it)



edimen

## Fabric Design e Like Home, il primo passo è quello giusto Nasce una bella collaborazione nel segno di CircuitoLinx

Luca Fagnani e Carlo Briguglio hanno condotto positivamente in porto il primo lavoro, ma altri ne arriveranno in futuro  
«Se si crea un buon rapporto tra professionisti seri e competenti, tra gli iscritti si può fare bene e col minimo rischio»

Ci sono persone all'interno di CircuitoLinx che ormai si possono definire navigate e coscienti delle potenzialità enormi che offre l'impiego di Linx: una di queste è **Luca Fagnani** (nel tondo a sinistra).

Luca sfrutta ormai l'economia circolare da molto tempo, ed ha capito perfettamente come muoversi, tanto che, nell'agosto del 2019, ha creato **Fabric Design** (azienda che si occupa di interior design e che ha stabilito la sede a Desio), appositamente per implementare le sue sinergie nel Circuito e creare un business parallelo al di fuori di esso.

Con questo principio Luca porta avanti la sua idea di economia circolare che è fondata sul passaparola, come lui stesso ha modo di confermare: «Se si crea un buon rapporto tra professionisti seri e competenti, all'interno del circuito si può lavorare davvero bene, con il minimo rischio. Così facendo si agevola la creazione di una filiera di professionisti con fornitori scelti, che porta ad un connubio perfetto che genera un risultato soddisfacente per gli imprenditori e soprattutto per il cliente».

A supporto del concetto espresso, Luca Fagnani grazie al passaparola incontra **Carlo Briguglio** (nel tondo a destra), proprietario del boutique hotel bergamasco **Like Home**, e getta le basi per un rapporto lavorativo.

**Valentina Missaglia**, broker della Area Est, nelle sue trasferte soggiorna da Like Home. Carlo Briguglio confrontandosi con

lei, la porta a conoscenza dei lavori che vuole eseguire sulla sua struttura.

Con la sua apprezzata mentalità sempre pronta a fare focus sull'economia circolare, Valentina si fa mandare una copia del preventivo, chiesto da Carlo al di fuori del circuito, e lo fa visionare a Luca.

Da qui in poi la partita per Fabric Design è facile: il prodotto chiesto rientra nelle competenze dell'azienda e il preventivo, che già risultava essere più economico, viene presentato con una compensazione 50% euro e 50% Linx.

Inutile dire che nasce una collaborazione molto proficua per entrambi gli imprenditori, che genera un risultato straordinario sia per la collaborazione ma anche

e soprattutto per il risultato finale (come si evidenzia nella foto).

Ma non finisce qua, perché i due interlocutori, instaurando una proficua collaborazione, hanno stilato accordi per eseguire altri lavori. Di sicuro l'utilizzo di Linx sarà un valore aggiunto per molto tempo.

Riprendendo le parole di Luca Fagnani, che con Fabric Design riesce veramente a togliersi delle soddisfazioni importanti, all'interno di CircuitoLinx si può creare una filiera che può funzionare bene.

Punti fermi sono una selezione accurata dei fornitori, l'opportunità di "rimbalzarsi" il credito e la creazione di occasioni di lavoro che possono stuzzicare anche i fornitori esterni al circuito, facendoli interessare e, perché no, facendoli entrare a far parte di un sistema ben collaudato.



Un dettaglio del nuovo dehor di Like Home, progettato e costruito da Fabric Design

## Esperienza, qualità, cura dei dettagli: Susanna Fischetti, il top

Ci sono persone, nel tessuto imprenditoriale di Bergamo che senza alcun tipo di dubbio, hanno scritto la storia di una delle città più produttive d'Italia. Una di queste è **Susanna Fischetti**, "capitano" di una squa-

dra tutta al femminile specializzata nella personalizzazione di sacchetti di carta di ogni dimensione e colore. Come ogni realtà che ha radici profonde, il Team Fischetti è sempre alla costante ricerca di soluzioni

che possano differenziare l'attività rendendola competitiva e di qualità. Per Susanna e le sue ragazze, questo "valore aggiunto" è la precisione nei dettagli: le personalizzazioni vengono eseguite a mano curando ogni minimo dettaglio, dalle maniglie ai nastri, soddisfacendo così tutte le richieste dei clienti. Dal suo ingresso nel CircuitoLinx il Team Fischetti si è messo a disposizione degli iscritti ed ha avviato proficue e durature collaborazioni, tra gli altri, con **Vinicola Negri**, **Ottica de La Sauvagere**, **Hierba Buena** ed **Esserie Sport**.

Un elemento importante in CircuitoLinx è la qualità: Susanna Fischetti ne è una evidente testimonianza.



Susanna Fischetti e Cristina Polver, titolari dell'azienda, davanti all'ingresso della loro sede

## Mantova e Valle d'Aosta ora sono più vicini grazie a Vegoil: dalle grappe e dai genepi nasce un olio di altissima qualità

L'iniziativa di Alberto Bassi e Ugo Rampani nata da contatti presi con Circuito Valdex, si è completata con CircuitoLinx

A volte le occasioni si creano "grazie" alla curiosità.

Un esempio lampante è **Alberto Bassi** (nel tondo) che con il suo socio **Ugo Rampani**, ha dato vita a **Vegoil**.

Vegoil è un'azienda specializzata nella produzione, commercio e logistica di oli vegetali puri, attraverso un impianto di spremitura meccanica a freddo.



ti necessari, trovando terreno fertile nella collaborazione sorta con un altro iscritto: la **Quattro più Quattro** (nel tondo **Melania Lampugnani**)

Quella attivata da Vegoil è la dimostrazione che chiedere informazioni può creare occasioni importanti, soprattutto se si cer-

cano altre forme di economia come quella circolare.

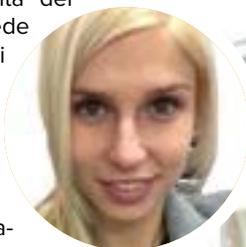
«Siamo soddisfatti delle opportunità che si sono create grazie al circuito anche se lo sfruttiamo solo al 10% delle effettive potenzialità. C'è ancora da migliorare» sottolinea Alberto. Il suo auspicio è che il suo squisito olio di vinacciolo sarà apprezzato anche dagli iscritti a CircuitoLinx.

Dal 2014 Alberto e Ugo hanno avviato un progetto che riguarda la spremitura di semi di vinacciolo per ottenere un Olio Vergine di alta qualità.

Qua entra in gioco la curiosità dei membri dell'azienda che ha sede a Carbonara di Po, provincia di Mantova.

In primo luogo acquistano tramite contatti presi con Circuito Valdex (in pratica l'equivalente di Linx che ha come riferimento la Valle d'Aosta) gli scarti delle lavorazioni delle grappe e dei genepi ottenendo così gli ingredienti primari.

Poi si rivolgono a CircuitoLinx per la realizzazione di etichette e di altri prodot-



I prodotti "griffati" Vegoil con le etichette prodotte grazie a CircuitoLinx con Quattro più Quattro

## Con Ferrari Green Energy è più efficiente la sede di Boldarino

La storia di CircuitoLinx è stata scritta, in tutti questi anni, dalla nascita di contatti che hanno messo a confronto aziende entrate a farne parte in tempi recenti con nuovi iscritti abili a cogliere le opportunità in tempi brevi. È, questa, anche la storia che lega **Boldarino** e **Ferrari Green Energy**.

La prima è un'azienda bresciana che è iscritta al Circuito dall'aprile 2018. Si occupa di vendita all'ingrosso di materiale per canalizzazione fluviale.

La seconda ha sede a Pontoglio (provincia di Brescia) ed è nella rete dal settembre del 2018. Si occupa di servizi legati a opere di efficientamento energetico nel settore pubblico e privato.

Tra queste due aziende, sempre attraverso la consulenza dei broker, il contatto nasce, come sempre accade, per risolvere una necessità.

**Marco Berti** (nel tondo), proprietario di Boldarino, ha l'esigenza di rendere la sede più efficiente dal punto energetico. Qui entra in gioco **Damiano Ferrari** che con la sua Ferrari Green Energy, dopo una consu-



lenza, propone l'installazione di tre colonnine elettriche.

Preventivo sottoposto a Boldarino che lo accoglie favorevolmente anche perché il completamento dei lavori può essere compensato al 100% in Linx.

Pur dovendo superare alcuni imprevisti, i lavori sono stati ultimati e le colonnine attivate con grande soddisfazione di entrambe le aziende.



Le colonnine elettriche installate nella sede di Boldarino a Milano con l'aiuto di Ferrari Green Energy

## Welfare aziendali in Linx: il bel regalo ricevuto dai dipendenti di Ciesse Caffè

Durante il periodo natalizio molti iscritti sono rivolti al Circuito per cogliere ogni opportunità possibile ed immaginabile.

Alcuni hanno utilizzato Linx per fare regali, altri hanno creato cesti che hanno poi messo a disposizione sia all'interno del Circuito che al di fuori.

C'è chi ha usufruito dei vantaggi del credito complementare in altro modo.

Stiamo parlando, ad esempio, di **Ciesse Caffè**, azienda di Merate in provincia di Lecco, capitanata da **Stefano Piazza** (nel tondo), che come core business è rifornitore di distributori automatici e macchinette per il caffè. In più dispone di un punto vendita dove si possono trovare capsule di caffè di ogni tipo.



Stefano Piazza ha trovato un modo veramente intelligente di utilizzare i vantaggi della moneta complementare.

L'idea nasce un anno fa, quando il proprietario di Ciesse parlando con il broker di riferimento, viene a conoscenza della possibilità di utilizzare Linx come metodo di pagamento per i welfare aziendali. Detto per inciso, i welfare aziendali sono l'insieme delle iniziative di natura contrattuale o

unilaterali da parte del datore di lavoro volte a incrementare il benessere del lavoratore e della sua famiglia attraverso modalità "alternative" alla retribuzione. I welfare aziendali possono consistere sia in somme rimborsate, sia nella fornitura diretta di servizi, o in un mix delle due soluzioni.

Stefano ricorda volentieri l'illuminante chiacchierata con il broker e pensa ad un premio, in Linx, come soluzione per il pagamento del welfare.

Ai dipendenti viene così riconosciuto un plus di 250 linx che incontra il loro gradimento. Linx che utilizzano valutando le offerte presenti all'interno del Circuito.

L'iniziativa ha riscosso un notevole successo, tanto che anche altri imprenditori, parlando con i rispettivi broker, hanno aderito a questo tipo di iniziativa e, come Stefano Piazza, hanno saputo "sfruttare" il credito commerciale in questo modo.

Tra questi va segnalato **Carlo Briguglio**, proprietario di **Europence** oppure **Beppe Alpori** a capo di **Alpori Festa**, i quali hanno "sposato" questa iniziativa e ne sono rimasti estremamente soddisfatti.

## Serifot, lavoro più semplice grazie al nuovo programma preparato da Team Solutions

**Sergio Masini è sicuro: «CircuitoLinx, un'idea estremamente intelligente...»**



Due esempi di lavorazione garantite da Serifot.

«CircuitoLinx è un'idea estremamente intelligente: offre la possibilità di confrontarsi con dei professionisti e, al contempo, di avere a disposizione servizi utilizzando la moneta complementare»

Parole e musica di **Sergio Masini** (nel tondo) proprietario di **Serifot**, il quale ha capito fin da subito come costruire, grazie alle opportunità del Circuito, validi rapporti di lavoro con altri iscritti. Sergio è entrato nel mondo Linx con la sua azienda, specializzata nella serigrafia e più in generale nella stampa per la pubblicità e la comunicazione, con un'esigenza particolare: creare un nuovo software che agevolasse il commercio e la gestione dei prodotti.



Qui entra in gioco la solita, impeccabile figura del broker **Valentina Missaglia**: venuta a conoscenza delle esigenze del nuovo iscritto gli ha consigliato di rivolgersi a **Team Solutions**, agenzia specializzata nella creazione di software. Caso vuole che Sergio avesse già avuto feedback positivi sull'azienda comasca.

Dopo un incontro conoscitivo, la collaborazione è iniziata ed è consentito di ultimare il lavoro richiesto con la soddisfazione di entrambe le parti. Nonostante sia nel CircuitoLinx solo da luglio, Serifot ha già capito molto bene qual è la strada che porta ad avere soddisfazioni.



## IPM Multiservice e Geneco a braccetto: tetto nuovo con impianto fotovoltaico

Ci sono volte in cui ci si avvicina a CircuitoLinx perché si ha la netta sensazione di trovarsi di fronte ad occasioni davvero imperdibili. È il caso di **IPM Multiservice**, società di Paderno d'Adda, che si occupa di pulizia, lavaggi e sanificazioni.

**Kevin Castelli**, (nel tondo sopra) titolare dell'azienda lecchese, stava già valutando di entrare a far parte della famiglia Linx nel gennaio del 2020. Parlando con il broker **Roberto Gaiba**, ha colto un'opportunità che lo ha convinto a prendere la decisione finale.

Castelli è venuto a conoscenza che grazie all'intervento di **Leonardo Mormandi** di **Geneco** (tondo sotto), società brianzola punto di riferimento per tutto ciò che ruota attorno alle energie, avrebbe potuto rifare il tetto della sede utilizzando Linx.



to nell'utilizzo della moneta circolare, ha presentato a Castelli un preventivo per la copertura e la installazione di un impianto

fotovoltaico, con una transazione di 15000 LNX. Un'operazione ben congeniata che ha soddisfatto le necessità di entrambi gli imprenditori. Oltre all'operazione di ristrutturazione del tetto, con Geneco, IPM ha avviato una partnership duratura per quanto riguarda le sanificazioni degli impianti, divenuta indispensabile durante il primo lock down.

La collaborazione avviata con Leonardo Mormandi ha fatto capire al Castelli che all'interno della rete Linx, ci sono professionisti seri ed affidabili. Partendo da questa consapevolezza, IPM Multiservice ha stretto legami con **Ciesse Caffè** per le vending machines facendogli le pulizie con **Gruppo Sfera** per corsi sulla salute e sicurezza del lavoro e con **Edimen**, per dare una "rinfrescata" alla propria immagine (logo, brochure e gestione dei social network).

Di fronte ad un'offerta simile è difficile dire di no. Il Mormandi, ormai esper-



**CIESSE**  
*caffè*



Cialde e capsule originali e compatibili, macchine da caffè, prodotti solubili

**ACQUISTA COMODAMENTE DOVE VUOI**

**PAGA LA TUA SPESA AL 100% LINX**

**CONSEGNA IN AZIENDA O CASA**

[ciessecaffè.it/capsule-cialde-caffè/](https://ciessecaffè.it/capsule-cialde-caffè/)



**Snack, bevande calde e fredde direttamente in azienda!**

Servizio di vending machines  
per aziende con più di 10 dipendenti

**CONTATTACI PER AVERE INFORMAZIONI**

**PREVENTIVI AD-HOC**

**VISITA IL NOSTRO SITO [WWW.CIESSECAFFE.IT](http://WWW.CIESSECAFFE.IT)**

Via Privata Campi,52 - 23807 Merate

Tel: **0399398232** - Email: [info@ciessecaffè.it](mailto:info@ciessecaffè.it)

Visita lo spaccio a Merate.

Lunedì - Venerdì dalle **8:00 alle 18:00**

Sabato dalle **8:00 alle 12:30**



## Di fronte alla crisi la Società Agricola Perotti suona la carica Nei giorni della riscossa apre le porte a CircuitoLinx

**Davide Perotti: «Abbiamo risparmiato molti soldi rivolgendoci alle affiliate. Ora vogliamo capire come renderci utili»**

Tutto sembrava volgere al peggio, ma quando testa e cuore sono sulla stessa frequenza, anche gli ostacoli all'apparenza insormontabili, diventano rebus risolti. In uno dei momenti più difficili della sua gloriosa e decennale storia, la **Società Agricola Perotti** di Cerrione, provincia di Biella, ha saputo rialzare la testa, dare un bello "scossone" alla crisi e disegnarsi un futuro dalle tonalità decisamente più gradevoli.

«Era il mese di marzo di un anno fa - racconta **Davide Perotti** che gestisce l'azienda con papà **Francesco**, mamma **Sandra** e il fratello **Simone** - nei giorni in cui ci è piovuta addosso l'emergenza sanitaria. La nostra azienda agricola, specializzata nell'allevamento di mucche e nella produzione di latte, ad un certo punto perde il suo principale cliente, un caseificio che di punto in bianco, a causa di una crisi innescata dalla pandemia, disdetta il contratto evitando anche di pagare. All'improvviso ci troviamo con le spalle al muro, anche perché abbiamo in casa una notevole produzione di latte, pronta per la consegna».

«Proprio quando pare inevitabile buttare via il nostro latte - aggiunge Davide - nasce una proficua ed ancora viva collaborazione con la Cooperativa Scalenghe: si crea sin da subito unione d'intenti che corrisponde anche ad un prezioso sostegno economico e all'opportunità di mantenere alta la nostra produzione. Circa 4000 litri di latte al giorno che, in parte, ci permette anche di avviare altre due significative collaborazioni con la Cooperativa Valle Elvo e la Cooperativa Piemonte Latte».

Oggi le cose vanno meglio, alla Perotti: «Abbiamo anche aperto una nostra linea di



La famiglia Perotti al gran completo, all'interno della loro azienda di famiglia a Cerrione, Biella

distribuzione. Ci rivolgiamo a negozi, latterie, panifici... Esercizi commerciali territoriali ai quali forniamo latte UHT a lunga conservazione. Una vendita certificata, tracciata e che è già stata oggetto di una verifica effettuata dai Nas, fors'anche - dice Davide Perotti - perché diamo fastidio a qualche industria».

In un tal contesto di riscossa, la Società Agricola Perotti apre le porte a CircuitoLinx: «Siamo entrati a farne parte nel mese di agosto del 2020 e, per essere sinceri, stiamo ancora cercando di capire nel dettaglio il funzionamento di un sistema che - conferma Davide Perotti - ci ha già fatto avere positivi riscontri».

Nel corso di questi mesi, tramite CircuitoLinx la Società Agricola ha saputo avviare forniture di latte con **Cascina La Noce**, **Supermercati Aglietti**, **Ristorante Grotto la Dispensa**, **Ristorante La Lira**, **Ristorante Divin Porcello**, **Enoch**. Allo stesso tempo, l'azienda biellese ha condotto in porto alcune vendite private come accaduto con **Simonetta Magliola** di **Bruniera Chaffeur** e con l'avvocato **Riccardo Biasetti**.

«Mi sono rivolto ad aziende affiliate per alcuni acquisti funzionali alla quotidianità dell'azienda e devo ammettere che, alla resa dei conti, rispetto al solito abbiamo risparmiato molti soldi. Il prossimo passo sarà quello di capire quali sono le esigenze delle altre affiliate e valutare come possiamo renderci utili».



### «Il compito principale è capire che bisogna cambiare marcia»

Normative che cambiano alla velocità della luce, strategie di marketing che vanno costantemente aggiornate per continuare ad essere competitivi sul mercato... Sono tanti gli aspetti che gli imprenditori devono monitorare quotidianamente, cadendo, talvolta, nell'errore di non dare il giusto peso alle situazioni: «Il paradosso è che chi ne ha realmente bisogno non capisce il vero valore della consulenza».

È, questa, l'opinione espressa da **Anacleto Pensotti** (nel tondo) di **Pergo**, azienda di Como che fornisce consulenza alle PMI e che sta recitando un ruolo importante all'interno di CircuitoLinx: **Lsh**, **Tripodi**, **Tettamanti Impianti**, **Casari Impianti**,

**Leoni Costruzioni** sono alcuni degli iscritti che si sono avvalsi dello staff di Pergo che, a sua volta, è ricorso a Linx per finanziare un progetto di comunicazione con **Team Solution** e per diverse altre spese. «Sul tavolo mettiamo ventisette anni di esperienza e dieci esperti».

Puntiamo sì sulla consulenza ma anche sulla formazione. Grazie al "PergoLab" abbiamo avviato corsi riservati ai titolari di piccole e medie imprese, per fornire loro le più elementari nozioni su come affrontare le situazioni della quotidianità».

«Far capire quanto sia necessaria una

adeguata consulenza non è compito facile: il primo compito da assolvere, per noi, è quello di convincere quanto sia necessario "cambiare marcia". Invitiamo gli imprenditori a contattarci, al fine di permetterci un check up, completo e totalmente gratuito, grazie al quale siamo in grado di "raccontare l'azienda".

Da lì in poi, spetta al nostro interlocutore decidere come agire. Negli ultimi tempi - conclude Anacleto Pensotti - notiamo che si parla un po' più di consulenza. Forse ci si sta accorgendo che, pandemia a parte, se il fatturato non decolla e la clientela nemmeno, il sintomo è chiaro: c'è bisogno di aiuto».

## Per comprare e sistemare casa, il Cta Mauro Ponciroli ha avuto un prezioso alleato: la filiera edile di Circuito Linx

Per completare l'opera l'agente della zona di Varese ha potuto contare sulle sinergie di rete, collaborazioni e risparmi  
«Diverse aziende hanno trovato lavoro che mai avrebbero potuto intercettare, avviando collaborazioni che proseguono»

C'è una casa da ristrutturare: il Circuito è il miglior alleato per completare l'opera. Risparmiando e creando le condizioni per rimettere in circolo altro lavoro, ma anche per sviluppare nuovi rapporti di collaborazione tra imprese di uno stesso settore, anche geograficamente lontane.

È il caso del nuovo progetto di vita di **Mauro Ponciroli**, CTA (Community Trade Agent e nel tondo) del CircuitoLinx per la zona di Varese, che ha deciso di acquistare una nuova abitazione.

Per le quotazioni delle case e le visite alla ricerca dell'immobile giusto, Mauro si è appoggiato allo Studio del geometra **Guido Zampini** di Castellanza. Una volta individuata l'offerta ideale, e portata a compimento la trattativa, ci si è appoggiati ad un notaio iscritto al Circuito per gli atti di compravendita, lo Studio notarile **Giulia Benedetti** di Bollate. Era il mese di novembre 2019 quando è stato eseguito il rogito per il passaggio di proprietà. A quel punto è iniziata la fase più complessa, quella della ristrutturazione dell'immobile: due appartamenti indipendenti più piccoli da affittare e uno più grande per viverci. La leva di Linx in questo caso è stata decisiva: alla fine dell'opera il promotore ha potuto compensare all'incirca un 30-35% del totale, che fa la differenza rispetto al dover andare in banca a chiedere un prestito.

Per i progetti di ristrutturazione in Comune è tornato in scena il geometra Zampini, che con la sua azienda **Progedil**

ha assunto il ruolo di general contractor dell'operazione, attivando una serie di collaborazioni all'interno del Circuito per marciare spediti con i lavori. Iniziati nel mese di gennaio del 2020, appena prima dello "tsunami" dell'emergenza Covid, e terminati nel dicembre dello stesso anno.

L'edilizia, da questo punto di vista, è un settore emblematico per il Circuito: le sinergie di rete sono la normalità in questo ambito, ma la rete di Linx è un facilitatore e moltiplicatore di opportunità di collaborazione. Per l'impianto idraulico e i lavori di muratura è entrata in gioco la **Termoluongo** di Busto Arsizio, con la caldaia acquistata da **Casari Impianti** ad Appiano Gentile (Como) con una fortissima compensazione in Linx. Per l'impianto elettrico è stata coinvolta **Emu Elettrica** di Arconate, per i lavori di imbiancatura **D'apolito Tinteggiature** di Maslianico (Como). E ancora,

per le porte blindate e le porte interne **Folcico Serramenti** di Seregno (Monza), mentre per l'acquisto di materiali edili di base, come forati e cemento, la rete si è rivolta al **Gruppo Edile** di Brugherio (Monza) e per piastrellature e rivestimenti ad un terzista (**Cretu Vasile**).

La lucidatura delle piastrelle anni '70 da mantenere è stata affidata alla **Pul-Green** di Lecco, mentre le finiture sono state eseguite dalla **Centrocasa Parabiago** di Milano. «Diverse imprese hanno trovato lavoro fuori zona, che avrebbero difficilmente intercettato, e hanno potuto rimettere in circolo altro lavoro - rivela Mauro Ponciroli - ma non solo: dalle sinergie nate in questa occasione si sono sviluppate collaborazioni che continuano, se penso ad esempio a Termoluongo che acquista da Gruppo Edile o ad Emu e D'Apolito che hanno iniziato a lavorare con Progedil». La classica sfida win-win: in cui a vincere è solo chi lavora, imprese artigiane e cliente finale.



Alcuni iscritti durante i lavori di ristrutturazione a casa di Mauro Ponciroli

## Ascensori, montacarichi e cancelli: la risposta è Sercom Lift

Dalla e-work Arena di Busto Arsizio si passa alla sede di **S75**, l'azienda brianzola di produzione di mobili da arredamento. Quando nel Circuito ci sono ascensori e montacarichi da riparare o da ripristinare, i broker indirizzano gli iscritti da Sercom Lift Service, azienda giovane e dinamica di Busto Arsizio, che all'interno del Circuito Linx è specializzata per quanto riguarda l'installazione e manutenzione di ascensori e montacarichi e l'automazione di cancelli e basculanti.

Una nicchia ben presidiata. «Siamo l'unica realtà che opera in questo settore - spiega **Domenico Valente** (nel tondo), uno dei fondatori e titolari - da quando siamo



iscritti abbiamo svolto diversi lavori. Sono opportunità utili, complementari al nostro core business».

Tra i lavori più significativi, a S75 le riparazioni e l'ammodernamento dei montacarichi e il ripristino di ascensori che erano fermi da tempo, e all'attuale e-work Arena vari lavori di riparazione e rimessa a nuovo sempre sugli ascensori, mentre altre operazioni stanno per partire. «E con i Linx ottenuti da questi lavori - rivela Valente - siamo riusciti a compensare una parte dell'acquisto di un nuovo furgone dalla **Concessionaria SAB** di Borgomanero». Opportunità bidirezionali: perché la "ruota" di CircuitoLinx gira sempre.



Uno scorcio della e-work Arena di Busto Arsizio

## Lombarda Strade, una opportunità in più per CircuitoLinx

Dice Federica Lazzaretto: «Non proponiamo la vendita di beni o servizi, ma possiamo garantire esperienza e qualità»

**Lombarda Strade** (azienda di Cuccia- go che ha maturato una ventennale esperienza nell'asfaltatura e nel mantenimento di strade, fognature, marciapiedi e piste ciclabili ma che si occupa anche di posa di autobloccanti e pietre in viali, vialetti di abitazioni, condomini e imprese) è uno degli esempi più lampanti di come la filosofia su cui poggia CircuitoLinx è performante al di là del proprio settore merceologico di riferimento.

Lo spiega a chiare lettere **Federica Lazzaretto**, elemento di spicco del management aziendale: «Noi non vendiamo beni o servizi - spiega - e quindi il rapporto con gli altri iscritti al Circuito non è immediato. Eppure, grazie anche allo strepitoso supporto della broker **Francesca Marchetti**, siamo riusciti a farci conoscere, avviando proficue collaborazioni».

Il coinvolgimento più significativo di Lombarda Strade è quello avviato con l'**Immobiliare Santa Liberata**, per la quale ha curato l'esecuzione di lavori di asfaltatura del manto stradale.

«Ci siamo specializzati anche, nel ristrutturare brevi tratti o piazzali e nella manutenzione di marciapiedi e piste ciclabili. Il nostro raggio d'azione è giocoforza rivolto più ad enti pubblici che a privati ed aziende, ma da quando abbiamo avviato oppor-



La vista dall'alto di Lombarda Strade e nel tondo Federica Lazzaretto.



tunità come quella con CircuitoLinx, ce la siamo sempre cavata bene. È sufficiente che gli interlocutori verifichino come siamo abituati a muoverci:

sopralluoghi per capire sin nel minimo dettaglio l'esigenza e preventivi costruiti ad hoc, ci permettono di mettere "nero su bianco" il valore, non solo economico, del nostro eventuale intervento». Una bella opportunità per gli iscritti, quindi, che pos-

sono aprire ulteriormente il "ventaglio" delle opportunità anche all'asfaltatura e alla manutenzione, sapendo di poter contare su un'azienda specializzata e ben disposta alle transazioni in Linx.

«Anche nella scelta dei fornitori - conclude Federica Lazzaretto - abbiamo costruito rapporti continuativi ed economicamente vantaggiosi. Sarebbe bello che anche tutti loro entrassero a far parte del Circuito, toccandone con mano i molteplici vantaggi».

## Adesso la burocrazia fa un po' meno paura grazie a Orion: «CircuitoLinx è esempio di organizzazione e opportunità»

Sicurezza, primo soccorso, adempimenti a carico del datore di lavoro, formazione del personale... A voler seguire l'evolversi delle normative di questo settore, si ha la netta sensazione di trovarsi in un ginepraio.

A meno che si bussi alla porta della **Orion**, società che ha sede a Gravellona Toce, nata agli albori del Terzo Millennio e che quotidianamente è impegnata a leggere, anche tra le righe di ogni provvedimento governativo, di ogni sentenza, di ogni accordo, avendo il preciso scopo di garantire assistenza completa ed aggiornata ai suoi clienti: «Nel corso degli anni - dice **Gian Luca Milani**, Socio Fondatore e Legale Rappresentante di Orion - l'attenzione degli imprenditori su tutto ciò che riguarda la sicurezza è cresciuta in modo esponenziale, sia per un discorso etico, sia pensando alle conseguenze economiche e penali cui si va incontro agendo con superficiali-



Gian Luca Milani e nel tondo Marco Chiolini

tà. La scelta di Orion è stata quella di proporsi con un contratto di collaborazione, su base triennale. L'azienda ha un costo fisso ma, allo stesso tempo, non ha altre incombenze. È Orion che garantisce tutto quello che serve affinché il datore di lavoro dorma sonni tranquilli».

**Un bell'impegno quello che vi prendete...**

«Ne sono consapevole. Non passa giorno senza che necessiti l'aggiornamento su

questa o quella normativa. Situazione che, volendo vedere, si è accentuata in questo particolare periodo con smart working e regole anti contagio».

**Avete però trovato anche il tempo di allargare il vostro raggio d'azione...** «Abbiamo ampliato la nostra proposta puntando sulla comunicazione. Organizziamo corsi sulle tecniche di vendita, sulla gestione dello stress. Curiamo anche la formazione dei dipendenti per aumentarne la redditività ed altro ancora».

**Giorno dopo giorno aumenta anche la vostra presenza nel CircuitoLinx...**

«CircuitoLinx sin da subito ci ha dato prova di essere una organizzazione ben strutturata che si mette costantemente al servizio degli aderenti fornendo loro belle opportunità». Attraverso la rete di Linx Orion ha iniziato ad offrire i suoi servizi a **Tucano Service, Eden della Frutta, Emisfera, Carrozzeria Nosere, Pronto Pulito, Autoriparazioni Pironi, Autoconcessionaria SAB e Cottini Marisa**.

# PROGETTO DUE RRE

## Il tuo software gestionale su misura in Linx

Sviluppiamo software per una tecnologia  
più a dimensione umana.

Riduciamo così la difficoltà degli utenti  
nell'approccio alle tecnologie più innovative

### I NOSTRI SERVIZI



#### Consulenza e Corsi

Consulenza informatica a tutti i livelli,  
Corsi base e avanzati,  
Sviluppo software personalizzati

- ✓ Analisi & Consulenza
- ✓ Sviluppo Software Personalizzato
- ✓ Corsi PC e Office



#### Soluzioni HW & SW

Fornitura di PC e Accessori delle migliori  
marche

- ✓ PC e Accessori delle migliori marche
- ✓ Dispositivi di Rete
- ✓ Stampanti e Multifunzione
- ✓ Installazione e Configurazione



#### Assistenza tecnica

Offriamo assistenza tecnica  
su pc e reti locali

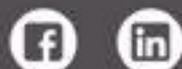
- ✓ Assistenza tecnica su qualsiasi computer
- ✓ Assistenza tecnica su rete locale

“Progettiamo  
insieme  
il vostro futuro”

CONTATTI  
Via R. Sanzio 20 21013 GALLARATE (VA)

commerciale@progettoduerre.it  
www.progettoduerre.it

Ci trovi anche  
sui SOCIAL



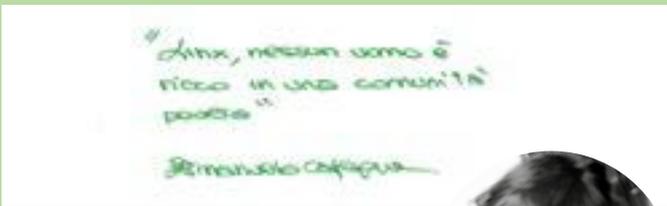


Come annunciato sullo scorso numero di MondoLinx, apriamo la rubrica che sarà curata dalla dottoressa Clara Maria Amadio. Agli iscritti che ne faranno richiesta, chiederemo di scrivere su un foglio il "nostro" motto: **"Linx, nessun uomo è ricco in una comunità povera"**. Inoltre, invieremo lo scritto alla dottoressa Amadio che eseguirà una prima analisi grafologica rendendosi poi disponibile per ogni ulteriore approfondimento. L'invito che facciamo tutti voi, qualora foste interessati, è quello di inviarci la frase scritta di vostro pugno all'indirizzo e-mail **redazione@circuitolinx.net**

Dottoressa **CLARA MARIA AMADIO**  
 Consulente grafologo professionista, perito grafotecnico  
 grafologo dell'età evolutiva  
 claragrafologa11@gmail.com

## Ecco i primi due iscritti che si sono rivolti a Clara Amadio

### Archimede Solutions



Dalla scrittura di **Emanuela Cafagna** emerge che è una persona che si basa sul momento che sta vivendo e dà molta importanza all'espressione comunicativa.

È una persona vivace e nella relazione con gli altri non si apre molto facilmente in quanto prima valuta chi si trova di fronte e se si sente sicura si apre all'ascolto ed è accogliente. Ricerca sempre la chiarezza comunicativa per non essere fraintesa.

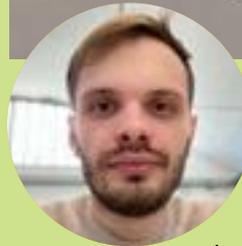
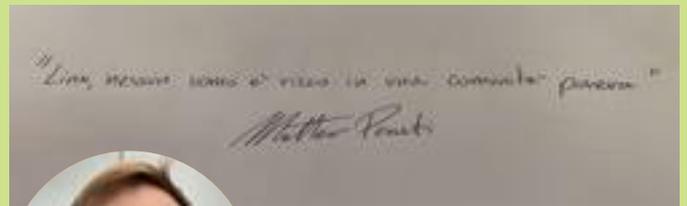
Nel lavoro possiede una buona capacità organizzativa, è fattiva ed è osservante delle norme introiettate, talvolta però non tollera le innovazioni in quanto con il suo pensiero deve ricercare anche con l'innovazione di rientrare nelle modalità quotidiane. Questo fa sì che sebbene sia curiosa la riporta a ritornare ad un sistema ben strutturato perché questo va a sostenere l'acquisizione della propria autonomia. Possiede un'intelligenza concreta che le permette di interagire con i cinque sensi, ha potenzialità di investire la propria energia in azioni dinamiche, ma al momento irrigidite dalle difese preventive.

Anche nella firma si ritrovano le stesse caratteristiche che troviamo nella frase. Infatti nella realtà quotidiana Emanuela è ben presente sulla realtà sia lavorativa che personale e sta acquisendo l'autonomia della propria identità cercando di staccarsi dal casato (cognome) senza però "rinnegare" ciò che il capostipite le ha insegnato. Le norme dettate dall'educazione la sostengono nel vivere e affrontare la propria vita.

**Emanuela Cafagna** legale rappresentante di **Archimede Solutions** srl Ci occupiamo di consulenza e formazione in diversi ambiti: sicurezza sul lavoro, privacy HACCP, certificazioni di qualità e antiriciclaggio. Siamo la risposta semplice e concreta alle situazioni complicate.

Archimede Solutions - Viale Tunisia, 13 - Milano  
 info@archimedesolutions.eu

### Nabu Comunicazioni



Dalla scrittura di **Matteo Penati** emerge il carattere di una persona estroversa dove la parte intellettuale ha una buona rilevanza.

La sua energia è di buona qualità e quantità che investe nella sua attività lavorativa, la quale può richiedere un maggior impegno nella valutazione delle situazioni; egli però non si ferma solo all'analisi delle situazioni, ma ricerca la modalità giusta per trasformare le idee in azioni. Questa energia dovrà investirla bene per non risentire affaticamento nei momenti in cui gli è richiesta maggiore produttività.

È dotato di capacità nell'organizzare il proprio lavoro con ordine e metodo che unito alla sua pacatezza mette in atto le sue azioni. Ha capacità assimilative per comprendere al meglio e memorizzare le fasi lavorative da utilizzare.

Nella sua firma emerge una corazza che lo rende agli occhi degli altri talvolta aggressivo soprattutto quando si sente poco gratificato e capito fino a tenere l'altro a distanza. È ben cosciente delle sue capacità e in questo momento sta affermando il suo essere Matteo come persona e non come nome del casato, ma che è di fondamentale importanza e sostegno per ciò che lui è.

**Matteo Penati** è il fondatore di **Nabu Comunicazioni**. Nata lo scorso mese di settembre si propone quale supporto ad aziende, privati, associazioni sportive e culturali per ideare, realizzare e sviluppare ogni iniziativa legata alla comunicazione.

**Il motto è: Creiamo Ambizioni.**

Nabu Comunicazioni - Via Francesco Nullo 17 - Bergamo  
 nabucomunicazioni.it - matteo.penati@nabucomunicazioni.it

# ASSICURIAMO IL VOSTRO FUTURO



**Agenzie Siena S.r.l.**  
**Delegati assicurativi**  
**Gianluigi Giuseppe Siena e Bruno Ronchi**

**Agenzia Torino Stampatori**  
Largo Vittorio Emanuele II, 80  
☎ 011 4546494  
✉ torino1@ageallianz.it

**Agenzia Torino**  
Via Gramsci 10  
☎ 011 4379469  
✉ torino36@ageallianz.it

**Agenzia Novara**  
Via XX Settembre 34/36  
☎ 0321 448999 ☎ 0321 623674  
✉ novara2@ageallianz.it

**Agenzia Domodossola**  
Via Cadorna, 10  
☎ 0324 248575  
✉ domodossola1@ageallianz.it

**Ufficio di Omegna**  
Piazza Bovio 17  
☎ 0323 61655  
✉ domodossola1@ageallianz.it

**Ufficio di Carpignano Sesia**  
Via Cavour 70  
☎ 0321 495424  
✉ 520.domodossola1@ageallianz.it

**Ufficio di Santa Maria Maggiore**  
Via Rosmini 18  
☎ 0324 248575  
✉ domodossola1@ageallianz.it

**Ufficio di Rivarolo Canavese**  
Corso Torino 49  
☎ 0124 26175  
✉ torino1@ageallianz.it

Ingegnere **RACHELE MALTEMPI**

Mail: rachele.maltempi@gmail.com - Tel: 3296717716

## Ecco le tre mosse per mettere fine a tutti gli sprechi

Ogni imprenditore o libero professionista è innamorato del proprio prodotto.

Proprio così: che tu sia imprenditore o libero professionista non sei immune a questa malattia che porta a creare moltissimi sprechi all'interno delle organizzazioni. **Prova a pensare a quante volte hai modificato il tuo prodotto per renderlo più bello, elegante, come piace a te**, perdendo di vista spesso qual è il vero utilizzo che il cliente ne farà. Prova a ricordare le volte in cui, preso da scadenza imminente, non hai considerato con attenzione i desideri del cliente o non hai cercato di interpretare correttamente le sue domande e le sue perplessità. In entrambi i casi, per raggiungere caratteristiche non richieste, hai aggiunto attività, materiale, fasi alla preparazione del prodotto finale.

### Ora ti chiedo: il cliente è stato disponibile a pagarti tutto questo?

Alla luce di questo ragionamento comincia a guardare la tua realtà produttiva con gli occhi del cliente: mettiti fisicamente al centro di un reparto, dell'ufficio o dell'ufficio che dirigi e osserva tutto ciò che ti succede intorno. Dal tuo osservatorio puoi vedere le attività di ognuno dei tuoi colleghi, il materiale che viene trasportato e le informazioni che fluiscono. Prepara un elenco completo di tutte le attività rilevate che poi analizzerai con calma nel silenzio del tuo ufficio.

**Mi raccomando: osserva cercando di muoverti il meno possibile**, in modo da avere una visione d'insie-

me: ci sarà tempo poi per scendere nello specifico di ogni attività.

Questa fase fondamentale di osservazione può durare all'inizio mezz'ora: è difficile stare fermi ad osservare, sembra di non lavorare! Con l'aumentare della tua capacità di osservazione e di consapevolezza, servirà sempre meno tempo perché saprai cosa guardare.

Una volta terminato questo compito, in un momento di silenzio e pace, controlla l'elenco stilato e decidi se il cliente sarà disposto a pagare le azioni che hai segnato perché generano valore aggiunto (per lui) o se sono superflue o se, nonostante non generino valore, sono necessarie allo svolgimento di fasi successive. In base alla tipologia di scelta, fai quanto segue:

Se l'attività non è a valore aggiunto (nell'ottica del cliente) e non è preparatoria a fasi successive, eliminala

Se l'attività non dà valore aggiunto ma è necessaria allo stato attuale della tua organizzazione, modifica il processo in modo che questa, in uno stato prossimo e futuro, non sia più necessaria. Una volta trasformato il processo, eliminala. Se l'attività è a valore aggiunto snelliscila: osservalo più da vicino e decidi quali azioni devi tenere e quali puoi eliminare.

Da questo lavoro, semplice ma davvero efficace, ti accorgerai che almeno **il 30% delle attività osservate può o potrà nel breve termine, essere eliminato riducendo gli sprechi senza diminuire la qualità del tuo prodotto.**

Pensa solamente ai trasporti interni: quante volte il vostro magazzino vaga per il capannone spostando materiale da una parte all'altra? Quante volte negli uffici le pratiche migrano di scrivania in scrivania? Quante volte si cercano beni o documenti che non sono al loro posto? Credi che il cliente sia disposto a pagarti questo genere di attività? Come si può risolvere? Prova a pensarci.

Non ci credi? Pensi che la tua attività sia immune a questo effetto? Sappi allora che da uno studio condotto dal prestigioso Lean Enterprise Research Center dell'Università di Cardiff, è emerso quanto riassunto nel grafico che vedi in questa pagina.

Credi che questo studio, effettuato all'esterno, non valga per le vostre attività nate e cresciute in Italia? Siete curiosi di sapere quanti sprechi si annidano nelle nostre attività nostrane? In questi quasi vent'anni ho collaborato con aziende "made in Italy" appartenenti ai settori più disparati, dall'alta produzione in serie alla creazione di un pezzo unico per ogni commessa, dalla metalmeccanica alla gomma-plastica passando per l'industria del mobile e posso assicurarti che ci sono recuperi che superano il 30%.

Inoltre, conquistati questi livelli di ottimizzazione, **si raggiunge anche l'eccellenza nella puntualità nelle consegne e si ha sempre la situazione sotto controllo.**

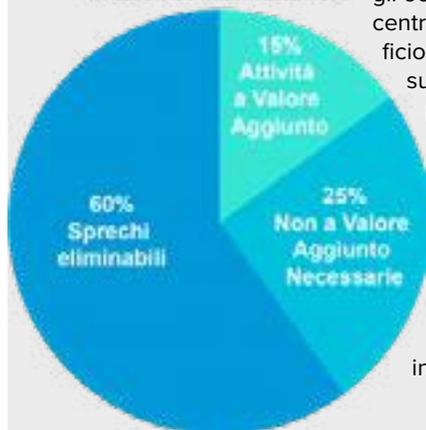
L'unico ostacolo all'ottenimento di questi risultati è la mentalità di chi opera in azienda: quante volte, davanti al cambiamento, mi sono sentita dire "abbiamo sempre fatto così"! Dobbiamo invece credere nella teoria di Darwin che sostiene che **non è il più forte a sopravvivere ma colui che si adatta più velocemente ai cambiamenti.**

Come si può quindi essere vincenti in un mondo ad alta evoluzione? Come sosteneva Taiichi Ohno, fondatore della filosofia "Lean production" che applicò nelle realtà in cui operò, "Innamorandosi dei problemi".

Ripeti questo esercizio ad intervalli di tempo regolari e scoprirai che gli sprechi si annidano anche in quelle attività a valore aggiunto che ti sembravano già ottimizzate.

Auguro a te, che mi hai fatto dono del tuo tempo per leggere questo scritto, una buona caccia agli sprechi...

Ripartizione attività in aziende manifatturiere



## VIENI A CONOSCERE alcuni degli ultimi iscritti al CircuitoLinx

Per conoscere tutti gli iscritti che sono entrati nel Circuito ricordati di consultare la newsletter settimanale ogni giovedì!

Non dimenticarti di visitare i nostri profili social ufficiali su Facebook, Instagram, LinkedIn e Youtube e ricordati di taggarci con #CircuitoLinx quando pubblichi sulle tue pagine, saremo felici di condividere i tuoi post!



**CLI**  
MILANO (MI)

Produzioni di vini biologici e vegani

**CONTATTI**  
mary@consulenzelogisticheintegrate.it  
0932031601



**PULITEKNICA SERVICE**  
CAVENAGO DI BRIANZA (MB)

Impresa di pulizia che opera in tutta la Lombardia e Triveneto

**CONTATTI**  
info@puliteknिकासervice.it  
0295339735



**HOSTARIA ACQUANERA**  
BOFFALORA SOPRA TICINO (MI)

Ristorante con cucina tipica di carne e pesce

**CONTATTI**  
hostariacquanera@gmail.com  
0297250589



**EXPO GOMME**  
RHO (MI)

Gommista e servizi di officina per piccoli interventi meccanici

**CONTATTI**  
info.espagom@gmail.com  
0293904567



**CENTRO CASA PARABIAGO**  
MILANO (MI)

Produzione porte e serramenti

**CONTATTI**  
centrocasaparabiago@gmail.com  
3337225588



**IL BELLO DELLE DONNE**  
MILANO (MI)

Parrucchiera per donna e uomo

**CONTATTI**  
scafetta.eva@libero.it  
0239524194



**L'APE CHE RIDE**  
ZIBIDO SAN GIACOMO (MI)

Distributore di attrezzatura per apicoltura e produttore di miele

**CONTATTI**  
lapecheride-mi@virgilio.it  
0289502841



**SARIMAX**  
PAVIA (PV)

Detergenti professionali a basso impatto ambientale

**CONTATTI**  
sales@sarimax.it  
03821726553



**PRIMULA CAFÈ**  
PAVIA (PV)

Bar che effettua anche asporto

**CONTATTI**  
newprimulaservice@gmail.com  
0382303150



**RAFFI COLOR**  
PAVIA (PV)

Imbiancatura civile ed industriale

**CONTATTI**  
raffaelepera1@gmail.com  
3208483376



**UNIVERS**  
PAVIA (PV)

Progettazione grafica e gestione completa del prodotto editoriale

**CONTATTI**  
info@universpavia.it  
0382539433



**EDILOLTREPO'**  
VOGHERA (PV)

Lavori edili e scavi, dalle fondamenta al tetto

**CONTATTI**  
gigibozzarelli@gmail.com  
33399441558

## VIENI A CONOSCERE alcuni degli ultimi iscritti al CircuitoLinx

Per conoscere tutti gli iscritti che sono entrati nel Circuito ricordati di consultare la newsletter settimanale ogni giovedì!

Non dimenticarti di visitare i nostri profili social ufficiali su Facebook, Instagram, LinkedIn e Youtube e ricordati di taggarci con **#CircuitoLinx** quando pubblichi sulle tue pagine, saremo felici di condividere i tuoi post!



**MODO**  
SANT'AMBROGIO DI  
VALPOLICELLA (VR)

Realizza salviette monouso personalizzabili

**CONTATTI**  
info@modoverona.com  
0458520927



**CARTOTECNICA  
GHIO**  
GRUMELLO CREMONESE (CR)

Packaging con materie prime, lavorazioni di qualità e cartotecnica

**CONTATTI**  
info@cartotecnicaghio.it  
037270284



**CAFÈ EXPRESS**  
CAPRIOLO (BS)

Opera nel settore della distribuzione automatica e retail

**CONTATTI**  
info@cafeexpressraimondi.com  
0307460218



**TIPOGRAFIA  
FILIPPINI**  
BRESCIA (BS)

Stampa tipografica offset anche di grande formato

**CONTATTI**  
marc@tipolito-filippini.it  
0302680858



**DM STYLE**  
CAPRIOLO (BS)

Vendita di DPI, gadget promozionali e serigrafia

**CONTATTI**  
info@dmstyle.it  
0308366301



**CONSORZIO  
UNICREA**  
ZANICA (BG)

Selezione e fornitura del personale per servizi di manodopera

**CONTATTI**  
commerciale@consorziounicrea.it  
035670926



**GELDA**  
BUSTO ARSIZIO (VA)

Installazione e manutenzione di distributori automatici

**CONTATTI**  
geldadiglg@virgilio.it  
0331320484



**LEONI COSTRUZIONI**  
SAN FEDELE (CO)

Impresa edile che opera nel campo delle costruzioni civili, industriali e sanitarie

**CONTATTI**  
info@leonicostruzioni.it  
031832527



**JET PARK**  
CARDANO AL CAMPO (VA)

Servizi e parcheggi aeroportuali

**CONTATTI**  
amministrazione@malpensaservice.com  
0331259060



**SOLUZIONI  
D'AUTORE**  
ERBA (CO)

Serramenti e rivestimenti

**CONTATTI**  
soluzionidautore@gmail.com  
031641133



**STUDIO TRUIPA**  
BUSTO ARSIZIO (VA)

Consulenza in materia tributaria, fiscale, contabile e dichiarativa

**CONTATTI**  
pierpaolo@studio-csc.it  
0331321457



**CARROZZERIA  
MOLLICA**  
BROVELLO CARPUGNINO  
(VCO)

Carrozzeria e officina meccanica specializzata in restuarsi auto d'epoca

**CONTATTI**  
rosario.mollica@gmail.com  
3924402278



## Mario Romano Negri

dedica alla ricerca della saggezza il tempo, l'attenzione e le energie di cui dispone seguendo le religioni, le dottrine e le filosofie conosciute

# Se c'è sapienza e c'è conoscenza la paura non esiste

La paura nasce da ciò che non si sa, da ciò che si ignora, da ciò che non si comprende e che si teme possa produrre conseguenze. Può essere generata da noi per aver compiuto un'azione sbagliata o può essere generata da altri. **L'essenza della paura è la paura di perdere espressa quando non esiste un confine alla dimensione della perdita.** Perdere ha come conseguenza la perdita della tranquillità, della calma interiore, della gioia del vivere e incide pesantemente sulla serenità.

A ben vedere la serenità è raramente un patrimonio raggiunto dall'essere umano e quando la raggiunge non è costante, è un bene che facilmente si perde e, se si è bravi, si riconquista per poi perderla di nuovo. Per quale motivo? Perché non si sa come ottenerla in modo costante è, cioè, una mancanza di capacità comportamentale che deriva dalla nostra azione quotidiana inquinata da ciò che non sappiamo, cioè dall'ignoranza. Tutti sono portatori di ignoranza: varia solo la dimensione.

La verità, che nessuno o pochi vogliono riconoscere, è che abbiamo lacune, a volte rilevanti, sul patrimonio di conoscenza che dovremmo possedere per permetterci di pensare di ottenere una buona qualità di vita certificata dalla serenità e dalla calma interiore.

**La persona che possiede un buon bagaglio di conoscenza non ha paura** delle malattie, non ha paura di perdere (affetti, denaro, onore...) e non ha paura di conflitti perché non ha attaccamenti; sa di aver agito correttamente, senza cioè privilegiare il proprio interesse e ha avuto sempre l'intenzione di non considerare il possesso come obiettivo della vita. Per questo motivo accetta gli accadimenti che gli capitano affrontandoli al meglio e accettando senza lamenti e, soprattutto, senza la paura di perdere.

Ora se il comportamento è guidato da questa consapevolezza alla fine non si perde niente o poco. Il motivo risiede nel non avere troppe attese e alimentare solo quelle che si ritengono meritate ma anche queste ultime se non si manifestano con il peso sperato non importa.

È debolezza questa? No, è la saggezza dell'accettazione che è guerriera. Guerriera significa che si combatte sempre contro ogni avversità usando l'arma invincibile dell'armonia guidata dalla conoscenza/sapienza. **Questo comportamento non ci mette al riparo dalla possibilità di perdere ma ci mette al riparo dalla paura di perdere.** Non ci assale la paura solo a una condizione: che ci sia, nel comportamento, in quello che facciamo, un'approfondita conoscenza di quello che conduce la nostra azione.

In concreto significa che se un amico ci abbandona accusandoci di essere scorretti noi sappiamo se questo risponde a verità o no e, se riteniamo di non avere commesso scorrettezze nei suoi riguardi, la sua dipartita non intacca la nostra calma interiore. Se perdiamo danaro noi sappiamo se questa perdita è dovuta a un azzardo oppure è frutto di circostanze indipendenti dalla nostra volontà. Può capitare di trovarci in pericolo di vita e noi sappiamo se questo pericolo ce lo siamo andati a cercare, come chi azzarda una azione senza adeguata conoscenza e preparazione, oppure chi ci punta una pistola addosso per motivi che non conosciamo.

La vita di ogni essere è costellata da momenti di paura. **Quello che ignoriamo è la fonte della paura** e più la ignoriamo, più dipendiamo dall'esterno e quindi la paura si allarga. La medicina che sconfigge la paura è la saggezza, è la conoscenza che ci affranca, in larga parte, dal dipendere dall'esterno in quanto accresce la nostra autonomia.

Ci sono dunque due provenienze che conducono paura. La prima è quella prodotta da noi nel sociale nel quale siamo immersi e proviene dall'essere emarginati, dal perdere l'attenzione del sociale in cui siamo immersi. La seconda è quella che proviene dall'esterno senza una nostra responsabilità, come un conflitto, una guerra, un'epidemia, una crisi economica generale.

In entrambi i contesti la differenza la fa la saggezza, la conoscenza. La persona di conoscenza nel sociale quando sbaglia è capace di chiedere scusa; la persona con poca conoscenza è difficilmente capace di farlo. La persona di conoscenza, quando è coinvolta in una guerra, usa il suo sapere per ridurre al minimo le conseguenze senza lamenti; mentre la persona con poca conoscenza, nella maggioranza dei casi, subisce, si lamenta e non attua un'azione utile. Gli eventi si affrontano, non si subiscono, e per fare questo occorre sapere come fare: la sapienza e la conoscenza sono gli antidoti alla paura.

Nella vita di ciascuno di noi nulla accade per caso e la **fortuna o la sfortuna non esistono, esistono la conoscenza e l'ignoranza.** Quindi quando succede qualcosa che crea difficoltà e che fa paura bisogna chiedersi sempre quale insegnamento e quale conoscenza, che ancora non abbiamo, ci sollecita a cercare questa difficoltà per giungere a debellarla e recuperare, il più possibile, la calma interiore perduta.

Il viaggio verso la conoscenza è il più bel viaggio che nella nostra vita possiamo intraprendere e porta con sé la certezza che con la sua compagnia vivremo tutti certamente sempre meglio. Buon viaggio.



# GRAFICA NOVARESE

dal 1971

STAMPA OFFSET E DIGITALE

PRODOTTI EDITORIALI  
E MATERIALE PUBBLICITARIO

PACKAGING E CARTOTECNICA

PROGETTAZIONE GRAFICA

STAMPA IN TUTTI I FORMATI,  
SU QUALSIASI SUPPORTO

PLASTIFICAZIONE, LAMINATURA,  
RILIEVI, FUSTELLE

## CONTATTI

via Marelli 2  
San Pietro Mosezzo (NO)  
Tel. 0321 468722  
info@graficanovarese.it

[graficanovarese.it](http://graficanovarese.it)



Iscritti al circuito  
da giugno 2015

Garantiamo  
alte percentuali  
di compensazioni in LINX

[circuitolinx.net](http://circuitolinx.net)



# TecnoCarrelli

**ASSISTENZA - VENDITA - NOLEGGIO - CARRELLI ELEVATORI**



**RIPARAZIONE**

---



**NOLEGGIO**

---



**VENDITA**

---

**NUOVA SEDE A  
POZZO D'ADDA**

**VAPRIO D'ADDA  
TEL: 02 909 656 63**

[tecnocarrelli@tecnocarrelli.com](mailto:tecnocarrelli@tecnocarrelli.com)  
[tecnocarrelli.com](http://tecnocarrelli.com)

